HOW
RICH
PEOPLE
THINK

Cách suy nghĩ của người giàu



STEVE SIEBOLD





NHÀ XUẤT BẢN HỒNG ĐỨC

CÁCH SUY NGHĨ CỦA NGƯỜI GIÀU

Nguyên tác: *How Rich People Think*

Tác giả: *Steve Siebold*

Dịch giả: *Thành Khang – Trương Yến*

Nhà xuất bản: *Hồng Đức*

Nhà phát hành: *Văn Lang*

Khối lượng: *286g*

Kích thước: *13,5 x 21 cm*

Số trang: *224*

Năm xuất bản: *08/2018*

Giá bìa: *72.000đ*

Thể loại: *Phát triển bản thân*

Thông tin ebook

Tạo ebook: *Nguyen Thanh Liem*

Ngày hoàn thành: *06/08/2019*

Dự án Green–Book # 81

Ebook này được thực hiện để phục vụ cộng đồng yêu đọc sách!

MỤC LỤC

"Tôi là người cứng rắn, tham vọng, và tôi biết chính xác mình cần gì. Nếu điều đó biến tôi thành kẻ đáng ghét cũng chẳng sao".

– Madonna

Nếu bạn sinh ra trong nghèo khó, đó không phải là lỗi của bạn. Nhưng nếu bạn chết trong nghèo khó, thì đó là lỗi của bạn.

– Bill Gates

Tôi thích nghĩ lớn. Nếu đằng nào bạn cũng phải nghĩ, hãy nghĩ lớn.

– Donald Trump

LỜI NÓI ĐẦU

Cuốn sách này không nói về tiền mà nói về cách tư duy. Mỗi chương là một bài học mà tôi đúc kết được trong suốt 26 năm phỏng vấn những người giàu nhất thế giới. Trong đó tôi đưa ra so sánh về cách tư duy của giới trung lưu và người giàu. Mục đích của việc so sánh là để chỉ ra sự khác biệt khá rõ giữa họ.

Tôi bắt đầu hành trình phỏng vấn từ năm 1984, khi còn là sinh viên không một xu dính túi, để đi tìm câu trả lời về thành công mà tôi không thể tìm thấy ở trường lớp. Những khám phá đã thay đổi cuộc đời tôi và tôi viết sách này với mong muốn mang đến cho bạn cơ hội như thế. Nếu bạn làm theo niềm tin, triết lý và chiến lược của người giàu thì đó là con đường đúng đắn giúp bạn trở thành triệu phú. Bí mật không nằm trong cơ chế của tiền, mà nằm trong cách tư duy giúp kiếm ra tiền. Một khi nắm được cách tư duy thì bạn sẽ có khả năng kiếm tiền vô tận.

Nếu bạn nghĩ rằng "không phải người giàu nào cũng tin hay làm như vậy" thì cũng đúng. Tôi đã dựa vào những gì mà phần lớn người giàu chia sẻ để đưa ra các so sánh này.

Sở dĩ tôi phỏng vấn họ bởi tôi cũng muốn được giàu như họ. Và tôi đã phát hiện ra rằng: để trở nên giàu có tôi phải học cách suy nghĩ như người giàu. Suốt 25 năm đầu đời tôi tư duy về đồng tiền như bao người khác và tôi túng quẫn. Khi tôi thay đổi tư duy thì tiền bắt đầu chảy ào ạt vào túi. Việc thay đổi tư duy về tiền khiến tôi có những hành động thiết thực và kết quả là tôi trở thành triệu phú. Đừng quá choáng ngợp hay hoảng sợ trước thành công của tôi cũng như của người khác bởi bạn hoàn toàn có thể làm được như thế. Hãy dùng cuốn sách này như là kim chỉ nam.

Chúc bạn may mắn trên hành trình của mình.

Steve Siebold

1
Giới trung lưu tập trung tiết kiệm… Người giàu tập trung kiếm tiền

Sợ mất mát và không chắc chắn về tương lai nên đa số người đều tập trung vào việc tiết kiệm tiền. Những người có tư duy lớn hiểu rõ tầm quan trọng của việc tiết kiệm và đầu tư nên họ tập trung vào việc làm giàu thông qua phục vụ mọi người và giải quyết các vấn đề. Khi kinh tế chao đảo thì giới trung lưu lo sợ bị mất tiền, và sẽ phải mất nhiều năm mới có thể phục hồi được. Trong khi đó, những người có tư duy lớn dù cũng ở trong tình trạng tương tự nhưng họ lập tức hướng sự chú ý đến các cơ hội tài chính mới mẻ. Trong khi số đông bán đi để đổi lấy sự tồn tại ngắn hạn thì những triệu phú lại mua về để đổi lấy thành công lâu dài. Một bên xuất phát từ sự sợ hãi còn một bên xuất phát từ sự dồi dào. Những người tự thân làm giàu sẵn sàng nắm lấy rủi ro được dự báo trước bởi họ biết nếu có mất thì họ vẫn có thể lấy lại được. Trong khi giới trung lưu làm giàu bằng cách tìm kiếm cơ hội đầu tư thu hồi vốn nhanh, thì những người giàu lại đầu tư một cách thông minh, biết rằng một núi tiền sẽ rơi vào túi họ từ dịch vụ mà họ cung cấp. Hầu hết mọi người đều quan tâm đến phần lợi nhuận thu được từ khoản tiết kiệm và đầu tư thay vì dùng số tiền đó để tạo ra một gia tài. Số đông quá tập trung vào việc cắt phiếu trúng thưởng và sống cuộc sống đạm bạc nên họ bỏ lỡ những cơ hội lớn. Thậm chí ngay trong thời kì khủng hoảng kinh tế, người giàu cũng không đồng tình với ý tưởng chi tiêu dè xẻn của phần đông mọi người. Họ là những bậc thầy trong việc hướng năng lượng của mình vào đúng chỗ: nơi có nhiều tiền. Còn bạn thì sao? Bạn tập trung vào việc tiết kiệm từng đồng hay xây dựng một đế chế? Tình hình tài chính của bạn hiện nay sẽ phản ánh rõ nét tư duy trước đây của bạn. Nếu bạn giàu thì hãy tiếp tục duy trì tư duy ấy. Nếu không thì đã đến lúc phải thay đổi rồi đấy.

"Tiền là sức mạnh mà bạn nên khao khát được sở hữu".

– Russell Conwell

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Rich: A New Study of the Species (Người giàu: Nghiên cứu mới của loài người) của William Davis.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Dựa vào hành vi và thành quả của bạn trong quá khứ, bạn là người có tư duy vĩ đại hay tư duy tầm thường?

HÀNH ĐỘNG:

Quyết tâm suy nghĩ lớn lao hơn và tối đa hoá tiềm năng kiếm tiền của bản thân ngay hôm nay.

2
Giới trung lưu coi việc kiếm tiền như một quá trình tiệm tiến... Người giàu coi việc kiếm tiền là quá trình đột phá

Mọi người thường đổi thời gian lấy tiền bạc. Điều này dẫn đến quan điểm cho rằng việc kiếm tiền có mối liên hệ mật thiết với thời gian. Vì thế họ tin rằng cách duy nhất để kiếm được nhiều tiền là làm thêm giờ, chưa kể được tăng lương và thưởng. Người giàu lại cho rằng để kiếm được nhiều tiền thì phải coi đó là quá trình đột phá. Họ là bậc thầy trong việc kiếm tiền bằng ý tưởng. Họ nhận ra rằng ý tưởng là vô tận nên tiền kiếm được cũng vô tận. Vì vậy trong khi giới trung lưu nhanh chóng rút lui để lo lắng về tương lại tài chính của mình thì người giàu làm điều ngược lại. Số đông tốn không ít thời gian để lo lắng về tiền trong khi các tỉ phú lại chỉ tập trung vào việc nhân đôi tài sản mỗi ngày. Cả một gia tài có thể được tạo ra sau một đêm nhờ ý tưởng đúng đắn được đưa ra vào đúng thời điểm, nhưng nó chỉ xảy đến với những ai cho rằng việc kiếm tiền là quá trình đột phá không phải là quá trình tiệm tiến. Vì đa số người đều tư duy sai lầm nên họ không bao giờ nỗ lực hết sức để đưa ra giải pháp có tầm ảnh hưởng lớn. Nói cách khác, ai cũng có tiềm năng trở nên giàu có, miễn sao họ thay đổi quan điểm và cách tư duy. Đây chính là lý do khiến người giàu càng giàu hơn và người nghèo càng nghèo hơn.

> *"Bản chất của nước Mỹ là đặt việc kiếm tiền lên hàng đầu – vì vậy những người kiếm được ít tiền đi với người kiếm được ít tiền – người kiếm được nhiều tiền đi với những người kiếm được nhiều tiền".*
>
> *– Paul Erdman*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Intelligent Investor (Nhà Đầu tư Thông minh) của Benjamin Graham.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Khi giải quyết vấn đề, bạn dành nhiều thời gian cho việc tìm kiếm giải pháp rõ ràng hay không rõ ràng? Tư duy tuyến tính là câu trả lời rõ ràng và tư duy phi tuyến tính là câu trả lời không rõ ràng.

HÀNH ĐỘNG:

Hãy luôn tìm kiếm giải pháp đơn giản, rõ ràng trước. Nếu giải pháp đó không hiệu quả thì hãy nghĩ đến giải pháp phức tạp hơn.

3
Giới trung lưu tin rằng làm việc chăm chỉ sẽ giàu... Người giàu tin rằng đòn bẩy tạo ra của cải vật chất

Nếu làm việc chăm chỉ là bí quyết dẫn đến sự giàu có, thì công nhân xây dựng và nhân viên phục vụ bàn đã là người giàu. Người giàu nỗ lực hết sức ở những lĩnh vực có thể mang lại lợi nhuận cho họ trong khi không ngừng gia tăng các mối liên hệ, mức độ tín nhiệm và nguồn lực để tối đa hoá thành quả của mình. Những người giàu cũng làm việc chăm chỉ nhưng không phải theo nghĩa thông thường. Với họ, làm việc chăm chỉ có nghĩa là nhanh trí hơn đối thủ và tận dụng trí tuệ của các nhà tư vấn. Giới trung lưu coi làm việc chăm chỉ là tấm huy chương danh dự. Còn với người giàu thì đó là sự thành công. Trong khi nhóm này mệt mỏi rã rời cả về thể chất lẫn tinh thần vào cuối ngày thì nhóm kia hoàn toàn sảng khoái và phấn khích nghĩ đến những giải pháp mới nhằm giữ chân những người ở nhóm kia. Do đó giới trung lưu sống dựa vào lương còn người giàu thì không. Điểm khác biệt duy nhất nằm ở cách tiếp cận và khả năng sử dụng đòn bẩy thay vì lao động cực nhọc.

Vẻ đẹp của cuộc sống ở chỗ bất kỳ ai thuộc giới trung lưu cũng có thể thay đổi tư duy để kiếm tiền. Hầu hết mọi người không thay đổi bởi họ không biết nên nghĩ khác đi như thế nào hay không tin rằng họ có thể nghĩ khác được. Cách này hay cách khác thì người giàu vẫn sẽ tiếp tục làm đầy thêm gia sản của mình trong khi số đông cứ ngồi yên một chỗ lo lắng về việc trả các hoá đơn.

> "*Người nào có nhiều đòn bẩy sẽ thống trị người có ít đòn bẩy hơn. Nói cách khác, giống như con người giành được nhiều lợi thế hơn so với các loài động vật khác nhờ tạo ra các công cụ đòn bẩy, ai dùng những công cụ này sẽ có nhiều quyền lực hơn. Bởi đòn bẩy là sức mạnh*".

– Robert Kiyosaki

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Your Money & Your Brain: How The New Science Of Neuroeconomics Can Help Make You Rich (Tiền và trí não: Ngành kinh tế thần kinh học có thể giúp bạn làm giàu như thế nào) của Jason Zweig.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Khi trưởng thành bạn được dạy như thế nào về làm việc chăm chỉ?

BƯỚC HÀNH ĐỘNG:

Loại bỏ mọi niềm tin hạn chế và bắt đầu nghĩ xem bạn có thể dùng đòn bẩy như thế nào để thành công.

4
Giới trung lưu cho rằng tiền là căn nguyên của mọi tội lỗi... Người giàu cho rằng nghèo là căn nguyên của mọi tội lỗi

Trong Kinh Thánh có đoạn nói rằng đam mê tiền bạc là căn nguyên của mọi tội lỗi, bị giới trung lưu diễn dịch thành tiền chính là căn nguyên. Hiện nay, nhiều người trong số họ bị tiêm nhiễm căn bệnh chỉ tập trung vào sự thiếu thốn và hạn chế liên quan đến tiền, mà không ý thức về ý nghĩa của sự giàu có. Người giàu biết rằng có tiền chưa chắc hạnh phúc nhưng chắc chắn sẽ giúp cuộc sống trở nên dễ chịu và vui vẻ hơn.

Những người có tư duy lớn tin rằng tiền phục vụ cho họ và giúp họ thu được lợi nhuận cao. Không phải do trí thông minh hay giáo dục khiến giới trung lưu không thể trở nên giàu có mà chính là do niềm tin hạn chế của họ về tiền. Nếu bạn muốn trở nên giàu có, hãy bắt chước niềm tin của người giàu rồi hành động dựa trên niềm tin đó. Trong khi số đông mải miết đi tìm đáp án ở bên ngoài thì những người kiệt xuất biết rằng xây dựng cơ nghiệp bắt nguồn từ bên trong. Trước hết bạn thiết lập niềm tin về tiền giống như người giàu, sau đó hành động dựa trên niềm tin đó. Hành động thế nào sẽ gặt kết quả thế ấy. Bạn nghĩ điều này rất dễ làm? Hầu hết mọi người không nghĩ thế. Vậy sao không thử? Bạn có mất gì đâu?

" Hãy tránh xa những ai nói với bạn rằng tiền là tội lỗi".

– Ayn Rand

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Rule # 1 (Quy tắc số 1) của Phil Town.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Có phải bạn cảm thấy xấu hổ vì khát khao làm giàu không?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy tự hào về tham vọng của mình và không quan tâm đến những người nói với bạn rằng khát khao làm giàu là sai trái.

5
Giới trung lưu cho rằng giàu là một đặc ân… Người giàu lại cho rằng giàu là một quyền lợi

Giới trung lưu cho rằng giàu là một đặc ân dành cho những ai may mắn. Những người giàu thì nghĩ khác, họ biết mình có quyền trở nên giàu có nếu tạo ra giá trị lớn cho người khác. Chính khác biệt trong tư duy này khiến giới trung lưu trông chờ vào sự may rủi còn người giàu lao vào làm việc. Trong khi số đông cầu mong trúng độc đắc để trở nên giàu có thì người giàu lại tìm cách giải quyết vấn đề. Họ tin rằng nếu mình giúp cho cuộc sống của người khác trở nên tốt hơn và dễ dàng hơn thì họ có quyền được giàu. Họ luôn nghĩ cách để cải tiến cái bẫy chuột và thường bị người khác mỉa mai vì quá thực dụng, ích kỷ và tham lam. Trong khi số đông xem tivi và lướt web thì những người giàu lại suy nghĩ, làm việc và mơ về một cuộc sống tốt đẹp hơn. Giới trung lưu quan tâm đến việc giải trí hơn là làm giàu. Không phải vì họ không thích giàu có mà vì họ không tin rằng mình có thể trở nên giàu. Trở thành người giàu là phạm trù vượt ra ngoài hệ thống niềm tin của họ, thậm chí chưa từng lọt vào suy nghĩ. Thực ra sự giàu có dành cho bất kỳ ai biết đưa ra giải pháp giải quyết vấn đề. Những ngươi vĩ đại cho rằng họ có quyền được giàu có tương đương với giá trị mà họ tạo ra. Vì thế thay vì xem bóng đá và chơi điện tử, họ tập trung vào việc tìm các ý tưởng mối giúp họ làm đầy hơn nữa gia sản của mình. Với tư tưởng này, một phần nhỏ dân số chiếm phần lớn tài sản của thế giới có còn là điều bí ẩn nữa chăng?

"*Khi nhận ra tiền là di sản thiêng liêng thì bạn nên kiên trì giành lấy nố*”.

– Catherine Ponder

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Ten Roads to Riches: The ways The Wealthy Got There (And How You Can Too) (10 con đường dẫn đến sự giàu có: Các con đường mà người giàu thường đi (và làm thế nào bạn cũng đến được đấy) của Ken Fisher.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có tin rằng mình có quyền được giàu có dựa vào những giá trị mà bạn tạo ra cho người khác không?

BƯỚC HÀNH ĐỘNG:

Bạn có nghĩ rằng những triệu phú tự lập thân là những người may mắn không... hay họ xứng đáng với từng đồng tiền mà họ kiếm được?

6
Giới trung lưu cho rằng tiền rất phức tạp... Người giàu cho rằng tiền rất đơn giản

Người nghèo cho rằng việc kiếm tiền là điều gì đó rất thần bí. Người giàu thì cho rằng tiền đến từ các ý tưởng. Họ biết rằng càng tạo ra nhiều giá trị cho thị trường thì họ càng giàu có hơn. Những người vĩ đại là bậc thầy trong việc biến những khó khăn phức tạp nhất của cuộc sống thành công thức đơn giản để ai cũng có thể làm được. Để giàu có ở nền kinh tế thị trường tự do chỉ cần đổi giải pháp lấy tiền. Giải pháp càng lớn tiền càng nhiều. Chỉ đơn giản thế thôi. Số đông lúc nào cũng nghĩ rằng người giàu thông minh hơn, may mắn hơn hay được đào tạo bài bản hơn. Tất nhiên chẳng có điều nào là đúng cả. Người giàu nhìn việc kiếm tiền qua lăng kính của các cơ hội và luôn kiên định với quyết tâm của mình. Dù có thất bại bao nhiêu lần đi nữa, họ vẫn kiên trì cho đến khi thành công. Tư duy của họ kết nối với từng ý tưởng mới và họ luôn sống trong trạng thái đầy phấn khích cũng như đề phòng. Vì vậy trong khi giới trung lưu tiếp cận tiền dưới góc độ phân tích học thuật thì người giàu lại tiếp cận tiền dưới góc độ của đứa trẻ không biết gì về sự hạn chế và luôn tin rằng mình có thể làm được mọi thứ. Trong khi nhóm này hài lòng với các khả năng mang tính thống kê và khó có thể trở nên giàu có thì nhóm kia lại không quan tâm đến các con số thống kê và chinh phục thế giới. Kiếm tiền có thể không dễ nhưng rất đơn giản. Không có bí ẩn trong việc trở nên giàu có nhưng chính niềm tin hạn chế này ngán không cho người ta thử. Niềm tin đó đã bao giờ ngăn cản bạn chưa? Hay nó đang ngăn cản bạn?

> "*Những người thành công tạo ra tiền bạc. Không phải người kiếm được nhiều tiền sẽ thành công mà là những người thành công hút được rất nhiều tiền. Chính họ mang thành công đến cho những gì họ làm*".
>
> – *Wayne Dyer*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Jim Cramer's Real Money: Sane Investing In An Insane World (Tiền thật của Jim Cramer: Người tỉnh táo đầu tư vào thế giới đảo điên) của James J. Cramer.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có tin rằng mình có tất cả những gì cần thiết để trở thành người giàu không?

HÀNH ĐỘNG:

Chỉ hôm nay thôi – hãy nhắc đi nhắc lại kiếm tiền rất đơn giản và xem bạn cảm thấy như thế nào.

7
Giới trung lưu cho rằng người giàu là kẻ lừa đào... Người giàu cho rằng mình là người đầy tham vọng

Giới trung lưu được cha mẹ, giáo viên và những người có ảnh hưởng khác dạy rằng người giàu kiếm tiền nhờ thiếu trung thực và lừa đảo. Đây chính là một trong những cái cớ mà số đông dùng để nguy biện cho việc họ không mấy thành công về mặt tài chính. Người giàu biết rằng đa số gia sản được gây dựng nhờ có tham vọng, nỗ lực và tầm nhìn. Xã hội nào cũng có những người kiếm tiền phi pháp nhưng tỉ lệ những kẻ lừa đảo trong tầng lớp thượng lưu không khác gì so với tầng lớp thấp hơn. Vì giới trung lưu không sẵn sàng chịu trách nhiệm hoàn toàn về thành quả của mình nên họ đổ lỗi cho những người thành công nhất trong xã hội đã hạn chế khả năng thành công của họ và thanh minh cho những người tầm thường như họ. Tuy nhiên họ lại truyền quan điểm sai lầm này sang con cái và niềm tin đó cứ lớn dần theo từng thế hệ. Trong khi đó người giàu lại dám chịu hoàn toàn trách nhiệm trước những gì họ làm, và hướng năng lượng của mình đến mục tiêu làm giàu. Thay vì tốn công ngồi ngụy biện, họ lại lấy đó làm động lực tăng cường khả năng sáng tạo và giải quyết những vấn đề lớn hơn. Trong khi số đông dùng những điều thị phi để chứng minh cho điều họ nói về người giàu là đúng thì các triệu phú lại bận rộn nghĩ ra những ý tưởng mới. Nhóm này thì chăm chăm nguy biện và đổ lỗi còn nhóm kia lại tập trung vào hành động và gặt hái thành quả. Giờ bạn có còn thắc mắc vì sao giới trung lưu túng quẫn còn người giàu ngày càng giàu không? Tham vọng của những tỷ phú tự lập nghiệp xuất phát từ sự tự tin, khả năng sử dụng tư duy và sự kiên nhẫn để đạt được những gì họ muốn. Vấn đề đặt ra đó là: bạn có niềm tin này hay không? Nếu có thì bạn đang trên đường tiến đến sự giàu sang rồi đấy. Nếu không thì hãy tiếp nhận niềm tin này và xem chuyện gì sẽ xảy ra. Tin vào bản thân và năng lực của mình không giúp bạn trở nên giàu có nhưng nó sẽ là động lực khiến bạn bắt tay vào làm những việc giúp bạn trở nên giàu có.

> *"Tôi là người cứng rắn, tham vọng và tôi biết chính xác mình cần gì. Nếu điều đó khiến tôi trở thành kẻ đáng ghét thì cũng chẳng sao".*
>
> *– Madonna*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

How Wall Street Works (Phố Wall làm việc như thế nào) của David Scott.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Tham vọng của bạn có phù hợp với khát khao giàu có không?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy hỏi ba người bạn thân nhất của bạn câu hỏi sau: Với thang điểm từ 1 đến 7, điểm 7 là tham vọng nhất thì theo cậu mình được mấy điểm? Nếu không đạt được tối thiểu 6 điểm thì bạn sẽ có rất ít cơ hội trở nên giàu có.

8
Giới trung lưu cho rằng gây dựng cơ nghiệp là nỗ lực cá nhân... Người giàu cho rằng gây dựng cơ nghiệp là nỗ lực tập thể

Giới trung lưu đi làm lúc 9 giờ sáng và ra về lúc 5 giờ chiều. Họ được trả lương theo năng lực. Người giàu biết rằng cần có một nhóm để gây dựng cơ nghiệp nên tập trung tìm kiếm những người phù hợp để thúc đẩy hành động và thực hiện ý tưởng của họ. Cơ nghiệp được xây dựng bằng cả thể chất lẫn tinh thần của đội ngũ những người tài năng. Người giàu tự coi mình là trưởng nhóm dù cho nhóm đấy gồm nhân viên, đối tác hay nhà thầu thuê ngoài. Họ tập hợp thành một đội và hướng dẫn, theo dõi từng bước đi của đội cho phù hợp với chiến lược đã được vạch sẵn. Trong khi số đông vui mừng khi nhận được sự tín nhiệm từ những gì đã làm, thì những người vĩ đại trao sự tín nhiệm cho đội của mình và sẵn sàng đổi sự đóng góp của từng cá nhân để lấy lợi nhuận. Trong khi giới trung lưu tự hào khoe huy chương thì người giàu coi giá trị ròng tăng lên chính là phần thưởng. Nhóm này thì hài lòng khi được sống thoải mái còn nhóm kia lại thấy hài lòng khi giàu có. Một trong những khác biệt nằm ở sự sẵn sàng, khả năng thiết lập một đội, và chia sẻ sự tín nhiệm của người giàu. Số đông không để ý đến tiền mà chỉ quan tâm đến thành tích. Họ đề cao lòng tự trọng hơn là kết quả. Những người vĩ đại muốn chiến thắng và sẵn sàng nuôi dưỡng lòng tự trọng của các thành viên trong đội để đổi lấy lợi nhuận.

> *"Làm việc theo nhóm quan trọng đến mức nếu không làm được thì bạn không thể phát huy hết khả nâng hay kiếm được nhiều tiền như mong muốn"*.
>
> *– Brian Tracy*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Complete Idiot's Guide to Making Money On Wall Street (Hướng dẫn kẻ ngốc kiếm tiền ở Wall Street) của Christy Heady.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có sẵn sàng đổi ghi nhận cá nhân lấy sự giàu có không?

BƯỚC HÀNH ĐỘNG:

Hãy chọn một dự án quan trọng mà từ trước đến giờ bạn vẫn theo đuổi một mình. Sau đó thiết lập một nhóm giúp bạn thực hiện dự án này.

9
Giới trung lưu nghĩ về tiền rất tiêu cực... Người giàu nghĩ về tiền rất tích cực

Hãy hỏi mọi người xem họ nghĩ gì về tiền rồi bạn sẽ hiểu vì sao họ không có xu nào. Giới trung lưu nghĩ rằng người giàu rất tham lam và ích kỉ. Họ không muốn nhưng phải chấp nhận sự có mặt của đồng tiền, và cho rằng cần phải quản lý tiền chứ không phải chăm chăm vào việc kiếm tiền. Suy cho cùng có nhiều thứ đáng để quan tâm hơn như chương trình tin tức, thể thao và phim ảnh. Tư tưởng gây dựng cơ nghiệp có vẻ rất mông lung. Nó giống như phải làm rất nhiều việc. Người giàu lại coi tiền là công cụ tích cực có sức mạnh mang lại tự do và cơ hội cho họ và người thân. Trở thành người giàu giúp họ có quyền lựa chọn sống theo kiểu mà nhà văn, triết gia Ayn Rand đã nói "sống cuộc sống vô hạn". Điều này có nghĩa là họ được làm những gì họ muốn, lúc nào họ thích, với người họ muốn, và bao lâu tuỳ thích mà không bị giới hạn bởi bất kỳ điều gì. Điều này cũng cho phép họ tự do tham gia vào trò tiêu khiển họ thích dù cho nó có lãng phí hay có vẻ thiếu thực tế với số đông đi chăng nữa. Rất nhiều triệu phú thành lập tổ chức từ thiện và quyên góp cho những người kém may mắn hơn. Nếu thiếu sự hỗ trợ của các nhà hảo tâm giàu có thì các tổ chức từ thiện không thể tồn tại. Có rất nhiều người trả tiền thuế trong một năm tương đương với người khác trả suốt cuộc đời. Điểm mấu chốt ở đây đó là niềm tin cho rằng tiền hoặc là công cụ tội lỗi hoặc là công cụ giúp tăng cường quyền lực. Chính niềm tin này sẽ giúp bạn trở thành hoặc là người có tài sản kếch xù hoặc là người có cuộc sống tầm thường.

> "*Người có tiền sẽ kiểm soát hoàn cảnh, người không có tiền sẽ bị hoàn cảnh kiểm soát và thường không có cơ hội đưa ra phán xét*".
>
> – *Harvey Firestone*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

I Can Make You Rich (Tôi có thể giúp bạn trở nên giàu có) của Paul McKenna.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn cho rằng giàu có sẽ mang đến cơ hội hay rắc rối?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy lập danh sách những việc bạn sẽ làm nếu bạn là triệu phú.

10
Giới trung lưu cho rằng con đường dẫn đến sự giàu có được lát bằng giáo dục ... Người giàu cho rằng con đường dẫn đến sự giàu có được lát bằng kiến thức

Mặc dù người giàu thừa nhận sức mạnh của giáo dục nhưng họ chưa bao giờ dùng nó để gây dựng sự nghiệp. Rất nhiều người trong số họ không được học hành nhiều. Họ gây dựng cơ nghiệp thông qua việc tiếp nhận và bán lại kiến thức đặc thù. Nền giáo dục dạy cho con người cách nghĩ và cách làm trong thế giới thương mại tuyến tính, nhưng hiếm có người giàu nào đổi thời gian lấy tiền. Những tỷ phú hoạt động theo xu hướng phi tuyến tính, điều này giúp họ luôn ý thức về việc sáng tạo không ngừng, ở cấp tư duy này không có bất kỳ giới hạn hay rào cản nào và tiêu điểm duy nhất đó là giải quyết các vấn đề tưởng như không giải quyết được. Trong trường tư duy phi tuyến tính này, hai cộng hai không phải bằng bốn mà có thể bằng bất kỳ con số nào. Người giàu dùng trí óc của mình cùng với trí óc của người khác để đưa ra giải pháp khiến đối thủ của họ phải đầu hàng. Trong khi đó số đông lại tin rằng bằng cấp cao là con đường chính dẫn đến sự giàu sang, vì việc bị lạc trong trường tư duy tuyến tính khiến họ không thê đạt được cấp tư duy cao hơn. Một trong những bí mật lớn nhất của người giàu đó là tin vào giác quan của mình và dùng kiến thức thu được từ thực tiễn để giải quyết vấn đề. Trong khi giới trung lưu làm cho vấn đề đơn giản trở nên phức tạp thì người giàu lại biến vấn đề phức tạp thành đơn giản. Chính khả năng giảm vấn đề về mức đơn giản nhất có thể giúp họ tìm ra giải pháp mà không nhà học thuật nào có thê nghĩ đến. Người giàu không quan tâm đến cách làm mà chỉ quan tâm đến kết quả. Giải quyết vấn đề, nhận phần thương và lặp lại quy trình cho đến khi bạn trở nên giàu có. Hết chuyện. Việc dồn hết tâm sức này không sớm thì muộn sẽ mang lại thành quả, vào thời điểm mà số đông gọi là may mắn.

"Nền giáo dục giúp bạn kiếm sống. Tự học giúp bạn kiếm được cả một gia tài".

– Jim Rohn

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

How to Get Rich (Cách làm giàu) của Donald Trump.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có kiến thức đặc thù nào có thể dùng để đổi lấy một gia tài không?

HÀNH ĐỘNG:

Ngay hôm nay, hãy trở thành sinh viên của trường đời và bắt đầu tự học. Hãy đọc, nghe đĩa và tham dự các buổi hội thảo về các chủ đề có thể giúp bạn gây dựng cơ nghiệp.

11
Giới trung lưu cho rằng tiền kiếm được nhờ lao động... Người giàu cho rằng tiền kiếm được nhờ tư duy

"Tiền có sẵn chính là cây đèn thần của Aladdin".

– Lord Byron

Giới trung lưu cho rằng càng làm việc chăm chỉ họ càng kiếm được nhiều tiền. Tư duy tuyến tính đánh đồng nỗ lực lao động với thành công tài chính. Đó là lý do vì sao hầu hết mọi người không giàu. Họ theo đuổi mô hình thành công lỗi thời và thất bại. Khi đến tuổi trung niên chỉ có ít tiền làm bằng chứng cho 20 năm lao động miệt mài. Người giàu biết rằng tư duy sáng tạo là kỹ năng mang lại thù lao cao nhất thế giới. Tư duy độc lập sáng tạo là tài sản giá trị nhất mà bất kỳ ai cũng có thể đạt được. Vì thế, trong khi số đông đau đầu xem làm thế nào để có đủ tiền cho con học đại học và đủ sống lúc nghỉ hưu, thì những người giàu lại xây dựng đế chế của mình, sống trong sự sung túc và quyên góp tiền cho tổ chức mà họ thích. Điều này tạo ra một loạt hiệu ứng tâm lý vì một khi con người ta nghĩ và sống ở mức sung túc này thì họ biết mình có thể sống ở mức sung túc hơn nữa nhờ vào tư duy sáng tạo. Khi còn nhỏ hầu hết chúng ta đều được dạy rằng nếu tập trung trong lớp học, đạt điểm cao và học trường đại học danh tiếng thì chắc chắn chúng ta sẽ thành công. Thực tế là rất ít người thành công khi làm theo công thức này. Họ tồn tại và một số người trở thành người thành công nhất trong gia đình. Nhưng rất ít người đạt được thịnh vượng khi làm theo mô hình ấy. Người giàu cuối cùng nhận ra rằng rèn kỹ năng tìm ra giải pháp cho các vấn đề hóc búa chính là bí quyết kiếm tiền. Tin tốt là ai cũng có thể làm được việc này khi xác định sẵn tinh thần và biến tư duy thành hành động.

"Nguồn gia sản thực ở kỷ nguyên này không phải là vật chất mà là trí tuệ, tinh thần nhân văn, sức tưởng tượng của con người và niềm tin của chúng ta vào tương lai".

– Steve Forbes

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Simple Wealth, Inevitable Wealth (Sự giàu có đơn giản, Sự giàu có không thể tránh được) của Nick Murray.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Hàng tuần bạn dành ra bao nhiêu thời gian để tự học?

HÀNH ĐỘNG:

Cam kết dành ít nhất một tiếng mỗi ngày nghiên cứu một môn học giúp bạn tiến gần hơn đến mục tiêu tối thượng.

12
Giới trung lưu sợ hết tiền... Người giàu nghĩ cách kiếm nhiều tiền hơn

Những người nghèo dành thời gian nghĩ về tiền nhiều hơn người giàu. Người nghèo dành thời gian lo lắng họ sẽ làm gì nếu mất việc, ôm hay chi tiêu vượt ngân sách do lập kế hoạch kém hay thiếu may mắn. Tất cả những lo lắng này đều phí thời gian nếu không muốn nói là gây tác động tâm lý tiêu cực khiến cho cơ thể rệu rã. Sống trong lo sợ không phải là sống mà chỉ là tồn tại. Người giàu có tìm ra vấn đề cần giải quyết để kiếm lời và họ dành thời gian vào việc giải quyết những vấn đề đó. Vì biết các giải pháp sẽ giúp mình kiếm bộn tiền, họ dành trọn năng lượng tinh thần vào tư duy phản biện, Điều này bắt nguồn từ niềm tin cho rằng chưa tìm ra giải pháp không có nghĩa là không có giải pháp, ở cấp ý thức này không có chỗ cho sự lo lắng. Tư duy sáng tạo phản biện là dạng tư duy cao nhất và giữ vai trò then chốt trong tiến trình lịch sử của nền văn minh. Tất cả các sản phẩm và dịch vụ giúp cuộc sống của chúng ta tốt đẹp hơn đều được tạo ra từ tư duy sáng tạo. Vì thế khi tôi nói người giàu nghĩ cách kiếm tiền nhiều hơn nữa thực ra là nói họ đang nghĩ cách giải quyết vấn đề chứ không chỉ đơn thuần nghĩ đến tiền. Người giàu thường bị phê phán chỉ nghĩ đến tiền nhưng thực ra chính người nghèo mới là người dành thời gian nghĩ đến tiền nhiều nhất. Nếu số đông vượt qua được tư duy hạn chế về tiền và hướng năng lượng tinh thần tới các ý tưởng mới mẻ thì họ sẽ được tận hưởng cuộc sống sung túc. Các ý tưởng lớn sẽ khiến tiền vào như nước. Điều quan trọng là học cách mở van.

"Tiền không sinh ra các ý tưởng, mà chính các ý tưởng sinh ra tiền".

– William Cameron

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Everything Investing Book (Sổ tay đầu tư) của Michele Cagan và Brian O'Connell.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn dành bao nhiêu thời gian lo lắng về tiền so với nghĩ cách giải quyết vấn đề?

HÀNH ĐỘNG:

Tìm vấn đề lớn nhất trong ngành của bạn, cái có thể mang lại cho bạn cả một gia tài và xem nó đã được giải quyết chưa. Rồi sau đó tìm cách giải quyết.

13
Giới trung lưu nghĩ về việc tiêu tiền... Người giàu nghĩ về việc đầu tư

Giới trung lưu nổi tiếng sống vượt quá khả năng mình. Họ không phải là những người tiêu xài hoang phí, nhưng vì kiếm được ít nên họ phải dùng hết số tiền kiếm được để tồn tại. Họ càng tức giận hơn khi bị quở trách bởi các chuyên gia tài chính, những người luôn đề ra quy tắc chi tiêu dè xẻn. Nhưng đây là lời khuyên dành cho người nghèo. Còn với ngươi giàu thì bạn nên nhân đôi nhân ba thu nhập để có đủ tiền tận hưởng cuộc sống theo cách bạn muốn mà không phải lo lắng gì. Bằng cách này bạn có thể gia nhập hội người giàu và tập trung vào việc đầu tư phần dư vào chứng khoán, trái phiếu, bất động sản, nghệ thuật và bất kỳ lĩnh vực nào mang lại lợi nhuận cho bạn. Người giàu càng giàu hơn vì họ biết tiền ẩn dưới những vấn đề cần giải quyết. Họ biết nền kinh tế thị trường tự do sẵn sàng đổi tiền lấy giải pháp. Vấn đề càng lớn xã hội càng sẵn sàng trả nhiều tiền. Càng nhiều người hưởng lợi từ giải pháp của bạn thì bạn càng nhận được nhiều tiền. Càng đầu tư thì càng có nhiều tiền, hãy để tiền làm việc kể cả khi bạn ngủ. Còn một lý do nữa khiến người giàu càng giàu hơn: họ biết cách khiến tiền của mình làm việc 24/24 giờ. Và đó không phải vì họ đầu tư toàn bộ tiền. Người giàu cũng thích tiêu tiền và hưởng thụ như bao người khác. Họ có nhiều tiền nên có nhiều cơ hội để đầu tư. Vì vậy thay vì chăm chăm tiêu xài và tiết kiệm, hãy tập trung vào việc đầu tư, đầu tư một phần và tiêu phần còn lại theo cách bạn muốn.

Bạn chỉ sống một lần và không thể mang theo tiền khi chết. Vậy tại sao lại không hưởng thụ?

"*Người già luôn khuyên người trẻ tiết kiệm tiền. Đó là lời khuyên tồi. Đừng có tiết kiệm từng đông một. Hãy đâu tư vào chính mình*".

– Henry Ford

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

How to Build Wealth (Cách gây dựng cơ nghiệp) của Peter Suchy.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn dành bao nhiêu thời gian để nâng cao khả năng kiếm tiền so với thời gian xem tivi hay lướt web?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy nhân đôi thu nhập của bạn trong vòng 2–5 năm nữa. Bạn không nhất thiết phải biết cách nhân đôi ngay lúc này. Bước đầu tiên đó là xác định tư tưởng bạn sẽ làm như vậy.

14
Giới trung lưu nhìn tiền qua lăng kính cảm xúc...Người giàu nhìn tiền qua lăng kính lý luận

Phần đông mọi người không bao giờ tích lũy nhiều tiền do một loạt niềm tin hạn chế được thúc đẩy từ cảm xúc tiêu cực. Khi đứa trẻ bình thường trưởng thành, chúng được nhồi nhét vào đầu một loạt những triết lý và niềm tin của người nghèo chỉ để đảm bảo mình có cuộc sống bình dị. Trẻ em, thiếu niên, và người trưởng thành nghe đi nghe lại những thông điệp tiêu cực về tiền cho đến khi họ biến niềm tin thành hành động. Một loạt các nhà cố vấn vô tình khiến họ phải chiến đấu suốt cuộc đời. Nói tóm lại: người có tư duy thông thường không thể dạy bạn trở thành người có tư duy lớn. Những người sống cuộc sống hữu hạn không thể dạy bạn cách sống cuộc sống vô hạn. Và người nghèo không thể dạy bạn cách làm giàu. Những người có tư duy lý luận hiểu rất rõ điều này. Rất ít người có thể nghĩ về tiền mà không bị chi phối bởi cảm giác tiêu cực phát sinh từ hàng tá niềm tin của giới trung lưu. Một người thông minh, học cao biết rộng, nhưng không thành công, dễ dàng bị chuyển sang trạng thái của người có lối tư duy dựa trên sự sợ hãi và thiếu thốn, mong muốn được nghỉ hưu an nhàn. Người giàu nhìn tiền theo bản chất vốn có của nó dưới lăng kính lý luận. Những người thành công biết tiền là công cụ quan trọng, bộc lộ các lựa chọn và cơ hội. Họ cũng biết rằng nếu bạn không hạnh phúc khi không có tiền thì bạn cũng sẽ không hạnh phúc khi có tiền. Nhưng trong khi tiền không mấy liên quan đến hạnh phúc thì nó lại là một trong những công cụ quan trọng nhất trong trò chơi cuộc đời, và nếu không có chuỗi tâm lý kìm chúng lại thì các nhà vô địch đã có thể kiếm được bao nhiêu tuỳ thích. Khi nghĩ đến tiền, hãy gác cảm xúc của bạn lên giá và để lý luận dẫn đường.

"Một người thông minh sẽ đặt tiền trong đầu chứ không phải trong tim".

– Jonathan Swift

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Trump University Wealth Building 101: Your First 90 Days on the Path to Prosperity (Trump University – gây dựng cơ nghiệp 101: 90 ngày đầu trên con đường đến sự thịnh vượng) của Donald Trump.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn gây dựng cơ nghiệp dựa trên cảm xúc hay lý luận?

HÀNH ĐỘNG:

Ngay hôm nay, hãy dùng lý luận để lập chiến lược tài chính và dùng cảm xúc để khích lệ mình kiên trì với chiến lược đó.

15
Giới trung lưu đánh giá thấp việc kiếm tiền thông qua bán hàng đa cấp… Người giàu biết bán hàng đa cấp tạo ra triệu phú

Số đông cười cợt và phê phán những người bán hàng đa cấp suốt 50 năm qua. Trong khi đó các doanh nhân này đã kiếm được hàng tỉ đô la. Bán hàng đa cấp gồm bán hàng theo mạng lưới, bán hàng trực tiếp, marketing thông qua sự kiện, chương trình bán hàng liên kết và các hình thức bán hàng khác. Bán hàng đa cấp không có tên hay văn phòng lớn. Một số người bán hàng đa cấp có bằng thạc sĩ và tiến sĩ, số khác thì bỏ dở từ cấp ba. Họ xuất thân khác nhau và có rất ít điểm chung nhưng lại có chung một thứ: ý chí. Bạn không nhất thiết phải tốt nghiệp các trường đại học hàng đầu hay phải có hàng triệu đô để thành công trong bán hàng đa cấp. Điều bạn cần là ý chí kiên định. Tôi từng diễn thuyết về tinh thần kiên định trước những thính giả có thanh thế hàng đầu trên thế giới. Tôi từng làm việc ở các ban và các hội đồng cùng với các nhà quản lý cấp cao, ngôi sao điện ảnh, và thậm chí với tổng thống Mỹ. Tôi từng phỏng vấn hàng trám người giàu nhất thế giới. Với tất cả kinh nghiệm thu thập được từ các hoạt động kể trên, tôi xin khẳng định chắc chắn rằng người bán hàng đa cấp là những người có tinh thần kiên định nhất hành tinh này. Hàng chục nghìn người trong số họ từng là thính giả của tôi, và tôi nể phục các chiến binh tự do này hơn bất kỳ ai. Xét về tinh thần kiên định không ai có thể vượt qua những người này. Họ khởi nghiệp chỉ với số tiền ít ỏi trong túi và một giấc mơ cháy bỏng trong tim. Hầu hết họ đều khởi nghiệp từ làm thêm khi vẫn làm cho công ty khác, và làm việc không quản ngày đêm để giành lấy tự do tài chính. Họ thường bị số đông chế nhạo, khinh bỉ và phê phán nhưng không hề chùn bước. Bạn có thể đánh họ, đá họ, làm họ nản lòng bằng tinh thần nhưng họ sẽ quay trở lại và mạnh hơn trước. Thật dễ dàng chế nhạo những người theo đuổi thành công khi họ chưa thành công và đa phần mọi người đều làm thế. Mỉa mai thay chính sự không chấp nhận khiến những người bán hàng đa cấp ngày càng kiên định hơn! Và khi họ bị từ chối đến lần thứ một nghìn thì điều đó không còn quan trọng nữa. Nỗi đau tinh thần mà họ trải qua từ những ngày đầu đã bị xoá bỏ và được thay thế bằng nhận thức rằng chính việc bị từ chối nhưng vẫn kiên trì giúp họ kiếm được hàng triệu đôla. Họ chấp nhận sự từ chối để có cơ hội trở thành người giàu. Khi thay đổi nhận thức, họ sẽ coi việc bán hàng như một trò chơi và chơi càng

nhiều họ càng giàu. Bán hàng đa cấp là cơ hội tốt nhất để người bình thường khởi nghiệp với số vốn ít nhưng có thể trở thành triệu phú bất cứ lúc nào.

> *"Bán hàng đa cấp đã tự khẳng định được mình là nguồn thu nhập hữu hiệu và bổ ích. Có không ít tấm gương thành công trong lĩnh vực này".*
>
> *– Donald Trump*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

177 Mental Toughness Secrets of the World Class (177 Bí mật về tinh thần kiên định của người giàu) của Steve Siebold.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn đã bao giờ nghĩ đến việc tham gia bán hàng đa cấp chưa?

HÀNH ĐỘNG:

Tôi từng tham gia bán hàng đa cấp khi còn học đại học và đã thu được kinh nghiệm, kiến thức đáng kể hơn những gì học được trên lớp. Các kỹ năng tôi học được khi bán hàng đa cấp giúp tôi trở thành triệu phú. Hãy vào trang web của tổ chức thương mại phi lợi nhuận và làm một số bài khảo sát để xem bạn có phù hợp với công việc này hay không.

16
Giới trung lưu tập trung giải trí... Người giàu tập trung kiếm tiền

Đa phần mọi ngươi đều dành khoảng thời gian đáng kể cho việc giải trí. Họ sống với nhận thức: lao động ít, hưởng thụ nhiều. Hàng tỉ đô la đã được tạo ra chỉ sau một đêm khi những chủ doanh nghiệp thông minh cung cấp cho số đông những gì họ cần nhất: sự thoải mái và giải trí. Người giàu dành phần lớn thời gian vào các hoạt động kiếm tiền mà họ thích. Họ biến tình yêu bất động sản thành đầu cơ bất động sản; đam mê những bức tranh đẹp thành kinh doanh tranh; hay khả năng nhanh nhạy với các con số thành mua bán chứng khoán. Vì thế họ vừa làm việc vừa tận hưởng sở thích để kiếm tiền. Người giàu biết rằng đòn bẩy là một trong những chìa khoá tốt nhất dẫn đến thành công nên họ luôn nỗ lực để có được nó. Trong khi số

đông nhớ điểm xếp hạng của các bộ phim và số lần đánh bóng trung bình thì người giàu lại dành năng lượng tinh thần tương tự cho việc đưa ra các ý tưởng mang lại lợi nhuận. Dưới con mắt của người bình thường, dường như người giàu lúc nào cũng làm việc. Nhưng một trong những chiến lược thông minh nhất của người giàu đó là làm những gì họ thích và tìm cách kiếm tiền từ sở thích đó. Người giàu nổi tiếng với câu nói rằng điểm hay nhất của việc trở thành người giàu đó là bạn không bao giờ phải làm việc bạn không thích và điều này bao gồm cả cách kiếm tiền. Câu hỏi đặt ra đó là cái gì có trước: làm điều bạn thích hay kiếm tiền để đảm bảo bạn được phép lựa chọn? Trong khi cái nào có trước cũng giúp bạn trở nên giàu có thì đa số người giàu mà tôi từng phỏng vấn trong suốt 26 năm qua không kiếm được nhiều tiền cho đến khi họ làm việc mình thích. Ai cũng nhắc đi nhắc lại một điều: khi bạn làm việc mình thích, bạn sẽ nghĩ đến nó cả ngày lẫn đêm. Bất kỳ việc gì được dành cho nhiều năng lượng tinh thần thì nó cũng mang lại thành công lớn.

“ *Sự giàu có đến từ năng lượng và các ý tưởng*” .

– William Feather

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

You Were Born Rich (Bạn giàu từ trong trứng) của Bob Proctor.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn thích kiếm sống bằng công việc gì nhất?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy tìm hiểu những người kiếm sống bằng công việc mà bạn thích làm.

17
Giới trung lưu cho rằng tiền là nguồn hữu hạn... Người giàu cho rằng tiền là nguồn vô hạn

Người nghèo cho rằng tiền bạc có hạn nên họ cần phải chiến đấu để lấy phần của mình trước khi bị người khác lấy mất. Họ sống trong thế giới của sự sợ hãi và thiếu thốn, cho rằng tiền rất khó kiếm và rất khó giữ. Do được lập trình niềm tin hạn chế và tiêu cực như thế nên họ chỉ có thể kiếm được một khoản tiền khiêm tốn. Một lần nữa người giàu lại đứng ở phía đối lập. Mặc dù các tỷ phú tự lập nghiệp cũng bị lập trình quan điểm đó khi còn nhỏ, nhưng trên đường đời họ dần thay đổi niềm tin và phát triển quan điểm tích cực về tiền. Ngươi giàu biết rằng tiến đến từ các ý tưởng và vì các ý tưởng là vô tận nên tiền cũng vô tận. Vì vậy, trong khi số đông hướng năng lượng tinh thần của mình vào việc kiếm được càng nhiều tiền càng tốt, thì những người vĩ đại lại tập trung vào việc đưa ra các ý tưởng mói có khả năng mang lại cuộc sống sung túc. Người giàu dùng tiền để thực hiện đam mê và biến giấc mơ thành hiện thực. Không phải họ khao khát tiền mà là khao khát sống cuộc sống theo cách của họ mà không làm phiền đến người khác. Giới trung lưu lúc nào cũng phê phán người giàu tham lam, nhẫn tâm và quá thiên về vật chất và cũng có một bộ phận những người thành công phù hợp với lời phê phán này. Họ làm giàu nhờ sự liều lĩnh và bản năng sát thủ. Nếu bạn ngáng đường thì họ sẵn sàng giẫm lên bạn để đi tiếp, không một chút do dự. Nhưng đấy chỉ là phần thiểu số. Phần lớn người giàu thường lấy cái tâm làm trọng, họ là những người chu đáo và giàu lòng trắc ẩn nhất. Họ là những nhà tài trợ chính cho các tổ chức từ thiện và phi lợi nhuận. Họ biết cách dùng tiền để nâng cấp hay cải thiện những gì họ quan tâm. Lý do họ không ngại cho đi vì họ biết tiền là nguồn vô tận. Nếu họ cần thêm thì chỉ cần dùng trí óc để kiếm thêm. Chào mừng đến với thế giới của những tỷ phú tự lập thân. Thế giới được tạo ra bởi chính trí óc của họ. Thế giới của sự sung túc vô tận. Nếu họ có thể làm thì sao bạn lại không?

> *"Bất kỳ ai làm giàu nhờ sáng tạo đêu mở ra con đường cho hàng nghìn người đi theo – và khuyến khích họ làm như* vậy".

– Wallace Wattles

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Wealth Secrets of the Affuent: Keys to Fortune Building and Asset Protection (Bí mật làm giàu của người giàu: Chìa khoá để gây dựng cơ nghiệp và bảo vệ sản nghiệp) của Christopher Jarvis và David Mandell.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có cho rằng vì các ý tưởng là vô tận nên tiền bạn kiếm được cũng vô tận không?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy lập danh sách 5 niềm tin về tiền và kiểm nghiệm tính đúng đắn của từng cái.

18
Giới trung lưu kiếm tiền bằng cách làm những việc họ không thích... Người giàu làm giàu bằng cách làm những việc họ thích

Người bình thường tìm một công việc mà họ có thể chịu đựng được và vừa làm việc vừa mong đến ngày nghỉ hưu. Những năm gần đây mọi người nhảy việc nhiều hơn và thậm chí đổi nghề, nhưng xu hướng chung của số đông vẫn không thay đổi. Đa phần mọi người đều làm công việc mà họ không thích, đồng thời cũng lo bị sa thải. Họ làm vậy vì cần tiền và vì được trường học và xã hội dạy cách sống trong thế giới tư duy tuyến tính, thế giới đánh đồng việc kiếm tiền với nỗ lực thể chất hay tinh thần. Người giàu lại tự dạy mình cần làm việc với tư duy phi tuyến tính rằng bất kì điều gì cũng có thể xảy ra. Ví dụ điển hình của tư duy phi tuyến tính đó là quan điểm cho rằng đam mê chính là bí mật dẫn đến sự giàu có. Đó là mối quan hệ nhân quả giữa nỗ lực và đam mê. Nhưng trong khi số đông coi đam mê là hệ quả thì người giàu lại cho đó là nguyên nhân. Nói cách khác, người bình thường đi làm và mong tìm thấy đam mê trong thành quả của mình. Người giàu đi làm với thái độ tôn trọng và đam mê công việc và niềm đam mê đó thúc đẩy thành quả của họ. Đây không phải là cuộc tranh luận về ngữ nghĩa mà là về triết lý và chiến lược mang tính cá nhân giữ vai trò nền tảng trong việc gây dựng gia tài. Cũng từng có nỗ lực truyền bá triết lý "làm những gì bạn thích và tiền sẽ chảy ra từ đó" của người giàu. Thậm chí có hẳn cuốn sách lấy câu nói đó làm tựa đề. Nhưng sự thật đau lòng, rất ít người làm theo triết lý này. Nhiều năm kiếm tiền dựa trên sự sợ hãi và thiếu thốn được gia cô hàng ngày khiến cho hầu hết mọi người không thể bước vào thế giới của người giàu. Chúng ta được người lớn chỉ bảo những gì họ biết. Bạn và tôi biết như thế là chưa đủ và tin tốt là chúng ta có thể nâng cấp hay xoá bỏ tất cả niềm tin của giới trung lưu mà ta đã gây dựng. Chúng ta có quyền kiểm soát điều này nhằm giúp ích cho tương lai của mình. Bạn nên học theo quan điểm của người giàu về sự giàu có: làm giàu bằng việc mình thích. Một khi niềm tin này được hình thành, điều gì cũng có thể xảy ra vì giờ đây bạn đã chung hội chung thuyền với người giàu trong nhận thức mà số đông không có và thậm chí không nghĩ là nó tồn tại.

> "*Tôi không làm vì tiền. Tôi có đủ rồi, thậm chí nhiều hơn những gì tôi cần. Tôi làm chỉ để làm thôi*".

– Donald Trump

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Last Chance Millionaire (Cơ hội cuối cùng để trở thành tỉ phú) của Douglas R. Andrew.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có tin là bạn có thể xây dựng được đế chế tài chính khi làm công việc mình thích không?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy nói chuyện với hai người có cuộc sống giàu sang nhờ làm việc mình thích và hỏi xem họ đã làm như thế nào.

19
Giới trung lưu cho rằng người giàu rất tàn nhẫn... Người giàu cho rằng người giàu rất phóng khoáng

Nói chung đa phần mọi người tin rằng người giàu vô tâm, ích kỷ. Rằng họ chỉ cho đi để lấy về ưu đãi thuế mà các tổ chức từ thiện và hoạt động từ thiện mang lại. Mặc dù đôi khi đúng là họ được ưu đãi về thuê và có lợi thê chính trị, thì đa phần đều cho đi vì ý muốn. Họ làm việc trên tinh thần dù có tiêu hay cho đi bao nhiêu tiền thì vẫn có thể kiếm lại được. Tiền thuế người giàu trả trong một năm bằng một người bình thường trả cả đời. Vì thế trong khi giới trung lưu lúc nào cũng phê phán những người siêu giàu thì thực tế chính phủ và xã hội không thể tồn tại nếu không có những người ấy. Có phải một số người giàu rất tàn nhẫn không? Tất nhiên là có nhưng rất ít. Tư duy của người giàu là kiểu tư duy bắt nguồn từ lòng yêu thương và sự dồi dào. Điểm này tạo nên sự khác biệt lớn trong niềm tin và hành vi của hai đẳng cấp. Một số người cho rằng cũng hợp lý khi giới trung lưu coi thường người giàu nhưng rất ít người trong số họ giàu có; ngược lại người giàu coi trọng sự giàu có và họ đã xây dựng được đê chế tài chính cho mình.

"*Tiên dành cho những người cởi mở và phóng khoáng*".

– John Ray

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

How to Make a Fortune from the Biggest Bailout in U.S. History (Cách làm giàu từ sự cứu trợ tài chính lớn nhất trong lịch sử nước Mỹ) của Ron Insana.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có nghĩ người giàu phóng khoáng không? Suy nghĩ ấy thúc đẩy hay kìm hãm mong muốn làm giàu của bạn?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy đọc tiểu sử của người tự thân làm giàu mà bạn thán phục.

20
Giới trung lưu trông chờ vào sự may rủi… Người giàu thường hành động

Số đông thích chơi xổ số bởi họ tin rằng đó là cách duy nhất giúp mình trở nên giàu có. Thực tế điều này cũng có thể đúng. Không phải họ không có khả năng mà là vì không tin vào năng lực của bản thân và cách tư duy về tiền cũng hạn chế khả năng thành công của họ. Có lẽ họ sẽ thôi đau đầu vì tiền cho đến khi nào loại bỏ được quan niệm từ thời thơ ấu rằng chỉ có những kẻ lừa đảo và người may mắn mới giàu có. Người giàu tư duy về tiền theo cách thúc đẩy họ có những hành động hiệu quả giúp thiết lập nền tảng cho thành công tài chính. Họ biết rằng cách duy nhất để giàu có là hành động. Xét trên bề mặt, sự khác biệt giữa hai đẳng cấp có vẻ đơn giản nhưng thực tế đó lại là khác biệt lớn trong tư duy. Mối quan hệ nhân quả sẽ giúp nhìn thấy rõ hơn sự khác biệt này. Nhiều người tin rằng, giống như tôi trước đây, số đông không khát khao giàu có, nên họ không có những hành động thiết thực. Thực ra họ khát khao nhưng niềm tin không đủ mạnh để đánh thức khát khao ấy. Nguyên nhân họ không hành động không phải vì không có khát khao, mà là không có niềm tin vào khả năng kiếm tiền của bản thân. Niềm tin dẫn đến hành vi và hành vi dẫn đến kết quả. Đó là điều người giàu nắm rất rõ còn giới trung lưu thì không. Nếu bạn muốn giàu thì hãy mổ xẻ quan điểm của bạn về tiền và nâng cấp chúng lên thành quan điểm của người giàu. Một khi bạn lưu tâm đến nguyên nhân thì sẽ có kết quả và bạn sẽ tiến dần đến sự giàu có. Khi người giàu cần tiền, họ sẽ không nghĩ xem nó có thể hay không mà sẽ bắt tay vào việc nghĩ ra các ý tưởng có thể bán được. Họ không tốn năng lượng tinh thần vào việc lo lắng hay suy xét khả năng kiếm tiền của bản thân mà luôn tập trung vào tư duy sáng tạo. Bạn đã hiểu vì sao cách này lại rất hiệu quả chưa? Bây giờ bạn đã hiểu vì sao người giàu ngày càng giàu hơn chưa? Bạn có nhận ra mình hoàn toàn có thể làm điều tương tự không? Người giàu không thông minh hơn chúng ta. Họ chỉ tư duy chiến lược hơn chúng ta mà thôi.

“ *Để gây dựng cơ nghiệp, đòi hỏi phải dũng cảm và cẩn trọng. Và khi đã có được đức tính này, bạn cần phải có kỹ năng gấp mười lần để giữ được nó*".

– Ralph Waldo Emerson

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

RichDad, PoorDad: What the Rich Teach Their Kids about Money that the Poor and Middle Class Do Not! (Người cha giàu, người cha nghèo: người cha giàu dạy con những gì mà người cha nghèo không dạy!) của Robert Kiyosaki.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Với thang điểm 1–7, (7 là điểm cao nhất) thì khát khao làm giàu của bạn đạt mấy điểm?

HÀNH ĐỘNG:

Để nuôi dưỡng ngọn lửa khát khao, hãy viết ra bạn mong cuộc đời mình như thế nào trong vòng 5 năm tới kể từ hôm nay.

21
Giới trung lưu chờ người đến cứu... Người giàu biết tự mình phải cứu lấy mình

Giới trung lưu lúc nào cũng mong chờ người khác giúp đỡ và thực hiện lời hứa cho mình. Dù giảm cân hay giữ thân hình cân đối; tăng cường mối quan hệ hay làm giàu, họ đều thụ động chờ cuộc sống tự cải thiện. Chính kiểu tư duy bình thường khiến họ sống như vậy trong khi kim đồng hồ không ngừng quay. Người giàu thì luôn tâm niệm "Mình phải chấp nhận nhiều rủi ro". Rủi ro lớn nhất mà bạn dám chấp nhận đó là làm trong vùng an toàn nhưng lại mong có được thứ mình muốn. Họ biết rằng chẳng có ai đến cứu và họ vui vẻ với điều đó. Bất kỳ người giàu nào cũng sẽ nói với bạn rằng nhận được thứ bạn muốn không hẳn đã thích bằng con người bạn trưởng thành như thế nào trên hành trình đến với điều bạn muốn. Những người giàu là người hạnh phúc nhất nhưng họ hạnh phúc không phải vì mình giàu có. Hạnh phúc của họ đến từ việc đề ra mục tiêu, chiến đấu và giành chiến thắng. Tiền chỉ là thước đo xu hướng tư duy của họ. Tiền giúp cuộc sống của họ trở nên dễ dàng và thoải mái hơn. Tiền giúp họ có cơ hội được làm và chứng kiến những điều mà nhiều người khác không có cơ hội thực hiện. Nhưng tiền không giúp họ hạnh phúc. Nếu bạn không hạnh phúc khi không có tiền thì bạn cũng sẽ không hạnh phúc khi có tiền. Tiền và hạnh phúc không mấy liên quan đến nhau. Tiền chỉ là phương tiện trao đổi. Hạnh phúc là trải nghiệm cảm xúc. Cả hai thứ chẳng có điểm chung nào cả. Chúng đều rất quan trọng nhưng không liên quan gì đến nhau. Những người thuộc giới thượng lưu tin rằng tiền mang lại hạnh phúc cho họ. Đó là lý do tại sao họ thường bị hành hạ về mặt tinh thần. Họ là những người đáng thương nhất mà tôi từng phỏng vấn mặc dù rất nhiều người trong số họ siêu giàu. Điều họ quan tâm là có được cuộc sống viên mãn nhưng họ thường thất bại. Tuy nhiên, đây là nhóm người được truyền thông nhắc đến nhiều nhất, khiến cho xã hội tin rằng giàu có khiến con người trở nên bất hạnh. Điều những người này còn thiếu đó là nếu họ muốn hạnh phúc thì cùng với sự giàu có phải nâng tầm nhận thức, cần phải nâng lên tầm nhận thức của người giàu làm việc dựa trên tín ngưỡng, lòng yêu thương và sự dồi dào. Tất cả đều bắt nguồn từ tinh thần tự lập, không trông mong người khác hay hoàn cảnh bên ngoài làm thay cho mình.

"Đừng để tư tưởng của người bình thường làm lung lay ý chí của bạn. Bạn ước mơ, người ta cho rằng bạn bị điên. Bạn thành công, người ta cho rằng bạn gặp may. Bạn giàu có, người ta cho rằng bạn tham lam. Đừng quan tâm. Chẳng qua người ta không hiểu mà thôi".

– Robert Allen

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Automatic Millionaire (Triệu phú tự động) của David Bach.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Hàng ngày bạn đều hành động vì mục tiêu làm giàu hay chờ được cứu?

HÀNH ĐỘNG:

Lập kế hoạch hành động hàng ngày giúp bạn tiến gần hơn đến mục tiêu độc lập tài chính.

22

Giới trung lưu cho rằng người giàu thông minh hơn... Người giàu cho rằng người giàu hiểu biết hơn

Trí thông minh là một trong những chủ đề bị hiểu sai nhiều nhất. Cách đây nhiều năm, các học viện hàng đầu đều cho rằng trí thông minh có thể đo lường bằng cộng trừ nhân chia, là lý do khiến nhiều người chúng ta làm bài kiểm tra IQ ở trường. Các bài kiểm tra này thực tế được dùng để đo khả năng ghi nhớ thông tin trong khi hiện nay thông tin chưa đầy hai giây đã tìm thấy trên mạng. Não con người phức tạp hơn bất kỳ bài kiểm tra nào có thể định lượng được. Trí thông minh là sản phẩm của tài năng và kỹ năng lý luận, cảm xúc và tinh thần. Chúng khó có thể định lượng được. Chúng ta không nên hỏi "Bạn thông minh đến mức nào?" mà nên hỏi "Bạn thông minh như thế nào?". Một số người giỏi ghi nhớ các dữ liệu và con số giúp họ đạt điểm cao trong lớp. Một số người lại mạnh về thể chất giúp họ trở thành vận động viên giỏi. Một số người lại có khả năng tạo dựng và giữ được mối quan hệ tốt đẹp lâu dài. Rồi có một bộ phận xã hội có khả năng kiếm tiền. Một số người sinh ra đã có khả năng và một số người rèn kĩ năng bằng cách học hỏi người giàu và làm theo niềm tin, triết lý và hành vi của người giàu. Họ am hiểu về tiền vì họ làm theo kế hoạch hành động chứ không phải vì họ thông minh hơn. Ai cũng thông minh ở mặt nào đấy. Bí quyết để giàu có đó là đi sâu vào tâm trí của người giàu, nhìn nhận tư duy và niềm tin của họ về tiền như thế nào. Người duy nhất có thể dạy bạn cách trở thành tỉ phú chính là nhà tỉ phú. Nếu chìa khoá làm giàu là việc đạt điểm cao ở trường, những sinh viên tốt nghiệp loại ưu đã giàu. Kiếm tiền nhờ kinh nghiệm thu được trên trường đời nhiều hơn nhờ khả năng ghi nhớ thông tin và đạt điểm cao trong các kì thi. Biết nhiều thông tin về việc kiếm tiền và đầu tư sẽ giúp bạn kiếm được nhiều tiền hơn bất kì hình thức nào khác.

> *" Sự giàu có không liên quan đến trí thông minh mà liên quan đến sự khích lệ, truyền cảm hứng"*.
>
> *– Jim Rohn*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Wall Street Journal Guide to Starting your Financial Life (Hướng dẫn bước vào cuộc sống tài chính theo nhật báo phố Wall) của Karen Blumenthal.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn hiểu về tiền đến mức nào?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy tìm một tỉ phú có thể dạy bạn về tiền.

23
Giới trung lưu coi tiền là công cụ kiểm soát... Người giàu coi tiền là công cụ giải phóng

Hầu hết chúng ta đều cho rằng tiền có khả năng kiểm soát cuộc sống và điều khiển chúng ta. Chúng ta được các nhà tư vấn và giáo viên có uy tín, nhưng lại có thông tin sai, dạy rằng theo đuổi môn sở trường sẽ giúp thu được lợi nhuận. Rất nhiều sinh viên được định hướng học ngành kinh doanh vì đó là ngành đẻ ra tiền. Những lời khuyên này khiến chúng ta nghĩ rằng tiền kiểm soát mọi khía cạnh của cuộc sống và chúng ta phải thuận theo nó. Số đông cho rằng tiền là kẻ áp bức lớn. Đây chính là niềm tin hạn chế nhưng phổ biến nhất. Người giàu thì coi tiền là nô lệ chứ không phải ông chủ. Họ kiểm soát tiền và không để tiền quyết định lựa chọn của họ. Họ kiếm tiền để tạo ra sự thoải mái và các cơ hội, chứ không phải để sợ hãi hay tôn thờ. Đó là lý do người giàu theo đuổi công việc kinh doanh, sự nghiệp mà họ yêu thích chứ không phải lĩnh vực mà họ giỏi. Họ làm việc trên lòng yêu thương và sự dồi dào. Điều này khiến họ luôn tiến đến những gì họ muốn và tránh xa những gì họ không thích. Người giàu trở nên giàu có nhờ có tư duy khác với những gì chúng ta được dạy, và hành động của họ chính là kết quả của nguyên nhân. Tin tốt đó là tất cả chúng ta có thể luyện tư duy theo cách này. Như vậy mọi người đều có thể giàu. Nếu bạn băn khoăn tại sao từ trước đến giờ mình không nghe đến điều này thì đây chính là hiện thực khách quan: rất ít người biết nó. Tin tốt đó là giờ đây bạn đã biết! Biến số duy nhất còn lại trong phương trình đó là bạn sẽ làm gì với nó?

> *"Tiền tượng trưng cho tự do. Nguyền rủa tiền tức là nguyền rủa tự do – nguyền rủa cuộc sống, mà cuộc sống sẽ chẳng là gì nếu không có tự do"*.
>
> *– Rémy De Gourmont*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Secrets of the Millionaire Mind (Bí mật tâm trí của triệu phú) của Harv Eker.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Có nhiều tiền hơn có giúp cuộc sống của bạn tự do hơn không?

HÀNH ĐỘNG:

Dành ít thời gian cho những người có niềm tin hạn chế về tiền như giới trung lưu. Hãy nhớ rằng nhận thức rất dễ lây lan.

24
Giới trung lưu cho rằng tiền làm thay đổi con người... Người giàu cho rằng tiền khiến bản chất con người bộc lộ

Không giống như mọi người nghĩ, tiền không phải là chất xúc tác của tham nhũng. Tiền là yếu tố tích cực. Những người bình thường cho rằng thành công và tiền khiến con người trở thành kẻ tham lam, tham nhũng và vô tâm. Đó là một trong những niềm tin kìm hãm người ta làm giàu. Nó cũng được dùng để ngụy biện cho những người lúc nào cũng đòi hỏi đạo đức trong khi phải chật vật sống qua ngày. Người giàu biết rằng bất kì dạng quyền lực, tự do hay giải phóng nào cũng đều bộc lộ con người thực. Nếu là kẻ lừa đảo để trở nên giàu có thì bạn thật tệ hại. Nếu là người trung thực, chăm chỉ và khiêm tốn thì bạn sẽ càng tốt hơn khi có nhiều tiền. Tiền là một trong những chất xúc tác giúp giải phóng và bộc lộ bản chất thật của con người. Số đông thích đổ lỗi cho tiền, vì về mặt tâm lý điều đó giúp họ miễn trách nhiệm kiếm tiền. Suy cho cùng tất cả chúng ta đều muốn trở thành người tốt, đúng không? Điều buồn nhất đó là những người rơi vào cạm bẫy này không thể nhận ra nó lố bịch thế nào. Nó khiến cho họ lúc nào cũng phải đấu tranh và bị tổn thương trong suốt cuộc đời. Trong khi đó người giàu lại càng giàu hơn và luôn là chính mình.

> "*Tiền giúp bạn có nhiều hơn những gì bạn đang có. Nếu bạn không phải là người tốt thì tiền khiến bạn trở nên ti tiện hơn. Nếu bạn là người tốt thì tiền sẽ khiến bạn trở thành người tốt hơn*".
>
> – *Bob Proctor*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Mind over Money (Tư duy về tiền) của Brad Klontz và Ted Klontz.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn nghĩ giàu có sẽ bộc lộ điều tốt đẹp hay xấu xa nhất trong con người bạn?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy viết ra 10 điều bạn thích nhất về mình và tự hứa với bản thân không để sự giàu có làm giảm đi cá tính của bạn.

25
Giới trung lưu cho rằng làm việc để kiếm tiền... Người giàu cho rằng làm việc để đạt được sự viên mãn

Người ta truyền từ đời này sang đời kia quan điểm sai lầm về mối quan hệ giữa công việc và tiền suốt nhiều thế kỷ. Quan điểm của họ là dành phần lớn thời gian làm việc chăm chỉ để đảm bảo cuộc sống vật chất. Đây là chiến lược kiếm tiền tồi. Trong nền kinh tế thị trường, cách tư duy này sẽ phá huỷ tinh thần con người. Người giàu luôn biết làm việc chỉ để kiếm tiền là chiến lược gây dựng cơ nghiệp tệ nhất. Họ tìm hiểu kĩ xem mình muốn gì rồi kết hợp nó với năng lực đặc biệt của mình. Những người này trông có vẻ làm việc chăm chỉ nhưng thực ra họ không hề làm việc! Họ làm vì sở thích. Đối tác kinh doanh của tôi, Bill Gove, một diễn giả nổi tiếng thế giới, thường nói trên bục diễn thuyết rằng: "Khi bạn thích làm một việc gì, phần thưởng duy nhất bạn cần là được làm công việc đó". Điều nghịch lý ở đây là khi làm công việc mình yêu thích, bạn sẽ làm rất giỏi, khi đó thế giới sẵn sàng làm cho bạn giàu. Thay vì tìm công việc mang lại lợi nhuận tối ưu hãy tập trung vào công việc có khả năng mang lại sự viên mãn. Khi đã tìm ra, hãy dốc toàn tâm vào công việc để trở thành người giỏi nhất trong lĩnh vực của mình. Bạn sẽ được thưởng cả một gia sản. Nguyên nhân sâu xa của sự khác nhau trong cách tiếp cận của số đông và người giàu đó là trình độ nhận thức; giới trung lưu thì làm việc trên tinh thần sợ hãi và thiếu thốn, còn người giàu làm việc trên tinh thần yêu thương và sự dồi dào. Điều khác biệt trong nhận thức này khiến nhóm thì tìm kiếm sự tồn tại, nhóm thì thực hiện giấc mơ. Câu hỏi duy nhất đặt ra ở đây là: bạn thuộc nhóm nào?

"Người thành công là người làm công việc họ thích".

– Bob Dylan

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Debt Free Millionaire (Triệu phú không nợ nần) của Anthony Manganiello.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Với thang điểm 1–7 (điểm 7 là cao nhất) công việc hiện tại của bạn đang ở mức nào?

HÀNH ĐỘNG:

Nếu bạn không đạt điểm 7 ở câu hỏi trên thì hãy đặt ra mục tiêu làm việc bạn thích trong vòng 12–24 tháng tới. Bạn có thể làm được!

26
Giới trung lưu cho rằng phải làm việc mới giàu... Người giàu cho rằng phải trở thành cái gì đó thì mới giàu

Những người thành công và thông minh nhất cho rằng không phải việc bạn làm đảm bảo sự giàu có mà là chính bạn. Họ tin rằng lao động không mang lại tài sản mà là tư duy ẩn sau lao động. Đó là lý do vì sao những người như Donald Trump từ người nợ triệu đô thành người nợ 9 tỉ đô, nhưng về sau lại giàu hơn rất nhiều. Số đông nghĩ đó là do may mắn, tài giỏi nhưng nghiên cứu chỉ ra rằng điểm mấu chốt chính là nhận thức. Những người như Donald Trump luôn cho rằng mình là người giàu, viên mãn và hạnh phúc. Họ tin mình có quyền được giàu, và dù thất bại bao nhiêu lần đi chăng nữa thì cuối cùng họ cũng thành công. Những người này rất ít khi thất bại, bởi chính tư tưởng đó khiến họ có những hành động biến niềm tin thành hiện thực. Trong khi số đông vẫn gắn chặt tư tưởng làm việc và đạt hiệu quả nhanh chóng từ hành động, thì những người giàu lại học hỏi và trưởng thành qua từng trải nghiệm dù thành công hay thất bại. Họ biết rõ rằng rồi họ sẽ được nhận phần thưởng là cỗ máy tạo ra thành quả to lớn. Bí quyết thành công của họ là tập trung trở thành người có khả năng gặt được thành quả như mong muốn. Đây là chiến lược siêu việt giúp họ kiểm soát được thành công và không phụ thuộc vào điều kiện thị trường^ may mắn hay bất kỳ biến số nào nằm ngoài con người họ. Để bắt đầu thực hiện chiến lược này các bạn nên làm theo hướng dẫn của Jim Cathcart, người vừa là bạn vừa là thầy tôi, một trong những diễn giả thành công nhất thế giới. Jim khuyên các thính giả nên tự hỏi bản thân hàng ngày rằng: “Con người mà tôi muốn trở thành sẽ làm việc mà tôi định làm như thế nào?”. Câu hỏi này sẽ định hướng bạn tập trung năng lực tinh thần vào nơi mạnh nhất: chế tạo ra cỗ máy tốt hơn.

> *“Tiền đòi hỏi bạn bán, không phải điểm yếu của bạn cho sự ngu ngốc của người đời mà bắn tài nâng của bạn cho lý trí của họ”.*
>
> *– Ayn Rand*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Total Money Makeover (Thay đổi tư duy kiếm tiền toàn diện) của Dave Ramsey.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn muốn trở thành người như thế nào để có thể tạo dựng cuộc sống như mong muốn?

HÀNH ĐỘNG:

Lập kế hoạch hành động giúp bạn trở thành người mình hướng đến.

27
Giới trung lưu luôn chọn phương án an toàn... Người giàu sẵn sàng chấp nhận rủi ro

Vì số đông đều làm việc trên cơ sở sợ hãi và thiếu thôn nên lẽ dĩ nhiên họ sẽ tiêu tiền rất dè dặt. Họ sợ nếu mất tiền thì sẽ không thể kiếm lại. Người giàu làm giàu bằng cách dùng tiền để kiếm nhiều tiền hơn mà không cần tôn thêm công sức. Họ tính cả rủi ro trong chiến lược này, biết rằng lợi nhuận có thể đến tức thì và nhanh chóng nhưng cũng tiềm ẩn nguy cơ thua lỗ. Các nhà đầu tư đôi khi cũng thua lỗ, nhưng người giàu biết rằng dù có xảy ra chuyện gì thì họ vẫn có thể kiếm được nhiều hơn. Càng từng trải họ càng khôn hơn, và càng dễ dàng thay thế khoản đã mất bằng thương vụ có rủi ro cao hơn. Vì vậy cùng với rủi ro đã được tính đến, họ vẫn tiến về phía trước như đầu tàu tìm kiếm công cụ tài chính và các thương vụ sinh lợi có khả năng khuếch đại giá trị ròng và nâng cao đời sống cho họ. Chỉ người nghèo mới hô vang khẩu hiệu an toàn. Còn người giàu hô vang khẩu hiệu đòn bẩy. Một nhóm thì mất ngủ vì lo lắng sẽ mất những gì họ đang có, trong khi nhóm khác lại mất ngủ vì mơ về những điều có thể. Người giàu nghiên cứu về các khoản đầu tư như các nhà khoa học làm nghiên cứu và lúc nào cũng tìm ra kẽ hở mà số đông không thấy. Chính điều này tạo ra sự khác biệt giữa đầu tư hiệu quả và đầu tư không hiệu quả. Trong khi hàng ngày giới trung lưu làm nô lệ cho công việc và sự nghiệp, ước được từ bỏ thời gian và phát cuồng ngày cuối tuần, thì các tỷ phú lại dùng thời gian, nhân lực và tiền để mở rộng đế chế tài chính của mình.

> "*Mỗi ngày, bạn đều có cơ hội để nắm bắt thời cơ và làm việc ngoài vùng an toàn. Tất nhiên ở trong vùng an toàn sẽ dễ hơn... trong trường hợp của tôi, bộ đồ công sở và bất động sản... nhưng đôi khi bạn cần phải nắm bắt rủi ro. Khi rủi ro đáp lại chính là lúc bạn nhận được phần thưởng vô cùng lớn*".
>
> *– Donald Trump*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Your Money Ratios (Tỉ lệ tiền của bạn) của Charles Farrell.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn từng bao nhiêu lần chấp nhận rủi ro đã định trước bằng cách đầu tư vào bản thân?

HÀNH ĐỘNG:

Chấp nhận rủi ro đã định trước bằng cách đặt cược với bản thân khi thực hiện một dự án mới, đầu tư hay hợp tác. Hãy học cách tin vào phán đoán của bản thân thì sự tự tin của bạn sẽ tăng lên.

28
Giới trung lưu cho rằng có tiền mới kiếm được tiền... Người giàu cho rằng nên dùng tiền của người khác

Đa phần mọi người đều làm việc trên tinh thần tư duy tuyến tính, chẳng hạn như cách họ tiếp cận tiền. Tư duy tuyến tính mách bảo họ rằng nếu làm thêm giờ thì họ sẽ kiếm được thêm tiền, và điều đó đúng. Nhưng đó cũng là cách kiếm tiền không mấy hiệu quả, nên không mấy người có nhiều tiền. Người giàu là bậc thầy trong tư duy phi tuyến tính, đặc biệt tư duy về tiền. Ví dụ nếu họ tạo ra ý tưởng nhưng không có đủ khả năng tài chính để thực hiện, thì họ sẽ dùng tiền của người khác để biến ý tưởng thành hiện thực. Một trong những câu mà người nghèo hay nói nhất là 'Tôi không có đủ tiền". Người giàu biết rằng không đủ khả năng thanh toán không phải là vấn đề mà vấn đề ở chỗ "Cái này có đáng mua, đầu tư hay theo đuổi không?". Nếu có thì người giàu biết tiến lúc nào cũng có sẵn vì họ lúc nào cũng tìm kiếm những khoản đầu tư hiệu quả, và khiến chúng mang lại lợi nhuận. Người giàu biết rằng vay 10 triệu dễ hơn vay 10.000, và họ biết khi nào nên kêu gọi đầu tư. Giống như thợ săn lén theo con mồi lớn, những nhà đầu tư thông minh thích số lớn và các thương vụ hấp dẫn để họ mở rộng đế chế của mình. Quan điểm cho rằng có tiền mới kiếm được tiền đã kìm hãm mạnh mẽ khả năng làm giàu của giới trung lưu. Thật ra để kiếm được tiền, bạn cần phải có ý tưởng tuyệt vời giúp giải quyết vấn đề. Nếu làm được vậy thì bạn sẽ hút được nhiều tiền như nam châm hút sắt. Tiền chỉ đơn giản là một công cụ trao đổi. Ý tưởng sáng tạo thì hiếm có nhưng hầu hết mọi người lại chỉ quan tâm đến việc tiền đến từ đâu, nên họ không để ý đến các ý tưởng mặc dù ý tưởng là công cụ hút tiền hàng đầu! Giờ bạn đã nhận ra tại sao một phần nhỏ dân số chiếm phần lớn tài sản thế giới chưa?

Bạn có nhận ra chính bạn là người có quyền quyết nh tham gia vào phần nhỏ này hay không?

" Không ai có thể trở nên giàu có mà lại không giúp người khác giàu. Bất kỳ ai giúp người khác trở nên giàu có đều sẽ được báo đáp bằng sự giàu có" .

– Alexander Orndorff

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Motley Fool Investment Guide và *(Hướng dẫn kẻ ngốc đâu tư)* của David và Tom Gardner.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có nghĩ rằng dù bạn không có đủ tiền nhưng có tiềm năng thu hút sự chú ý của các nhà đầu tư không?

HÀNH ĐỘNG:

Viết ra 10 ý tưởng kinh doanh và đầu tư tốt nhất và lớn nhất của bạn rồi chọn ra ý tưởng bạn ưng ý nhất để kêu gọi đầu tư.

29
Giới trung lưu cho rằng đi làm công là cách kiếm tiền an toàn nhất... Người giàu cho rằng kinh doanh và đầu tư là cách kiếm tiền an toàn nhất

Những đứa trẻ con nhà bình thường được ông bà, cha mẹ dạy rằng: phải học thật giỏi thì mối kiếm được công việc tốt. Hầu hết những người này khi lớn lên đều chậm giàu vì đã chọn cách làm an toàn nhất. Sự thật là làm thuê không an toàn hơn làm chủ. Những người tự làm chủ có quyền tìm lĩnh vực kinh doanh và tăng lợi nhuận tuỳ ý. Họ có thể làm nhiều hoặc ít giờ tuỳ thích và thay đổi đường hướng của công ty bất kỳ lúc nào. Họ không lệ thuộc vào những ý tưởng bộc phát của lãnh đạo hay chính sách văn hoá của tập đoàn. Những người tự làm chủ là kiến trúc sư số phận của chính mình. Trong khi giới trung lưu cho rằng làm thuê là an toàn, thì người giàu biết rằng an toàn nhất vẫn là hành động. Dù cho ai ký duyệt lương cho bạn, thì thành công của bạn vẫn dựa vào dịch vụ bạn cung cấp và số người bạn phục vụ.

Người giàu cũng biết những thứ như thế không an toàn trong nền kinh tế thị trường tự do. Các liên đoàn lao động, các phòng nhân sự và các vụ kiện do nhân viên làm không tốt trở nên kém hiệu quả trong thị trường có tính cạnh tranh ngày càng cao.

Đây chính là nơi họ nắm bắt cơ hội làm giàu, trong khi giới trung lưu vẫn chỉ nỗ lực một cách bình thường. Cũng có những người làm thuê trở nên giàu có, nhưng rất ít. Cách làm giàu nhanh nhất đó là tự làm chủ và tự quyết mức lương cho mình. An toàn nhất đó là có hàng triệu đô trong ngân hàng. Người giàu tận dụng điều này trong khi số đông lại chờ bên lề, không dám tham gia trò chơi vì sợ sẽ mất số tiền ít ỏi mà họ đã tích luỹ được. Trong khi đó, tiền do người giàu kiếm được trong một năm nhiều hơn người bình thường kiếm cả đời và lý do của sự khác biệt này là người bình thường không dám ra khỏi vùng an toàn, nơi thực ra không hề tồn tại.

"*Quá nhiều người nghĩ về an toàn thay vì cơ hội. Họ có vẻ sợ sống hơn sợ chết*".

– James Byrnes

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The One Minute Millionaire (Triệu phú 1 phút) của Mark Victor Hansen và Robert Allen.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có đánh đổi cơ hội làm giàu lấy sự an toàn?

HÀNH ĐỘNG:

Đưa ra đánh giá rủi ro về tài chính và sự nghiệp của bạn. Có thể khởi nghiệp sẽ không mạo hiểm như bạn nghĩ.

30
Giới trung lưu tin rằng tiền khó kiếm... Người giàu tin rằng tiền đẻ ra tiền

Chúng ta thường nghe nói "tiền không mọc trên cây". Chính điều này khiến mọi người tin rằng kiếm tiền rất khó.

Người giàu hiểu rằng mối quan hệ giữa họ với tiền rất dồi dào, là mối quan hệ trao đổi công bằng. Nói một cách hoa mỹ, tiền đúng là mọc trên cây và cây chính là các ý tưởng. Khi nào con người còn sống, khi đó họ còn cần các ý tưởng sáng tạo để giải quyết vấn đề. Và càng giải quyết được nhiều vấn đề thì người đó càng giàu. Vì vậy trong khi người bình thường làm việc với niềm tin rằng tiền rất khan hiếm và khó kiếm thì người giàu lại làm việc với niềm tin tiền rất dồi dào và có thể kiếm được bằng cách giải quyết vấn đề thông qua tư duy sáng tạo. Đó là lý do tại sao tư duy làm giàu là kỹ năng giá trị nhất bạn cần nắm vững. Số đông được dạy từ đời này sang đời khác phải biết tiết kiệm tiền và cầu mong không bị cháy túi trước khi chết. Chiến lược "chơi sao cho không mất" này khiến người ta sống trong sự sợ hãi và khan hiếm. Người giàu coi chiến lược này thật ngớ ngẩn nếu không muốn nói là ngu ngốc. Nhưng với những người suy nghĩ dựa trên ưu tiên hàng đầu là an toàn và thoải mái thì chiến lược này lại rất hợp tình hợp lý. Chiến lược này mang đến chút hy vọng về việc kiếm được ít tiền. Rất ít người nhận ra chính mình tự đào mồ chôn bản thân từ nhiều năm trước khi bị tiêm nhiễm tư tưởng của giới trung lưu, tư tưởng kìm hãm làm giàu. Số đông nghĩ rằng làm giàu là do các tác nhân bên ngoài, trong khi người giàu biết rằng đó là do các tác nhân bên trong. Rất ít người giàu nhờ tư duy dựa trên sự sợ hãi và khan hiếm. Những người này hiếm khi tận hưởng thành quả mình đạt được vì sợ đánh mất những gì đang có. Tư duy dựa trên sự sợ hãi gắn với bất kỳ điều gì lọt vào đầu bạn. Tin tốt đó là, tư duy dựa trên yêu thương và sự dồi dào cũng như vậy, cho nên mẹo nhỏ ở đây là bạn hãy lập trình bản thân tin rằng tiền là nguồn dồi dào bất tận. Điều này được minh chứng qua triết lý nếu tiền đến từ các ý tưởng giúp giải quyết vấn đề và các ý tưởng là vô tận thì tiền cũng vô tận. Một khi bạn hiểu ra tầm ảnh hưởng của triết lý này và áp dụng nó vào bản thân thì bạn đang trên đường đi đến sự thịnh vượng mà nhiều người chỉ có thể thấy trên màn ảnh.

"Nếu một người có cái nhìn đúng đắn về tiền thì có thể giải quyết hầu hết các vấn đề khác trong cuộc sống của họ".

– Billy Graham

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Spend Well, Live Rich (Chi đúng, sống giàu) của Michelle Singletary.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có tin mình có tiềm năng kiếm được bao nhiêu tiền tuỳ ý không? Nếu không thì tại sao không? Nếu có thì hành động của bạn có phản ánh niềm tin đó không?

HÀNH ĐỘNG:

Với bạn bao nhiêu tiền là đủ? Hãy ghi ra một con số và lập kế hoạch để đạt được nó. Lúc nào bạn cũng có thể điều chỉnh con số đó và kế hoạch khi bạn tiến triển hơn.

31
Giới trung lưu coi tiền là vũ khí... Người giàu coi tiền là công cụ

Một suy nghĩ hạn chế khác của giới trung lưu là tiền dùng để kiểm soát và thao túng con người. Họ có đủ bằng chứng để chứng minh điều này đúng. Giống như bất kỳ điều gì liên quan đến quyền lực, tiền được dùng như một vũ khí. Điều này cũng đúng trong giới chính trị, nơi người ta lạm dụng tầm ảnh hưởng của mình. Giống như bất kỳ nguồn nào dựa trên quyền lực, tiền cũng có thể bị lạm dụng nhưng đó là do nhân tố con người chứ không phải do tiền. Tiền không tốt cũng không xấu. Nó có thể được dùng để làm tổn thương người khác nhưng cũng có thể được dùng để cứu người. Nó là một công cụ. Những người đạo đức có tiền sẽ tạo ra tác động tích cực lên cuộc sống của người khác. Họ có thể dùng tiền để tạo cơ hội vô tận cho bản thân và cho gia đình. Trong khi người giàu coi tiền là công cụ chính mở ra các cơ hội bất tận, thì giới trung lưu lại biến tiền thành quỷ dữ và không thừa nhận tầm quan trọng của nó. Với tư tưởng như vậy chẳng trách hầu hết mọi người đều không có nhiều tiền? Nó chẳng khác nào việc tự nhủ thể dục là xấu xa và mong chờ được khoẻ mạnh. Hầu hết mọi người đều tự nhủ về việc chiến thắng trò chơi cuộc đời trước cả khi họ chơi. Không ai đánh họ, chỉ có tự họ đánh mình. Điều này càng khiến tiền rơi vào túi của những người làm việc theo tư duy lớn, khiến họ đã giàu càng giàu thêm. Có rất ít người cạnh tranh ở mức cao nhất nên bạn không nhất thiết phải quá siêu phàm để trở thành triệu phú. Bạn chỉ cần có tinh thần cạnh tranh hơn hầu hết mọi người mà thôi. Số đông cho rằng bạn phải thông minh hay gặp may mối có thể thành công nhưng thực tế bất kỳ ai có đủ can đảm dám thử và tin rằng mình có thể thành công thì đều thành công.

> *"Tiền chỉ là một phương tiện. Nó sẽ đưa bạn đến nơi bạn muốn nhưng không thể thay bạn điều khiển mọi thứ".*
>
> – *Ayn Rand*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

How to Make Money in Stocks (Cách kiếm tiền trong thị trường chứng khoán) của William O'Neil.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn cho rằng giàu có mang lại nhiều lợi thế hay bất lợi? Bạn có tin như vậy không? Nếu không thì bạn thay đổi như thế nào?

HÀNH ĐỘNG:

Lập danh sách 5 lý do khiến bạn muốn làm giàu.

32
Giới trung lưu nghĩ họ khó có thể trở nên giàu có... Người giàu nghĩ họ xứng đáng được giàu

Số đông tin rằng họ không có quyền hay không phải là người tài giỏi để mà đòi hỏi, hy vọng hay cầu nguyện có nhiều hơn nhu cầu thiết yếu. Họ tự hỏi: Tôi là ai mà mong thành triệu phú? Tôi là ai mà mong có được những thứ mình thực sự muốn? Tôi là ai mà mong được sống như một ông hoàng? Người giàu thì tự hỏi tại sao không phải là tôi? Tôi giỏi như bao người và tôi xứng đáng được giàu. Nếu tôi giúp người khác giải quyết vấn đề thì tại sao tôi không được nhận một gia tài? Và vì tin như vậy nên họ hướng hành vi của mình tới mục tiêu thực hiện giấc mơ. Dù thực tế họ có thực sự xứng đáng hay không cũng chẳng liên quan. Trong khi các học giả và các triết gia tranh luận gay gắt với nhau xem liệu chúng ta có quyền được giàu trong thế giới đầy rẫy những người đói kém, thì người giàu vẫn bước tiếp và tiến gần hơn đến mức giàu có mà họ tin rằng mình xứng đáng. Đây là lý do vì sao một số người thông minh nhất vẫn thuộc giới trung lưu, trong khi người có trí thông minh vừa phải lại gây dựng được cả gia tài nhờ niềm tin, hy vọng tích cực và sự tập trung cao độ. Nếu giáo viên, giáo sư đại học và các chuyên gia giáo dục khác hiểu được điều này thì có ai đảm nhiệm việc giảng dạy nữa không? Khả năng cao nhất, chỉ có những người tâm huyết với nghề và sẵn sàng giảng dạy miễn phí nếu họ có đủ khả năng tài chính. Dù có tin mình xứng đáng được giàu hay không thì bạn đều đúng. Các triết gia đã nghiên cứu câu hỏi này suốt nhiều thế kỷ và cuộc tranh luận sẽ vẫn tiếp diễn cho đến khi chúng ta lìa đời. Hãy đặt niềm tin vào kết quả mà bạn muốn. Nếu bạn chọn sẽ là người giàu thì tại sao lại an phận với con người tầm thường?

> "*Con người sinh ra để giàu hay chắc chắn sẽ giàu thông qua việc dùng trí óc của mình*".
>
> – *Ralph Waldo Emerson*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Little Book of Bull Moves in Bear Markets (Sổ tay đường đi nước bước của kẻ mạnh trong những thị trường xuống giá) của Peter Schiff.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Nếu bạn sẵn sàng và có khả năng cung cấp dịch vụ người giàu cho người khác thì tại sao bạn lại không được giàu có như người giàu?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy hỏi năm người bạn thân nhất của bạn câu hỏi này: bạn có xứng đáng được giàu có không? Câu trả lời của họ có thể sẽ khiến bạn ngạc nhiên.

33
Giới trung lưu không thừa nhận tầm quan trọng của tiền... Người giàu xem tiền là một phần thiết yếu của cuộc sống

Số đông tự hào khi không thừa nhận tầm quan trọng của tiền và coi đó như là tấm huy chương. Họ cho rằng việc không quan tâm đến tiền chứng tỏ họ không mấy xem trọng vật chất. Họ phủ nhận tầm quan trọng của nó bởi muốn được ở vị trí cao hơn về mặt đạo đức trong khi ngày ngày phải vật lộn với nỗi sợ hãi hết tiền. Có thể ví điều này giống như một người sắp chết đói ngoảnh mặt làm ngơ trước thức ăn chỉ vì muốn giữ thể diện. Trong khi đó, người giàu tập trung vào việc gây dựng cơ nghiệp, bởi họ biết rằng nó sẽ giúp họ có những lựa chọn và cơ hội lớn hơn. Và khi gặp những vấn đề về sức khoẻ, nó có thể cứu mạng sống họ hoặc người họ thương yêu. Những người vĩ đại hiểu rất rõ bản chất cốt lõi của việc gây dựng cơ nghiệp, họ cũng hiểu rất rõ giới hạn của thành công và phần thưởng tài chính. Người nghèo lúc nào cũng dùng câu nói “tiền không giúp bạn hạnh phúc” để trốn tránh trách nhiệm kiếm tiền. Trong suốt 26 nám phỏng vấn người giàu, tôi chưa từng thấy ai nói rằng tiền là bí mật của hạnh phúc. Hầu hết mọi người đều nói rằng tiền có tác động vô cùng nhỏ đến hạnh phúc. Tiền giúp bạn sống thoải mái hơn, mở rộng cánh cửa và tạo ra nhiều cơ hội hơn. Nếu người bình thường hướng năng lượng tinh thần vào việc kiếm tiền để thoát khỏi nỗi lo về nó, thì người giàu mua lại năng lượng đó của người bình thường để làm giàu thêm. Do đó họ có thể dồn năng lượng tinh thần vào việc trở nên ngày càng giàu hơn và chia sẻ tài sản của mình với những người kém may mắn.

“Tiền không phải là tất cả... nhưng nó được xếp hạng tương đương với oxy”.

– Rita Davenport

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Benjamin Graham on Investing (Benjamin Graham bàn về đầu tư) Rodney Klein chỉnh lý.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Với thang điểm từ 1 đến 7 (7 là điểm cao nhất), hãy cho biết đối với bạn tiền quan trọng đến mức nào?

HÀNH ĐỘNG:

Ngay hôm nay, hãy đặt việc kiếm tiền ở mức ưu tiên cao hơn trong cuộc đời bạn và cam kết sẽ trở nên giàu có.

34
Giới trung lưu chờ tàu đến… Người giàu tự đóng tàu

Trong tiềm thức, người bình thường luôn cho rằng họ sẽ được lực lượng bên ngoài tìm thấy, cứu vớt hay giúp làm giàu trong tương lai. Điều này giống như người béo phì lúc nào cũng chờ đợi phương thuốc giúp họ gầy hơn và khoẻ lên. Họ tin rằng hoàng tử cưỡi bạch mã đang ở đâu đó sẽ đến cứu họ thoát khỏi chính mình. Người giàu biết rằng không có ai đến cứu và nếu cuộc đời họ gặp rắc rối thì chính họ phải là người giải quyết. Quy tắc cơ bản của họ là luôn tự lực và tự chịu trách nhiệm. Họ không chờ chính phủ cứu hay gia đình chăm sóc lúc về già. Những nhà vô địch không chờ sự việc xảy ra mà chính họ sẽ làm nên sự kiện. Họ càng bỏ ra nhiều nỗ lực – thể chất, tinh thần, tình cảm thì càng nhận được nhiều sự hỗ trợ từ bạn đồng hành. Các triệu phú tự thân làm giàu luôn thích làm việc có định hướng, đầy tham vọng và giàu nhanh để giành lấy tự do. Họ thường sẵn sàng hỗ trợ thúc đẩy người mới đi đúng hưởng. Những người thành công cực đoan cũng phải lao vào cuộc chiến trước khi họ trở nên giàu có. Đó là điều tất yếu phải trải qua để đến với một cuộc sống mà hầu hết mọi người đều mong ước số đông chờ giúp đỡ thì người giàu lại làm việc và chiến đấu, không bao giờ chờ đợi được giúp đỡ hay hỗ trợ. Và với tư duy phi tuyến tính, càng chiến đấu họ càng nhận được nhiều hơn.

> "*Người trông chờ vào sự may mắn là người không bao giờ chắc chắn có bữa ăn tối*".

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

How to Get Rich by Felix Dennis *(Cách làm giàu)* của Felix Dennis.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn tự lập chiến lược làm giàu hay chờ ai đó lập cho mình?

BƯỚC HÀNH ĐỘNG:

Quyết định ngay bây giờ rằng bạn sẽ tự gây dựng cơ nghiệp cho mình.

35
Giới trung lưu cho rằng thị trường hoạt động dựa trên lý luận và chiến lược... Người giàu cho rằng thị trường bị chi phối bởi cảm xúc và lòng tham

Những người bình thường được dạy rằng tiền là công cụ trao đổi trung gian thông qua lý trí, tức là chỉ cần cân đối tài sản và tiêu ít hơn số tiền bạn có. Nếu tiền chỉ đơn thuần được tiếp cận bằng lý trí thì đã có nhiều người giàu hơn rồi. Người giàu biết tiền có thể là công cụ trao đổi trung gian, nhưng nó được trao đổi chủ yếu dựa trên cảm tính của người dùng. Điều này cần phải được nắm rõ, vì càng kiếm được nhiều tiền bạn càng phải trao đổi nhiều. Các thương vụ đều dính dáng đến cảm xúc và rủi ro đã định trước dẫn đến cảm xúc được dự báo trước. Người giàu phát đạt nhờ các thương vụ sau khi nghiên cứu tìm hiểu kỹ càng, nhưng điều họ thực sự thích đó là cảm giác chiến thắng. Las Vegas là quê hương của những khách sạn xa hoa bậc nhất thế giới, được xây dựng bằng tiền của những người muốn tìm kiếm sự phấn khích ở casino. Đây là kiểu đột phá tư duy khác mà số đông hiểu sai. Người giàu biết rằng để trao đổi tiền thành công dưới bất kỳ hình thức nào, bạn phải nắm được mọi mặt cảm xúc và tâm lý của cuộc trao đổi đó. Họ làm việc này bằng cách phân tích giá trị thực cùng với giá trị theo cảm tính của khách hàng về sản phẩm, dịch vụ hay công ty rồi sau đó đưa ra mức giá dựa trên phân tích đó. Ngôi trường tư duy này không hề dạy về chuyên môn tài chính, thay vào đó là cách tư duy về trao đổi tiền. Càng kiếm được nhiều tiền thì cách tư duy càng quan trọng. Người giàu biết rằng sự sợ hãi và lòng tham điều khiển thị trường tài chính nên đã áp dụng nhân tố này vào tất cả các cuộc trao đổi và xu hướng mà họ quan sát. Nhận thức về bản chất con người cùng với tác động chồng chéo của nó lên cuộc trao đổi giúp họ có lợi thế chiến lược trong việc kiếm nhiều tiền hơn bằng các đòn bẩy.

"Nếu bạn không giàu như mong muốn thì hẳn có điều gì đó bạn chưa biết".

– David Wood

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Forbes Guide to the Markets (Hướng dẫn của Forbes về các thị trường) của Marc Groz.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có tận dụng sự sợ hãi và lòng tham, những thứ điều khiển thị trường không? Sự sợ hãi đôi khi làm cho con người bán tài sản với giá thấp hơn giá trị thực. Bạn có tận dụng điều này không?

HÀNH ĐỘNG:

Trong vòng 90 ngày tới, hãy tìm một hạng mục đầu tư được định giá thấp và mua nó.

36
Giới trung lưu cho rằng tiền liên quan đến địa vị... Người giàu cho rằng tiền liên quan đến tự do

Một trong những quan niệm sai lầm của số đông là tiền chủ yếu dùng để khoe mẽ, chứ không phải tạo ra các lựa chọn. Thực tế, tiền đúng là mang lại địa vị, nhưng chủ yếu là để giành lấy tự do. Không thể có tự do thực sự khi không có tiền. Giới trung lưu chịu sự kiểm soát của chủ doanh nghiệp, chính phủ và các thực thể khác có nguồn tài chính dồi dào hơn về việc họ được làm hay không được làm những gì. Thật khó có được tự do khi bạn vẫn phải lo lắng kiếm từng đồng để trả tiền thế chấp nhà. Người giàu đủ khả năng tài chính để đứng lên và chống lại sự áp bức. Họ có đủ khả năng để thoát khỏi môi trường làm việc độc hại, người chủ bóc lột, và các tình huống khó chịu khác. Họ có điều kiện thuê bác sĩ tốt nhất khi đau ốm và có thể sống thoải mái khi còn khoẻ. Khi người giàu muốn kêu gọi góp vốn, quyên tiền cho chính trị hay quỹ từ thiện, họ chỉ cần gọi vài cuộc cho những người bạn giàu có của mình. Nếu cần thêm tiền, họ chỉ việc tổ chức một bữa tiệc hay buổi đấu giá với lệ phí cao. Những ví dụ về việc tiến có thể mua được tự do còn rất nhiều. Giới trung lưu và người giàu có thể cùng sống chung dưới một mái nhà nhưng không cùng cấp tự do. Trong khi điều này khiến số đông tức giận nhưng lại khích lệ người tham vọng làm giàu. Tôi không nói điều này là đúng hay là cách mà xã hội nên theo. Tôi chỉ muốn nói đó là sự thật. Thay vì lãng phí năng lượng tinh thần vào việc nổi điên thì hãy hướng năng lượng đó vào việc làm giàu.

> "*Sự tự do là thứ duy nhất mà tiền mang lại cho bạn vì bạn không phải lo lắng về nó nữa*".
>
> – *Johnny Carson*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Perfect Portfolio by Leland Hevner *(Danh mục đầu tư hoàn hảo)* của Leland Hevner.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có cho rằng sự giàu có giúp bạn nâng cấp tự do không?

BƯỚC HÀNH ĐỘNG:

Hãy lặp danh sách những tự do bạn có được khi giàu có.

37
Giới trung lưu tiêu xài trên mức thu nhập... Người giàu tiêu xài dưới mức thu nhập

Những người bình thường tiêu xài trên mức thu nhập vì họ kiếm được quá ít. Làm sao mà một gia đình có thể sống được với thu nhập trung bình và vẫn tiết kiệm? Thiên tài quản lý tài chính cũng không làm được! Thay vì sáng tạo, hầu hết mọi người đều *cố* gắng làm thật nhiều với nguồn thu eo hẹp, và bị mất ngủ hàng đêm vì lo lắng về tương lai. Giới trung lưu là nhóm người giàu trong số những người lao động nghèo và hầu hết đều chi vượt mức thu vì họ kiếm được quá ít. Những người này không hề kém cỏi; ngược lại, một số còn rất thông minh và có học vị cao hơn nhiều người giàu. Sự khác biệt nằm ở điểm tập trung của họ. Giới trung lưu tập trung vào mọi thứ trừ việc làm giàu, vì họ có quá nhiều suy nghĩ hạn chế về tiền và ý nghĩa của sự giàu có, đó sẽ là điều cuối cùng họ nghĩ tới. Rồi họ lại bị những cố vấn tài chính mắng vì tiêu xài hoang phí vào những thứ phù phiếm. Người giàu tiêu xài dưới mức thu nhập không phải vì họ thông minh, mà là vì họ kiếm được nhiều hơn mức sống hoàng gia cần trong khi vẫn còn tiền dự trữ cho tương lai. Khi tiền bạn kiếm được trong một ngày nhiều hơn tiền hầu hết mọi người kiếm được trong một năm thì tiêu dưới mức thu không hề khó. Chưa nói đến chuyện người giàu kiếm tiền chủ yếu bằng đòn bẩy chứ không phải làm việc vất vả. Chính làm việc vất vả dẫn đến căng thẳng tâm lý và thể chất, giết chết không biết bao nhiêu người nghèo. Đây là cách tiêu dưới mức thu và hãy áp dụng bí mật mà bao thế kỷ nay người giàu vẫn làm: hãy thật giàu để mạnh về tài chính.

> "*Không có phẩm chất nào ấn tượng và quan trọng bằng tiêu xài trong mức thu nhập của mình*".

– Calvin Coolidge

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

24 Essential Lessons for Investment Success (24 bài học thiết yếu để đầu tư thành công) của William O'Neil.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Một năm bạn phải kiếm được bao nhiêu để sống theo cách bạn muốn?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy quyết định số tiền bạn muốn tiêu, tiết kiệm và đầu tư hàng năm rồi lập kế hoạch và thời hạn thực hiện việc này.

38
Giới trung lưu đánh đồng tiền với áp lực... Người giàu đánh đồng tiền với sự yên tâm

Người bình thường sẽ nghĩ đến bất cứ điều gì trừ tiến. Họ coi tiền là thứ xấu xa mà họ phải chịu đựng như là một phần của cuộc sống. Người giàu coi tiền là kẻ giải phóng vĩ đại và khi có đủ tiền họ có thể mua sự yên tâm về tài chính. Họ biết tiền không giúp giải quyết tất cả vấn đề hay xoá bỏ hết lo lắng, nhưng nó có thể xoa dịu áp lực trong những thời khắc khó khăn và mang đến những cơ hội lúc thuận lợi. Người giàu cho rằng nếu bạn có thể trả tiền để giải quyết rắc rối, thì bạn sẽ không còn rắc rối nữa. Tiền làm cho rắc rối biến mất. Số đông lo lắng về tiền ngay từ đầu và họ vẫn sẽ tiếp tục lo lắng. Không phải họ không thể làm giàu mà là vì họ tư duy dựa trên nỗi sợ nên cứ mãi túng quẫn. Chính hạn chế này khiến người nghèo loay hoay nghĩ cách kiếm từng đồng. Trong khi đó người giàu lại nghĩ xem sẽ làm gì để kiếm được nhiều hơn, đầu tư hiệu quả hơn và tăng tài sản của mình lên. Hãy xem các nhà bán lẻ hàng đầu và thương hiệu cao cấp mấy khi bán giảm giá. Không phải vì người giàu không thích giảm giá mà vì họ thích kiếm được nhiều tiền một lúc chứ không phải từng đồng một. Bí mật mà người giàu biết còn số đông thì không đó là giàu có liên quan đến nhận thức chứ không phải tiền. Hầu hết mọi người không đập tan tư duy tầm thường của giới trung lưu vì họ tin rằng cấp tư duy đưa họ tới nơi họ ở hiện nay cũng sẽ đưa họ tới nơi họ muốn. Muốn làm giàu trước hết phải nghĩ về sự giàu. Đó là về những gì diễn ra trong đầu bạn nhưng số đông quá sợ hãi và hoài nghi đến nỗi không nhận ra chân lý này.

"Sự giàu có là người an ủi vĩ đại".

– Plato

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Why We Want You to Be Rich (Tại sao chúng tôi muốn bạn giàu) của Donald Trump & Robert Kiyosaki.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn cần bao nhiêu tiền để mua sự yên tâm?

BƯỚC HÀNH ĐỘNG:

Hãy viết ra chi tiết những việc bạn cần làm để đạt được sự yên tâm. Ví dụ: trả hết nợ, chu cấp con cái học đại học, tiền mặt dùng trong trường hợp khẩn cấp,...

39
Giới trung lưu suy nghĩ nhỏ... Người giàu suy nghĩ lớn

Cấp tư duy của người nghèo khiến họ chú ý đến từng chi tiết nhỏ và những rắc rối vụn vặt. Họ thích tán gẫu, xem phim và quan tâm đến vấn đề của người khác hơn là sự thành công của bản thân. Cấp tư duy này làm tiêu tốn năng lượng tinh thần và đến cuối ngày còn rất ít năng lượng cho tư duy sáng tạo và giải quyết vấn đề. Người giàu bỏ qua những tư duy nhỏ hẹp, các vấn đề tủn mủn mà giới trung lưu hay mắc phải. Họ chỉ biết dành trọn năng lượng tinh thần mỗi ngày vào tư duy lớn. Họ sẵn sàng đổi kiểu sống qua ngày lấy cuộc sống thịnh vượng, nhường sự túc giận, ganh ghét và nhỏ nhen do sợ hãi gây ra cho người khác. Người giàu làm việc *ở* cấp ý thức không có chỗ cho sự sợ hãi. Đó là cấp tư duy cho phép họ tập trung vào viễn cảnh tối thượng, ở cấp tư duy này chuyện gì cũng có thể. Những giấc mơ có vẻ điên rồ với số đông, thì với họ lại có thể làm được. Người giàu chiếm lĩnh không gian tâm lý này vì họ biết chìa khoá của thành công trong bất kỳ việc gì đó là phải đạt được cấp nhận thức cao hơn. Nói cách khác, số đông kiếm được một số tiền tương đối mỗi năm vì họ muốn thế; và chỉ kiếm được từng ấy mỗi năm vì không biết làm thế nào để kiếm được nhiều tiền. Các vận động viên chuyên nghiệp giỏi hơn các vận động viên nghiệp dư vì họ luyện tập ở cấp ý thức cao hơn. Điều này cũng đúng với trường hợp sinh viên đạt điểm A và nghệ sĩ giỏi nhất. Tất cả đều liên quan đến việc nâng cao nhận thức và bắt đầu từ việc loại bỏ bất kỳ suy nghĩ nào bắt nguồn từ sự sợ hãi và tư duy nhỏ hẹp của số đông.

"*Bạn sẽ đạt được tất cả nếu bạn làm việc không phải vì tiền*".

– *Walt Disney*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Wall Street Journal Complete Personal Finance Guidebook (Sổ tay hướng dẫn tài chính cá nhân toàn tập theo Nhật báo phố Wall) của Jeff Opdyke.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Với thang điểm từ 1 đến 7 (7 là cao nhất) bạn suy nghĩ lớn đến mức nào?

HÀNH ĐỘNG:

Ngay hôm nay, hãy suy nghĩ lớn hơn những gì bạn từng nghĩ trước đây. Hãy đọc sách, nghe đĩa, tham dự các buổi hội thảo của những người có tư duy lớn.

Hãy nhớ rằng: nhận thức rất dễ lan truyền.

40
Giới trung lưu cho rằng mọi người âm mưu cướp của mình... Người giàu cho rằng mọi người sẵn lòng giúp mình

Số đông cho rằng thế giới là một nơi khắc nghiệt và nếu không cẩn thận thì người ta sẽ cướp hết gia tài của bạn. Niềm tin này bắt nguồn từ nỗi sợ hãi, vì thế họ nhìn cuộc đời bằng đôi mắt của sự sợ hãi và thiếu thốn. Niềm tin này cũng có phần đúng. Thế giới là một nơi khắc nghiệt và một số người chỉ chờ để lừa bạn. Tôi không phủ nhận hiện thực khách quan. Vấn đề không nằm ở chỗ hiểu được điều này mà nằm ở cấp nhận thức bắt nguồn từ tư duy dựa trên nỗi sợ. Sợ hãi là cảm xúc mạnh nhất. Những người tư duy dựa trên nỗi sợ đều nhìn thê giới dưới lăng kính của sự sợ hãi và thiếu thốn, điều này khiến họ bi quan và hoang tưởng. Người giàu cũng chung sống trong môi trường với người bình thường nhưng tư duy của họ khác hoàn toàn. Đây không phải món quà họ được ban phát từ khi sinh ra mà là lựa chọn của họ khi họ nhận ra lợi ích của việc kiểm soát tư duy. Người giàu quyết định nhìn thế giới với bản chất vốn có của nó và bản chất nó có thể trở thành. Và họ cũng nhìn người khác theo cách này. Họ nhìn thấy vẻ đẹp mà nhiều người bỏ lỡ. Họ nhìn thấy tâm hồn trẻ con bên trong người trưởng thành. Họ nhìn thấy tiềm năng trong mỗi người họ gặp. Và họ lựa chọn nhìn như vậy vì họ có thể. Người giàu luôn tin rằng nhân loại, Thượng đế hay đấng quyền năng luôn bên họ, sẵn sàng dẫn đường chỉ lối cho họ trên hành trình đi đến viễn cảnh tối thượng. Họ chạy đua hướng đến mục tiêu và ước mơ, tin rằng trên từng khúc cua họ đều được phù trợ. Trong khi giới trung lưu nghĩ rằng mọi người ngoài kia lúc nào cũng lăm le dồn họ vào chân tường, thì người giàu lại tin rằng thế giới luôn cổ vũ và giúp đỡ họ trên suốt hành trình. Cùng chung thế giới, cùng chung hiện thực; chỉ' khác nhận thức.

> *"Thượng đế muốn chúng ta có cuộc sống thịnh vượng, và hoàn thành sứ mệnh mà Người đã giao cho".*
>
> *– Joel Osteen*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Warren Buffett Wealth (Sự giàu có của Warren Buffett) của Robert Miles.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có tin mình có số giàu không?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy bắt đầu nói với mình và mọi người rằng bạn tin mọi người đứng về phía mình, hỗ trợ bạn tiến về mục tiêu và ước mơ. Lập trình tư duy tích cực thế này sẽ dần hình thành niềm tin vững chắc giúp bạn có được lợi thế chiến lược trong trận đấu.

41
Giới trung lưu cho rằng tư duy không liên quan đến tài sản... Người giàu biết tư duy là chìa khoá mở ra một gia tài

Người bình thường cho rằng công việc, thời gian và tiền có mối tương quan với nhau. Họ được dạy rằng càng làm nhiều họ càng kiếm được nhiều. Và vì chỉ có 24 tiếng một ngày nên cách duy nhất là thăng chức. Số đông chỉ nắm được tư duy tuyến tính. Nếu một nhân viên muốn kiếm thêm tiền thì điều đầu tiên họ nghĩ đến là đi học lấy bằng thạc sỹ. Trong thế giới tuyến tính, học càng cao tiền càng nhiều. Đây là chìa khoá để kiếm tiền, cũng là cách kém hiệu quả nhất. Người giàu biết tiền đến từ thế giới phi tuyến tính và đó là nơi rất ít người sinh sống. Không phải do nó quá phức tạp với người bình thường mà nó đòi hỏi họ phải bỏ qua suy nghĩ mình biết cách kiếm tiền và tạo khoảng trống cho cấp tư duy cao hơn. Người giàu là những bậc thầy về sáng tạo và phát triển ý tưởng bằng nhiều cách khác nhau. Ví dụ, số đông tính xem mình sẽ được trả bao nhiêu cho công việc trong khi người giàu lại tính xem họ thích làm gì và tìm cách làm việc đó. Mục tiêu kiếm tiền như nhau nhưng con đường kiếm tiền lại khác nhau hoàn toàn. Một bên đi theo con đường tuyến tính, một bên lại theo con đường phi tuyến tính. Một bên thì chỉ chăm chăm vào tiền, một bên lại luôn tràn ngập nhiệt huyết, niềm vui và đam mê. Bạn sẽ đặt cược vào bên nào để kiếm nhiều tiền hơn? Tư duy tuyến tính nói với số đông rằng tư duy không liên quan đến việc kiếm tiền. Tư duy phi tuyến tính nói với người giàu rằng tư duy là chìa khoá để mở ra một gia sản lớn.

> *"Tôi nghiệm ra rằng sự giàu có chính là một kiểu nhận thức và rằng bất kỳ ai cũng có thể nhận thức như thế bằng cách suy nghĩ như người giàu'.*
>
> *– Andrew Young*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Money 911 (Tiền 911) của Jean Chatzky.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Khi nghĩ đến kiếm tiền bạn thiên về tư duy tuyến tính hay phi tuyến tính?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy thiết lập thói quen tư duy phi tuyến tính bằng cách dùng nó mỗi ngày trong các tình huống khác nhau.

42
Giới trung lưu hưởng sự giàu sang và cho đó là do may mắn... Người giàu hưởng sự giàu sang và cho đó là điều tất nhiên

Số đông luôn tin rằng sự giàu sang thịnh vượng và thành công lớn chỉ dành cho rất ít người và đó là những người có tài năng xuất chúng, học cao hiểu rộng hay chỉ đơn thuần gặp may. Khi đạt được thành công khác thường hay có được thứ ngoài mong đợi, họ tin đó chỉ là may mắn và may mắn đó sẽ không kéo dài. Quan điểm sai lầm này đi theo họ cho đến lúc lìa đời. Người giàu có niệm tin ngược lại. Họ tin rằng thành công, viên mãn và hạnh phúc là quy luật tự nhiên của cuộc sống. Niềm tin thúc đẩy họ có những hành động giúp họ đạt được thành công. Trong khi số đông chơi điện tử, xem tivi và lướt mạng thì các nhà vô địch lại đặt mục tiêu và đưa ra chiến lược biến những trò tiêu khiển này thành hiện thực.

Suy cho cùng sao tôi lại ước mơ giàu có trong khi nghĩ rằng mình không thể giàu? Vì vậy, trong khi người giàu có vẻ tham vọng hơn thì thực ra chính niềm tin dẫn họ đến thành công và họ càng thành công, niềm tin đó càng lớn.

Niềm tin của họ là đường xoắn ốc đi lên của thành công trong khi của số đông là đường xoắn Ốc đi xuống. Cả hai giới đều nghĩ rằng niềm tin của mình là đúng nhưng chỉ có niềm tin của một nhóm giúp họ đi đến thành công còn nhóm kia lại hướng họ đến cuộc sống bình thường. Thực tế, chỉ có một ít người không khao khát trở thành triệu phú nhưng vấn đề ở chỗ hầu hết họ không nhận ra điều này. Trong khi người giàu cứ thế thực hiện giấc mơ này sang giấc mơ khác còn người nghèo lại đứng bên lề, dè bỉu sự thành công và cho rằng đó chẳng qua là do may mắn.

> "*Bình nửa lít không thể chứa một lít. Nếu bình nửa lít chứa một lít thì nó đang làm quá sức mình*".
>
> *– Margaret Deland*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Millionaire Course (Khoá học triệu phú) của Marc Allen.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có hi vọng gặp may mắn theo nghĩa thông thường không?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy nâng mức mong đợi về cuộc sống lên và đừng ngạc nhiên khi thấy những điều tốt đẹp đến với mình.

43
Giới trung lưu tin càng kiếm được nhiều tiền càng nhiều áp lực... Người giàu tin rằng càng kiếm được nhiều tiền càng ít áp lực

Người bình thường đánh đồng thu nhập cao với áp lực nhiều. Và người nào muốn thành công thì phải đổ mồ hôi sôi nước mắt gấp vạn lần người khác. Người giàu tin rằng càng kiếm được nhiều tiền thì áp lực càng ít vì hầu hết vấn đề đều có thể giải quyết được bằng tiền. Hầu như mọi áp lực trong kinh doanh và trong các mối quan hệ đều bắt nguồn từ việc thiếu tiền, vì vậy càng có nhiều tiền càng ít gặp áp lực. Người giàu thường nói rằng nếu bạn muốn loại bỏ áp lực và dành nhiều thời gian cho gia đình thì con đường nhanh nhất là kiếm đủ tiền để có thể nghỉ việc. Nhiều nhân viên kiếm mức lương sáu chữ số và một loạt tiền thưởng thực ra vẫn nằm trong nhóm những lao động nghèo vì họ chi nhiều hơn thu trong khi vẫn không có đủ thời gian dành cho gia đình. Những người thông minh này gần như không nhận ra rằng chỉ cần một chút điều chỉnh về niềm tin và hành vi thì trong 1 tuần họ đã có thể kiếm được nhiều hơn số tiền họ hiện kiếm được trong một năm. Chính quan điểm hạn chế khiến họ nghĩ rằng cách duy nhất để kiếm được nhiều tiền là làm việc tăng ca hay thăng tiến. Những người làm giàu theo đường phi tuyến tính nắm trọn thê giới trong tay. Họ có thể kiểm soát tiền bạc và áp lực của mình. Bí mật để đạt đến cấp này đó là nhận ra cần phải có hệ niềm tin và triết lý khác.

> "*Tiền chỉ được dùng cho hai thứ. Một là làm cho bạn thoải mái, càng thoải mái bạn càng sáng tạo hơn. Hai là giúp mở rộng và nâng cao dịch vụ của bạn*".
>
> *– Bob Proctor*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Pocket Idiot's Guide to Investing in Stocks (Sổ tay hướng dẫn đầu tư chứng khoán) của Theresa Hamacher, Randy Burgess, và Carl Baldassarre.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có tin sự giàu có giúp giảm áp lực?

HÀNH ĐỘNG:

Tưởng tượng năng lượng tinh thần bổ sung bạn sẽ dành cho việc hiện thực hoá giấc mơ mà không phải lo lắng về tiền.

44
Giới trung lưu tin rằng càng nhiều tiền càng nhiều vấn đề... Người giàu tin rằng càng nhiều tiền càng ít vấn đề

Một quan điểm sai lầm khác của số đông là các triệu phú là những người tham công tiếc việc nên không có thời gian tận hưởng cuộc sống. Đây cũng là cái cớ số đông dùng để thanh minh cho việc mình bị rỗng túi. Nó giống như họ tìm lý do để né tránh thành công bằng cách làm cho thành công có vẻ không mấy hấp dẫn. Thực tế có nhiều triệu phú có vẻ tham việc nhưng hầu hết là vì họ thích thế và không coi đó là công việc. Có ranh giới giữa làm và chơi đối với người giàu tự lập thân và họ thường khó phân định rạch ròi. Những người này thích giải quyết vấn đề vì họ thích công việc và bị hút hồn bởi động lực của nó. Khi bạn là triệu phú và mệt mỏi vì giải quyết các vấn đề thì bạn sẽ trả tiền để người khác làm cho bạn. Số đông không có lựa chọn này nên họ phải tự giải quyết nhiều vấn đề hơn so với những người thuộc Người giàu. Chính vì có thể trả tiền để người khác giải quyết rắc rối cho mình giúp họ thoải mái tập trung vào lĩnh vực kinh doanh quan trọng mang lại lợi nhuận. Tiền giúp người giàu kiểm soát mọi mặt kinh doanh và các mặt cuộc sống. Càng nhiều tiền họ càng ít phải tự tay giải quyết vấn đề. Trong khi số đông phải thức đêm thức hôm vì gặp rắc rối thì các triệu phú lại ngủ ngon vì biết rằng mọi chuyện rồi sẽ được giải quyết êm thấm. Điều nghịch lý là giới trung lưu lúc nào cũng lo lắng và gần như không kiếm đủ tiền để sinh sống thì các triệu phú lại không phải lo lắng gì mà vẫn kiếm được cả gia tài.

"Thành công là khi bạn lo lắng mọi thứ trên thế giới trừ tiền".

– Johnny Cash

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Common Sense on Mutual Funds (10th Anniversary Edition) (Quan điểm chungvề quỹ tương hỗ (Bản kỷ niệm 10 năm)) của John Boyle.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có thể giải quyết bao nhiêu vấn đề khi có đủ tiền?

HÀNH ĐỘNG:

Lập danh sách các vấn đề chính và chia thành hai loại: các vấn đề có thể giải quyết bằng tiền và những vấn đề không thể giải quyết bằng tiền.

45
Giới trung lưu tin người giàu bị ám ảnh về tiền... Người giàu tin họ ám ảnh về sự thành công

Người bình thường cho rằng "ám ảnh" là từ mang nghĩa tiêu cực. Thực ra người giàu có một nỗi ám ảnh tích cực trong việc giành được thứ họ muốn, bao gồm cả tiền. Vật chất chỉ là một phần động lực của họ, phần mạnh nhất đối với hầu hết đó là tự do làm thứ họ muốn, khi họ muốn. Họ coi kinh doanh và cuộc sống như trò chơi và đó là trò chơi họ muốn thắng. Đây là lý do tại sao các triệu phú vẫn theo đuổi thành công hàng ngày. Tiền đối với những người này chỉ là tiêu chuẩn đánh giá cho biết thời điểm họ đạt được mục tiêu cuối cùng. Hầu hết tiền mà người giàu kiếm được sẽ để lại cho thế hệ sau hoặc làm từ thiện. Thật khó để người giàu bị ám ảnh về tiền khi họ không định tiêu nó. Họ bị ám ảnh bởi sự thành công và sự hoàn thành nhiều hơn. Việc bị ám ảnh về sự giàu có không có gì sai nhưng nó không phải là động lực chính đối với hầu hết các triệu phú sau khi họ đạt được phần tài sản nhất định. Số lượng thì khác với từng người nhưng hiện tượng thì giống nhau. Những người chiến thắng thích chiến thắng và niềm vui họ trải nghiệm sau chiến thắng mãi vẹn nguyên. Số đông không hiểu điều này vì họ chưa bao giờ có đủ tiến để đặt nó ở hàng ưu tiên thứ hai trong cuộc đời. Họ không thể xem cuộc đời như trò chơi khi mà tiền không đủ để trả cước điện thoại. Người giàu là bậc thầy trong việc giành được thứ họ muốn, và mục tiêu hàng đầu của họ là tạo dựng cơ nghiệp đủ để họ chuyển đến mục tiêu cao hơn như sự viên mãn, tự do về thời gian, và hoạt động từ thiện. Điều này giúp họ có lối sống mà hầu hết mọi người đều mơ ước và trải nghiệm các hoạt động giải trí mà nhiều người không thể tưởng tượng nổi.

"*Cuộc đời là trò chơi. Tiên chính là cách chúng ta ghi điểm*".

– Ted Timer

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Understanding Wall Street (Fifth Edition) (Nắm bắt phố Wall (Phiên bản 5) của Jeffrey Little và Lucien Rhodes.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Với thang điểm từ 1 đến 7, (7 là cao nhất) thì khát khao thành công của bạn mạnh đến mức nào?

HÀNH ĐỘNG:

Nghĩ về điều bạn muốn và những gì bạn sẵn sàng hi sinh để đạt được nó. Quy tắc và sự công hiến của bạn phải phù hợp với khát khao.

46
Giới trung lưu tin người giàu ích kỷ và chỉ quan tâm đến mình... Người giàu cũng tin người giàu ích kỷ và chỉ quan tâm đến mình

Cả giới trung lưu và người giàu đều tin rằng người giàu ích kỷ và chỉ quan tâm đến mình. Điểm khác biệt là giới trung lưu nghĩ rằng điều này sai trái, trong khi người giàu cho rằng đó là việc nên làm. Số đông được lập trình niềm tin từ khi còn nhỏ rằng họ nên đặt lợi ích của người khác lên trên mình. Nghe có vẻ triết lý nhưng đây là lời khuyên tệ nhất. Khi đi máy bay, điều đầu tiên tiếp viên hàng không nói với hành khách là "Trong trường hợp khẩn cấp, mặt nạ dưỡng khí sẽ được thả từ trên xuống ngay trước mặt quý khách. Hãy đeo mặt nạ cho mình và để khí thoát ra trước khi giúp người khác". Chiến lược ích kỉ đó đã cứu được rất nhiều người, và đó là tiên đề đơn giản: Nếu không quan tâm đến mình thì bạn không thể giúp người khác. Bạn không thể cho đi cái bạn không có và nếu bạn lúc nào cũng phải nỗ lực trả hoá đơn, mà lại làm tình nguyện bốn đêm một tuần thì bạn đang hại chứ không phải giúp họ. Triết lý của người giàu đó là trở nên giàu có, giành được thứ mình muốn và giúp người khác theo cách mình muốn. Bất kì triệu phú nào cũng đều nói giai đoạn đầu gây dựng cơ nghiệp bạn phải tập trung vào bản thân và việc kinh doanh của mình để thành công. Dù đây không phải là cấp tư duy cao nhất nhưng họ biết cần phải như thế mối tạo ra thành công vĩ đại. Khi tài sản vững chắc thì họ mói có thể nghĩ đến việc giúp đỡ người khác. Trong khi đó, số đông làm việc quần quật với rất nhiều dự định nhưng không thể cho bản thân và người khác nhiều. Họ thành thạo tất cả những gì người giàu nghĩ và làm, nhưng rất ít người trong số họ dám bung ra vì niềm tin hằn quá sâu trong tâm thức khiến họ không nhìn thấy cấp tư duy cao hơn.

> *"Ích kỉ có thể là một đức tính tốt. Ích kỉ cần thiết cho sự tồn tại và nếu không tồn tại chúng ta không thể bảo vệ những người chúng ta yêu mến hơn cả bản thân mình".*
>
> *– Duke Ellington*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Đăng ký MIÊN PHÍ vào *The Mental Toughness Video Blog* tại trang www.mentaltough–nessblog.com

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có nghĩ tập trung làm giàu và giành thứ bạn muốn khiến bạn thành người xấu không? Nếu đúng thì tôi khuyên bạn nên thách thức niềm tin này vì nó gần như ngăn bạn đến với sự giàu sang.

HÀNH ĐỘNG:

Ngay hôm nay hãy bỏ qua niềm tin hạn chế của giới trung lưu và bắt đầu luyện tư duy theo kiểu người giàu.

47
Giới trung lưu mơ có đủ tiền để nghĩ hưu... Người giàu mơ có đủ tiền để tạo ảnh hưởng trên thế giới

Khi nghiên cứu về những người siêu thành công và siêu giàu năm 1984, tôi nghĩ họ tham vọng hơn người bình thường. Sau hàng trăm cuộc phỏng vấn tôi nhận ra không phải do thiếu khát vọng mà là thiếu niềm tin vào năng lực bản thân nên số đông không giàu được. Người bình thường có quá nhiều niềm tin hạn chế về tiền. Nếu không có sự can thiệp, may mắn hay gặp cuốn sách này thì mọi người có rất ít hay thậm chí không có cơ hội để trở nên giàu. Điều đáng buồn là, họ có tất cả mọi thứ mình cần để kiếm được nhiều tiền hơn và nếu không bị sa lầy trong mớ niềm tin hạn chế thì họ đã có thể thực hiện điều này. Vấn đề ở chỗ số đông không bao giờ được dạy về sức mạnh niềm tin có khả năng tác động lên hành vi và thành quả của họ. Họ thường quên rằng niềm tin kiểm soát mọi việc ta làm. Tư duy dựa trên nỗi sợ khiến họ nhìn mọi thứ qua bộ lọc nghi ngờ và chỉ trích. Điều này ngăn họ đến với những cuốn sách làm thay đổi cuộc đời và các buổi hội thảo thay đổi niềm tin do những chuyên gia hàng đầu trong lĩnh vực đó thực hiện. Chính tư duy hạn chế này nên mục tiêu kiếm tiền của số đông thường dừng lại ở tuổi 65 và hy vọng có đủ tiền để sống đến hết đời. Người giàu đặt ra mục tiêu có tầm ảnh hưởng thế giới bằng tài sản của mình. Một số người làm việc này thông qua các hoạt động từ thiện, một số người lại thông qua kinh doanh hay các công cụ tài chính khác. Họ làm việc trong khi vẫn sống cuộc sống đầy đủ vật chất và tận hưởng sự thanh thản tâm hồn.

" Sự giàu có là quyền lực. Khi giàu có mọi thứ đêu có thể".

– George Clason

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Money Management for Those Who Don't Have Any (Cách quẩn lý tiền dành cho những người không có đồng xu) của James L. Paris.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Nếu là triệu phú, bạn sẽ làm gì để gây ảnh hưởng tích cực đến thế giới?

HÀNH ĐỘNG:

Lập danh sách 5 cách tạo ra sự khác biệt cho người khác nếu có tiền, và dự tính sẽ mất khoảng bao nhiêu tiền?

48
Giới trung lưu tin rằng thật khôn ngoan khi hoài nghi... Người giàu tin rằng thật khôn ngoan khi lạc quan

Đa phần mọi người đều làm việc với niềm tin hạn chế rằng hoài nghi là cửa cược an toàn nhất. Suy cho cùng sự sợ hãi nói với họ không hy vọng sẽ không phải thất vọng. Những người tư duy lớn vươn lên thông qua kinh doanh và sống tích cực. Họ tin rằng mọi thứ họ chạm vào đều biến thành vàng, và nếu nó chưa thành vàng thì họ tin rằng ý tưởng sau sẽ làm được. Lạc quan sẽ giúp mọi người luôn tiến về phía trước dù họ thường xuyên thất bại như thế nào chăng nữa. Không hề nhầm lẫn khi nói: những người thành công đã từng thất bại. Thực tê họ thất bại nhiều đến mức bạn có thể gọi họ là ‘nhà thất bại chuyên nghiệp’. Điểm khác biệt là khi số đông thất bại thì họ thất vọng và không bao giờ nỗ lực nữa. Khi triệu phú thất bại họ nhún vai rồi lại tiếp tục với ý tưởng của mình. Họ hiểu thất bại là gì, nhưng với họ nó giống như từng nấc thang đưa họ đến thành công. Và vì không đau khổ như số đông khi thất bại nên họ tiếp tục đưa ra các ý tưởng mới cho đến khi giàu có. Sức mạnh thực sự nằm ở tinh thần lạc quan. Họ dám bỏ qua lòng tự trọng và đứng lên khi bị gục ngã. Vào thời kì đầu lập nghiệp, họ bị bạn bè, gia đình cười nhạo khi thất bại, và bị người ta coi như kẻ ngốc. Cuối cùng khi họ vượt lên và gây dựng được cơ nghiệp, chính những người này lại nói họ gặp may. Trong khi những người theo chủ nghĩa hoài nghi tìm cách mối để biện minh cho thành công bất ngờ của bạn bè hay họ hàng, người giàu lại tiếp tục với dự án tiếp theo hứa hẹn mang lại cho họ nhiều lợi nhuận hơn nữa. Họ phớt lờ những người thích phê phán, người ngồi bên lề và khinh miệt thành công của họ, và luôn lạc quan rằng một ngày nào đó họ sẽ nhìn thấy ánh sáng.

“Bi quan dẫn đến yếu đuối, lạc quan dẫn đến mạnh mẽ”.

– William James

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Financial Basics: Money–Management Guide for Students (Tài chính cơ bản: Hướng dẫn quản lý tiền dành cho sinh viên) của Susan Knox.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Với thang điểm từ 1 đến 7 (7 là điểm cao nhất) bạn lạc quan đến mức nào? Nếu bạn dưới *1* điểm thì bạn phải trả bao nhiêu?

HÀNH ĐỘNG:

Ngay hôm nay, hãy quyết định trở thành người lạc quan như người giàu.

49
Giới trung lưu cho rằng người giàu nên giúp đỡ người nghèo… Người giàu cho rằng người nghèo nên tự thân vận động

Vì số đông tin rằng người ta giàu có nhờ may mắn hay có lợi thế xã hội nên để công bằng người giàu nên chia sẻ một phần tiền của mình cho những người có ít hơn. Người giàu tin rằng mỗi công dân trong nền kinh tế thị trường đều có cơ hội trở nên giàu có. Họ tin rằng trở nên giàu có là một sự lựa chọn. Trong khi người giàu có rất nhiều để cho đi và là những người làm từ thiện nhiều nhất nhưng họ làm thế là vì ý muốn không phải vì quy tắc đạo đức hay áp lực xã hội. Nhiều gia đình giàu có mắc sai lầm khi để con cái tiêu xài hoang phí và phải trả giá đắt vì điều đó. Những triệu phú tự làm giàu tin rằng tự vận động là kim chỉ nam trong cuộc đời họ. Cùng lúc đó, giới trung lưu lại có khuynh hướng đổ lỗi cho người khác, đồng thời hy vọng người khác quan tâm đến mình. Xã hội cũng dựa vào triết lý này kêu gọi người giàu tài trợ cho những người kém thành công hơn. Dưới lăng kính của lòng yêu thương và sự dồi dào, kiểu tài trợ này chắc chắn khiến mọi người tin rằng họ không thể tự chăm sóc bản thân và không hy vọng tự hoàn thành nhiệm vụ. Một số người có quyền lực nắm được điều này và dùng nó như là công cụ để kiểm soát số đông. Những người nghèo nhận được sự trợ giúp sẽ tin rằng mình không có khả năng kiểm soát cuộc đời, và ngày càng chìm trong nỗi sợ đến nỗi không thể nhận ra bản thân đang bị phá huỷ một cách có hệ thống từ trong ra ngoài, không tin tự thân vận động sẽ mang lại thành công.

> "*Tự thân vận động là con đường duy nhất dẫn đến tự do thực sự, trở thành chính mình là phần thưởng tối thượng*".
>
> – *Patricia Sampson*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Enjoy Your Money! How to Make It, Save It, Invest It and Give It (Hãy thưởng thức tiền của bạn! Cách kiếm tiền, tiết kiệm tiền, đầu tư và cho đi) của J. Steve Miller.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có tin tự thân vận động rất quan trọng trong việc giành được thành công tài chính không?

HÀNH ĐỘNG:

Quyết định tăng mức tự thân vận động trong tất cả các lĩnh vực của cuộc sống bạn.

50
Giới trung lự coi người giàu là những kẻ áp bức… Người giàu coi mình là những người giải phóng xã hội

Giới trung lưu đã và đang phục vụ người giàu. Hiện thực này kết hợp với nhận thức dựa trên sự sợ hãi khiến số đông cảm thấy ghen tị với người giàu và người quyền lực. Người giàu thuê nhân viên làm việc cho mình và điều này khiến người bình thường nghĩ rằng ông chủ là những kẻ áp bức. Thực ra, người giàu là những người giải phóng xã hội vĩ đại vì họ trả phần lớn tiến thuế, quyên đa số tiền cho từ thiện, và tạo ra các sản phẩm, dịch vụ...

Lý do khác cho rằng người giàu là những người giải phóng xã hội là vì họ có khả năng đưa ra các lựa chọn và thực hiện ý tưởng. Người bình thường gần như không có đủ quyền lực tài chính. Thậm chí *ở nước* giàu nhất thế giới, đa phần dân số vẫn sống dựa vào lương. Điều này khiến họ lúc nào cũng *ở* trong tình trạng sợ hãi, khiến họ giữ mãi niềm tin, triết lý và hành vi được hình thành từ đầu. Trong khi đó, người giàu lại tư duy theo xu hướng bao dung, biết ơn và tiếp tục giàu lên từng ngày. Điều này lặp đi lặp lại cho đến khi họ tin mình có khả năng đạt được bất kỳ mục tiêu nào đã đặt ra. Trong khi cả hai nhóm đều sống chung trong một thế giới thì thế giới bên trong lại khác hẳn. Thời gian càng trôi, khoảng cách giàu nghèo càng rộng.

> *"Đừng phê phán người giàu. Khi nào thì người nghèo mới mang lại việc làm cho bạn?"*.
>
> *– Laurence J. Peter*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Your Money or Your Life: 9 Steps to Transforming Your Relationship with Money and Achieving Financial Independence: Revised and Updated for the 21st Century (Tiền hay cuộc đời bạn: 9 bước để biến mối quan hệ thành tiền và giành được sự độc lập về tài chính: Chỉnh sửa và cập nhật cho thế kỷ 21) của Vicki Robin, Joe Dominguez, và Monique Tilford.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Khi trưởng thành bạn được dạy rằng người giàu là những người giải phóng hay những kẻ áp bức? Người giàu được miêu tả tiêu cực hay tích cực?

HÀNH ĐỘNG:

Lập danh sách 10 lý do người giàu có ảnh hưởng tích cực đến xã hội.

51
Giới trung lưu tin rằng việc làm giàu nằm ngoài tầm kiểm soát... Người giàu biết rằng làm giàu nằm trong tầm tay

Số đông không hiểu được bản chất của việc gây dựng cơ nghiệp, đó là lý do tại sao từ thế hệ này sang thế hệ khác, họ tiếp cận việc gây dựng cơ nghiệp như nhau và lúc nào cũng thất bại. Nhà trường giảng dạy về nguyên tắc cân đối tài chính cơ bản, phù hợp với ngân sách và các phép toán cơ bản. Điều này hướng học sinh và những người trưởng thành trẻ tuổi đến tư duy tuyến tính về tiền. Nếu họ không biết sự thật về cách gây dựng cơ nghiệp thông qua cuốn sách như thế này, thì cuộc chơi coi như chấm dứt trước cả khi bắt đầu. Sự thật là: làm giàu bắt đầu từ cách tư duy của bạn và niềm tin của bạn về việc kiếm tiền. Nếu bố mẹ bạn là những người rỗng túi thì bạn cũng sẽ như vậy nếu bạn áp dụng niềm tin và triết lý của họ về tiền. Tư duy phản biện nói rằng lý do duy nhất khiến mọi người an phận với cuộc sống tầm thường là vì họ không biết cách vượt qua nó. Bí mật lúc nào cũng giống nhau: tư duy. Từng hành động của chúng ta đều xuất phát từ cách chúng ta tư duy và điều chúng ta tin. Trong khi số đông tin rằng trở nên giàu có nằm ngoài tầm kiểm soát của họ; người giàu lại tin việc kiếm tiền và tích luỹ tài sản có mối quan hệ nhân quả. Nguyên nhân của hành vi là hệ niềm tin của chúng ta; và chúng ta sẽ nhận được kết quả của hành vi. Thay đổi niềm tin, bạn sẽ tự động thay đổi hành vi và kết quả mấu chốt. Hiểu được điều này, người có tư duy lớn luôn nâng cao niềm tin và triết lý về tiền bằng cách nghiên cứu về những người giàu hơn.

"*Giàu có phần lớn là kết quả của thói quen*".

– John Jacob Astor

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Please Send Money. A Financial Survival Guide for Young Adults on Them Own (Vui lòng gửi tiền. Hướng dẫn người trưởng thành trẻ tuổi tồn tại về mặt tài chính) của Dara Duguay.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có nghĩ giống người giàu không?

HÀNH ĐỘNG:

Dựa vào những gì bạn học được từ cuốn sách này, lập danh sách 5 niềm tin của người giàu về tiền và bắt đầu tự nhủ với bản thân rằng bạn cũng tin vào những điều này.

52

Giới trung lưu nghĩ rằng người giàu tin rằng họ thông minh hơn… Người giàu biết trí thông minh không mấy liên quan đến sự giàu có.

Số đông coi người giàu là thành phần ưu tú của xã hội, thành phần tự đánh giá mình là tốt nhất. Quan điểm sai lầm này được những người thất vọng vì kém thành công và ghen tị với những người thành công nhố nằm lòng. Sự thật là người giàu không nghĩ mình thông minh hơn hay giỏi hơn và họ khâm phục những người có đủ can đảm và lao lực cả đời để nhận được chút tiền lương ít ỏi. Không thể không thán phục những thợ mỏ hay thợ nề ngày ngày làm việc vất vả trong suốt 40 năm và chỉ kiếm thêm được rất ít. Lao động vất vả không phải là chiến lược hay để kiếm tiền nhưng họ xứng đáng nhận được sự tôn trọng. Các tỉ phú tự thân lập nghiệp biết rằng làm giàu không liên quan đến trí thông minh mà liên quan đến sự tập trung và kiên định. Họ biết người bình thường tập trung vào trò chơi điện tử, lướt mạng và xem ti vi nhiều hơn là thiết lập danh mục đầu tư. Đó là lý do tại sao có nhiều triệu phú là học sinh cấp ba và sinh viên bỏ học giữa chừng. Họ rời trường vì không tìm thấy mục đích trong những gì mình đang học. Nhiều chương trình học của nhà trường quá dàn trải, lỗi thời và thiếu cơ sở dữ liệu cần thiết để dạy học sinh cách làm giàu. Hầu hết các giáo viên không biết cách gây dựng sản nghiệp. Trong khi người giàu tin vào giáo dục thì rất ít người trong số họ cho rằng đế chế tài chính mình gây dựng được là nhờ vào kiến thức học ở trường. Làm giàu không có nghĩa là phải thông minh hơn, học rộng hơn mà là biết được điều bạn muốn và đặt trọn tâm huyết vào việc giành lấy nó dù có mất bao lâu hay bao nhiêu công sức chăng nữa. Nó đơn giản nhưng không dễ. Vấn đề ở chỗ quá nhiều người gắn chặt với niềm tin hạn chế về tiền nên họ không bao giờ *cố* gắng tiếp thu mục tiêu của người giàu.

> "*Đừng bao giờ quên: bí quyết tạo ra sự giàu có cho bản thân là tạo ra sự giàu có cho người khác*".
>
> *– Sir John Templeton*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Your Money Map: A Proven 7–Step Guide to True Financial Freedom (Bản đồ tiền: 7 bước hướng đến tự do tài chính thực sự) của Howard Lape Dayton.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có tin rằng mình đủ thông minh để trở thành triệu phú tự lập thân?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy tự nhủ mỗi ngày rằng bạn có mọi thứ cần thiết để giàu có như mong muốn.

53
Giới trung lưu giao thiệp với tất cả mọi người... Người giàu kiểm soát cẩn thận các mối liên hệ

Những người có học vấn cao thích giao thiệp với người uyên bác. Những người có thân hình cân đôi thích dành thời gian với những người cân đối. Những người sùng đạo thích giao du với những người sùng đạo. Và người giàu thích giao thiệp với người giàu. Người giống nhau thường hút nhau, do đó người giàu thường bị phê phán là có vòng giao tiếp chật hẹp khó có cơ hội cho người khác chen vào trừ khi người đó giàu. Những người thành công thường đồng ý rằng nhận thức rất dễ lây lan và tiếp xúc với những người thành công giúp bạn mở rộng tư duy và khuếch đại thu nhập của bạn. Chúng ta sẽ giống như những người mình giao thiệp và đó là lý do vì sao người chiến thắng hút những người chiến thắng, ở bộ phận xã hội khác, điều này được chấp thuận nhưng người giàu thường bị chỉ trích khi có khuynh hướng chỉ giao du với những người cùng đẳng cấp. Các triệu phú có cách tư duy về tiền khác giới trung lưu. Suy ra từ khái niệm này đó là triệu phú không biết cách làm thế nào để trở thành tỉ phú. Suy cho cùng tại sao ai đó chỉ kiếm được tiền triệu trong khi họ có khả năng kiếm được tiền tỉ? Đó là lý do tại sao triệu phú lúc nào cũng cố gắng tìm cách gia nhập nhóm người giàu nhất trên thế giới. Người bình thường muốn gặp triệu phú để kể với bạn của họ; triệu phú muốn giao thiệp với tỉ phú để học cách tư duy. Nhóm thì xem trò chơi còn nhóm lại tham gia trò chơi. Câu hỏi quan trọng đặt ra là bạn thuộc nhóm nào?

> "*Người ta chỉ học theo hai cách, cách thú nhất là đọc và cách thứ hai là giao tiếp với những người thông minh hơn*".
>
> – *Will Rogers*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

How to Get Out of Debt, Stay Out of Debt, and Live Prosperously (Làm thế nào để thoát nợ, không bị nợ nần và sống sung túc) của Jerrold Mundis.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Có bao nhiêu người giàu trong nhóm đồng minh và tư vấn của bạn?

HÀNH ĐỘNG:

Đặt mục tiêu nhân đôi thời gian giao thiệp với người giàu hơn bạn.

54
Giới trung lưu học để lấy bằng cấp ... Người giàu chọn bất kỳ hình thức đào tạo nào giúp họ trở nên giàu có

Số đông tin rằng giáo dục chính quy là hình thức giáo dục duy nhất giúp bạn thành công. Khi họ muốn kiếm thêm tiền, công ty sẽ khuyến khích họ học cao lên lấy bằng thạc sĩ hoặc tiến sĩ. Người sử dụng lao động thường sẵn sàng chi trả cho điều này. Đây là một trong những cách tăng thu nhập kém hiệu quả nhất. Cách hiệu quả và mang lại lợi nhuận nhiều nhất đó là giải quyết vấn đề mà không ai có thể giải quyết và bán nó. Vấn đề càng lớn tiền càng nhiều. Đó là điều cơ bản để kiếm được nhiều tiền. Đôi khi cần phải học cao hơn và đó là lúc những người tư duy lớn chuyển sang hình thức giáo dục có thể cung cấp kiến thức mà họ thấy cần để đạt được thứ mình muốn. Đôi khi họ tìm thấy ở trường đại học, nhưng thường thì họ tìm đến những người từng làm công việc mà họ muốn làm. Đây là lý do tại sao các hội thảo phát triển cá nhân và sự nghiệp trở nên phổ biến đến thế trong nhiều năm qua. Các diễn giả thường thành công vượt bậc trong lĩnh vực của họ và quay trở lại chia sẻ bí quyết của mình với những người cũng muốn có thành công tương tự. Một số người giàu đầy tham vọng vừa tham gia các tổ chức bán hàng đa cấp để kiếm tiền vừa học tập trong quá trình kinh doanh. Đây là phương pháp học tập cực kỳ hiệu quả khác từ người giàu có khối tài sản khổng lồ. Người giàu và người tham vọng là người hâm mộ cuồng nhiệt hình thức tự học bằng cách đọc sách, nghe chương trình phát thanh và các tài liệu giáo dục khác. Họ sẽ tự học bằng cách phỏng vấn những người thành công trong lĩnh vực của họ. Họ sẽ thuê huấn luyện viên hoặc cố vấn riêng. Họ sẽ học dưới bất kỳ hình thức nào để có thể hiện thực hoá giấc mơ, và không cần bằng cấp để đảm bảo đầu tư của họ. Vì vậy trong khi giới trung lưu tự giới hạn mình trong giáo dục thì người giàu lại sẵn sàng tiếp nhận bất kỳ hình thức nào giúp họ tiến gần hơn đến mục tiêu.

" *Biết cách học là đủ chứng tỏ bạn thông thái*".

– Henry Adams

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Get a Financial Life: Personal Finance In Your Twenties and Thirties (Cuộc sống tài chính: Tài chính cá nhân trong những năm 20 và 30 tuổi) của Beth Kobliner.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Hàng ngày bạn làm gì để tự dạy mình cách trở nên giàu có?

HÀNH ĐỘNG:

Tham gia bán hàng đa cấp với các kế hoạch kiếm tiền khác nhau để học cách bán sản phẩm, chiêu mộ thêm người và tạo dựng đội bán hàng. Bạn sẽ học về cách người giàu tư duy và hoạt động như thế nào.

55
Giới trung lưu không có mục tiêu rõ ràng... Người giàu luôn tư duy có mục tiêu

Người bình thường muốn rất nhiều thứ nhưng nửa vời. Những người vĩ đại toàn tâm toàn ý tập trung vào một mục tiêu. Tôi từng nghiên cứu hàng nghìn người để tìm hiểu mục tiêu của họ và chỉ 3% trong số họ đưa ra con số cụ thể về mức năng lượng tinh thần cần thiết để thành công. Những người tư duy lớn tập trung vào mục tiêu quan trọng nhất và đưa ra thời hạn để đạt được mục tiêu này. Đây là cách các triệu phú tự lập thân ra đời. Trong khi số đông lãng phí năng lượng tinh thần và khả năng sáng tạo vào các mục tiêu, dự án, sở thích khác nhau thì người giàu lại chỉ tập trung vào kiếm tiền. Nếu việc đang làm không mang lại lợi nhuận thì họ sẽ dừng lại. Một khi đã kiếm được số tiền mong muốn, họ sẽ chuyển trọng tâm sang mục tiêu khác. Chính cam kết gây dựng đế chế tài chính hoặc là làm hoặc là chết đảm bảo cho thành công của họ. Giới trung lưu có khả năng tập trung tương tự nhưng thiếu niềm tin cần thiết để đặt bản thân và mục tiêu trên cùng một con đường. Không có phép thuật nào trong quá trình này nhưng bạn phải tin rằng hoặc bạn có thể thành công hoặc bạn chưa đủ kiên trì cho đến khi thành công. Một lần nữa, niềm tin chính là ngôi sao của chương trình. Không hề quá khi nói rằng niềm tin có khả năng giúp bạn giàu miễn là có hành động đi kèm. Người giàu biết điều này và tận dụng nó để giành thứ họ muốn trong đời.

"Bạn phải tạo thói quen tư duy có mục tiêu cụ thể".

– John Henry Patterson

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Please Send Money. A Financial Survival Guide for Young Adults on Their Own (Vui lòng gửi tiền. Hướng dẫn những người trưởng thành trẻ tuổi tồn tại về mặt tài chính) của Dara Duguay.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Với thang điểm từ 1 đến 7, (7 là điểm cao nhất) bạn tận tâm với việc làm giàu đến mức nào?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy liệt kê số tiền cụ thể bạn muốn kiếm được trong vòng 12 tháng tới.

56
Giới trung lưu làm càng ít càng tốt... Người giàu làm càng thông minh càng tốt

Chiến lược làm giàu phổ biến nhất của số đông là mua vé số. Ngay cả khi khả năng thua rất cao thì hàng triệu người vẫn đổ xô đi mua vé số mỗi ngày với hy vọng giàu nhanh mà không tốn nhiều công sức. Nghe có vẻ không mấy nguy hại cho đến khi bạn đi sâu vào xu hướng này, xu hướng bộc lộ sự thật đáng buồn: hầu hết mọi người từ trong tiềm thức tin đây là cơ hội làm giàu duy nhất. Mọi người đến Las Vegas đều vì một lý do duy nhất: thắng lớn một canh bạc để không bao giờ phải lo nghĩ về tiền nữa. Thay vì đặt cược vào bản thân, họ lại nghĩ họ có cơ hội tốt hơn khi đặt toàn bộ vốn liếng vào ván bài. Tất nhiên người duy nhất kiếm lợi là chủ casino. Giới trung lưu hàng ngày đi làm với mối bận tâm tại sao phải sống trong sự lo lắng về tài chính. Họ coi thường ông chủ và những người đứng đầu công ty, những người mà họ cho là rất tham lam và băn khoăn sao cuộc đời lại bất công với họ. Trong khi đó những người có tư duy lớn thay vì đặt cược vào vé số và đánh bạc thì họ lại đặt cược vào bản thân. Họ luôn nỗ lực hết mình mỗi ngày và tin rằng với mỗi hành động họ đang tiến rất gần đến mục tiêu và giấc mơ của mình. Vì 95% đối thủ của họ là những người có tư duy thông thường nên họ dễ dàng vươn lên và tập trung toàn lực để vượt qua 5% đối thủ còn lại. Khi họ vươn lên được cấp này thì số tiền họ kiếm được trong 1 năm nhiều hơn số tiền hầu hết những người khác kiếm được trong 5 năm. Họ kiếm được tài sản khổng lồ là vì nhận ra 5% những người đứng đầu trong từng lĩnh vực làm việc vượt lên chính mình và tiến lên thế giới tư duy sáng tạo. Điều này giúp họ hướng năng lượng tinh thần vào việc giải quyết vấn đề mà 95% những người còn lại không có đủ khả năng nghĩ ra. Kiếm được nhiều tiền khi người đó bắt đầu tư duy ở cấp cao nhất – tư duy sáng tạo – nơi sự sợ hãi và thiếu thốn được thay bằng tình thương, sự dồi dào và lòng biết ơn. Cấp nhận thức này không chỉ giúp họ giàu có về mặt vật chất mà còn giúp họ giàu có về mặt tinh thần – cảm giác hạnh phúc viên mãn.

> *"Người hạnh phúc chính là người tìm được việc làm và không đòi hỏi thêm hạnh phúc".*
>
> – *Thomas Carlyle*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Money Doesn't Grow On Trees: A Parent's Guide to Raising Financially Responsible Children (Tiền không mọc ở trên cây: Hướng dẫn cha mẹ cách nuôi con có trách nhiệm về tài chính) của Neale S. Godfrey, Carolina Edwards, và Tad Richards.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn đặt cược bao nhiêu tiền vào khả năng trở thành triệu phú của mình?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy đầu tư vào bản thân ngay hôm nay bằng cách mua sách, đăng khí khoá đào tạo hay sự kiện phát triển cá nhân, hoặc nghe đĩa dạy cách làm giàu.

57
Giới trung lưu thích được thoải mái... Người giàu cảm thấy thoải mái ngay cả trong hoàn cảnh không thoải mái

Sau hơn hai thập kỷ khảo sát, phỏng vấn và nghiên cứu, tôi nghiệm ra rằng tất cả mọi người đều muốn được thoải mái dễ chịu. Sự thoải mái về thể chất, tâm lý và cảm giác là mục tiêu hàng đầu của giới trung lưu. Thoải mái dễ chịu về sức khoẻ, các mối quan hệ, tiền và các mặt cuộc sống khác; và nhiều người đạt được cảm giác này. Những người có tư duy lớn nhận thức từ rất sớm rằng trở thành triệu phú không đơn giản và nhu cầu thoải mái có thể biến mất. Họ học cách cảm thấy thoải mái dễ chịu ngay cả khi làm việc trong hoàn cảnh không mấy thoải mái. Người giàu biết mình phải trả giá cho sự giàu có và nếu họ đủ kiên định để vượt qua nỗi đau nhất thời thì sẽ gặt hái được thành quả dồi dào. Số đông tránh những thứ họ không thích trong khi đó lại là nơi có nhiều cơ hội nhất ở thời kì đầu làm giàu. Các triệu phú cũng không thích làm những việc này nhưng vẫn làm vì họ tin làm vậy sẽ giúp họ có cuộc sống tốt hơn. Những người này có tư duy rất lạc quan. Họ không chấp nhận tư duy hoài nghi của giới trung lưu. Không phải vì những người này hoài nghi khi không đưa ra được lý lẽ hợp lý, nhưng là vì tư duy đó không giúp họ trở nên giàu có. Trong khi mọi người xung quanh tiêu cực, hoài nghi và không thiện chí, người giàu vẫn tiến lên phía trước và phần thưởng dành cho họ đó là giàu có suốt phần đời còn lại.

> *"Những điều tuyệt vời nhất luôn toả sáng và mang lại niềm vui cho tôi đó là: lòng tốt, vẻ đẹp và sự thật. Mục tiêu về sự thoải mái hay hạnh phúc chưa bao giờ hấp dẫn tôi; hệ thống đạo đức thiết lập trên cơ sở này chỉ phù hợp cho đàn gia súc".*
>
> *– Albert Einstein*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Solve Your Money Troubles: Debt, Credit & Bankruptcy (Giải quyết vấn đề về tiền: Nợ, Tín dụng và Phá sản) của Robin Leonard và Margaret Reiter Attorney.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có sẵn sàng học cách trở nên thoải mái trong hoàn cảnh không thoải mái để được giàu có không?

HÀNH ĐỘNG:

Lập danh sách 5 việc bạn phải làm hôm nay khiến bạn không thoải mái nhưng sẽ giúp bạn gây dựng sản nghiệp.

58
Giới trung lưu nhút nhát và dễ hoảng sợ... Người giàu hiếu thắng và táo bạo

---

Người bình thường được dạy từ thời thơ ấu rằng phải im lặng, tránh xa rắc rối và đừng gây sóng gió. Sinh viên đại học được khuyến khích đưa ra mục tiêu ‘có tính thực tiễn’. Tất nhiên thực tiễn dựa vào nhận thức chủ quan của giáo sư hay cố vấn dẫn dắt tại trường và cấp nhận thức của họ về tiền. Hầu hết mọi người đều nghĩ cuộc sống rất nguy hiểm và đáng sợ, và để sống mà chịu ít tổn thương nhất tốt nhất nên làm việc trong vòng an toàn và tránh những rủi ro không cần thiết. Chính suy nghĩ này khiến mọi người chỉ dám chọn những nghề ít rủi ro nhất và đảm bảo thời gian làm việc lâu nhất. Những người có tư duy lớn cũng nhận được lời khuyên tương tự, nhưng sau đó họ nhận ra rằng chỉ khi nào suy nghĩ khác thì họ mối có cơ hội làm giàu. Họ học cách trở nên táo bạo, hiếu thắng và không biết sợ hãi trong quá trình theo đuổi sự nghiệp làm giàu. Lỗi họ mắc trong một năm nhiều hơn lỗi hầu hết mọi người mắc cả đời. Họ mất tiền, đưa ra quyết định sai lầm và suốt ngày lo lắng trả hoá đơn, trong khi những người xung quanh vẫn tiến lên phía trước làm việc trong vòng an toàn và tuần nào cũng bổ sung vào quỹ hưu trí của mình. Họ thấy bạn bè mua nhà, mua xe, có cuộc sống thoải mái, hạnh phúc. Trong khi họ ngày càng tiêu nhiều bằng thẻ tín dụng và không biết bao giờ mối trả được. Gia đình nghĩ họ điên rồ và cầu xin họ hãy xin việc làm. Nhưng một khi những người có tư duy lớn biết được bí quyết làm giàu thì họ không bao giờ quay trở lại xu hướng chung. Họ không cho phép bản thân an phận với nguồn tài chính nghèo nàn, trong khi thế giới đầy tiền, chỉ cần ai đủ mạnh là có thể lấy được. Kết thúc câu chuyện rất dễ đoán: Họ chiến đấu và chống đối mạnh mẽ trong khi không có gì để chứng minh và rồi đến một ngày nỗ lực của họ được đền đáp một chút. Sau đó rất nhiều. Rồi nhiều đến mức khiến người khác choáng váng. Bỗng dưng một “tay mơ” táo bạo, dám nghĩ dám làm, có vẻ điên khùng lại giàu vượt sức tương tượng. Đến một ngày giấc mơ thành hiện thực. Tất nhiên sự thật đó là họ phải mất nhiều năm kiên trì và dành toàn bộ nỗ lực để đạt được cấp tư duy có thể kiếm được nhiều tiền.

“Cả sự giàu có và lòng yêu thương đều hỗ trợ người dám nghĩ dám làm”.

– Ovid

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

CRUSH IT! Cash in on your passion (Kiếm tiền từ niềm đam mê) của Gary Vaynerchuk.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có đủ vững vàng trước những chỉ trích trên con đường làm giàu không?

HÀNH ĐỘNG:

Chuẩn bị tinh thần cho làn sóng chỉ trích mà bạn có thể phải trải qua trong quá trình làm giàu. Đừng ngạc nhiên khi số đông tấn công bạn.

59
Giới trung lưu mãi hoài niệm vẻ quá khứ... Người giàu hướng đến tương lai tốt đẹp

Hầu hết chúng ta đều đã nghe qua những câu chuyện kể về những tháng ngày xa xưa tươi đẹp. Khi đó, thế giới là nơi tốt đẹp và yên bình: âm nhạc du dương, đời sống thanh bình, con người trung thực. Người nghèo cứ kể câu chuyện từ thế hệ này sang thế hệ khác nhưng không nhận ra nó có sức tàn phá đến mức nào. Những người cho rằng những ngày tươi đẹp nhất đã qua hầu như chẳng giàu có gì và suốt ngày phải đối mặt với sự bất hạnh và buồn phiền. Những người có tư duy lớn là người hướng đến tương lai và lạc quan về những gì diễn ra sau này. Cuộc sống hấp dẫn của họ được tạo ra hai lần: đầu tiên là trong đầu họ và thứ hai là trong thực tế. Thói quen này giúp họ nhìn trước được tương lai, nơi lòng yêu thương và sự thịnh vượng ngự trị, tiền thì ồ ạt chảy vào. Họ ghi nhận và rút kinh nghiệm từ quá khứ khi sống ở hiện tại và mơ về tương lai. Số đông biện hộ cho việc chưa gặt hái được thành công bằng cách bám chặt niềm tin quá khứ là nơi có nhiều cơ hội tốt nhất và sẽ không còn cơ hội nào tốt trong tương lai nữa. Niềm tin này giúp họ cảm thấy thoải mái nhưng lại hạn chế thành công. Các triệu phú tự lập thân ngày càng giàu vì họ sẵn sàng đặt cược vào bản thân và lập kế hoạch thực hiện giấc mơ, mục tiêu và ý tưởng. Hầu hết thời gian lập kế hoạch của họ dùng để xác định rõ mục tiêu có thể nhiều năm sau chưa hiện thực hoá được nhưng họ vẫn kiên nhẫn và chịu khó lập kế hoạch và mường tượng về tương lai. Khi nói đến gây dựng sản nghiệp, họ tập trung vào tài sản họ muốn có được và rồi kết nối cảm xúc với mục tiêu. Những người vĩ đại biết tiền không điều khiển được họ; ngược lại họ bắt tiền phục vụ mình. Bất kỳ việc gì họ làm cũng được kết nối với cảm xúc họ muốn trải qua. Một khi cảm xúc được kết nối với mục tiêu thì mức độ tận tâm với mục tiêu cũng tăng lên.

"Đế chế của tương lai là đế chế của tâm trí".

– Winston Churchill

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

First Comes Love, Then Comes Money: A *Couple's Guide to Financial Communication (Tình trước tiền sau: Hướng dẫn các cặp đôi thảo luận về tài chính)* của Bethany Palmer và Scott Palmer.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn dành nhiều thời gian để hoài niệm hay nghĩ về tương lai?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy quyết định trở thành người 'hướng về tương lai' bằng cách vừa tập trung vào hiện tại vừa mơ đến tương lai.

60
Giới trung lưu thích chơi an toàn... Người giàu luôn mạo hiểm để giành chiến thắng

Vì cảm giác thoải mái và an toàn là ưu tiên hàng đầu của giới trung lưu, nên trong tiềm thức, họ luôn muốn sống trong vùng an toàn và tránh rủi ro bằng mọi giá.

Người giàu lại làm việc trên tinh thần chuẩn bị sẵn sàng cho cái chết. Họ luôn lên kế hoạch vào ban đêm và thực hiện nó vào ban ngày. Họ là những người có tư duy phản biện. Họ biết mình không còn nhiều ngày để sống và đồng hồ lúc nào cũng quay. Vì cái chết luôn gần kề nên họ không còn gì để mất. Họ can đảm tận dụng các cơ hội và số lần họ thành công và thất bại trong một năm nhiều hơn số lần thành công và thất bại của hầu hết mọi người trong suốt cuộc đời. Thất bại của họ rất lớn nhưng thành công của họ còn lớn hơn gấp bội. Họ sống trong xa hoa và tỉnh giấc mỗi sáng với cảm giác phấn khích và ngập tràn hy vọng. Họ biết ngày mai họ sẽ giàu hơn hôm nay, và tài sản hiện nay vừa giúp họ có được cơ hội lớn hơn nữa vừa giảm thiểu rủi ro. Mỗi thành công làm tăng thêm mức độ tự tin, khuyến khích họ chấp nhận rủi ro lớn hơn với nhận thức rằng nếu thất bại, họ vẫn có kĩ năng và tri thức để lấy lại. Vì thế trong khi số đông phải vật lộn với cuộc sống và mơ được sống trong thoải mái thì người giàu lại sống trong sự thịnh vượng và mơ đến mức sống cao hơn.

> "*Việc ai đó nên trở nên giàu có cho thấy mọi người có thể trở nên giàu có, và do đó, nó là động lực cho các ngành và các doanh nghiệp*".
>
> – *Abraham Lincoln*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Divorce & Money: How to Make the Best Financial Decisions During Divorce (Li hôn và tiền: Làm thế nào để đưa ra quyết định tài chính tốt nhất khi ly hôn) của Violet Woodhouse và Dale Fetherling.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn chơi để thắng hay để thua?

HÀNH ĐỘNG:

Quyết định theo đuổi giấc mơ trong khi bạn vẫn còn cơ hội. Hãy nhớ rằng ngày nào đó thời gian của bạn sẽ hết.

61
Giới trung lưu kỳ vọng ít để không phải thất vọng nhiều... Người giàu kỳ vọng lớn để thành công lớn

Giới trung lưu không muốn kỳ vọng quá nhiều vào cuộc sống và họ được nhiều chuyên gia ủng hộ. Các nhà tâm lý học và các chuyên gia sức khoẻ tinh thần thường khuyên mọi người kỳ vọng ít để không phải thất vọng nhiều. Giáo sư tâm lý ở trường đại học cũng khuyên các sinh viên như vậy. Người giàu coi lời khuyên này chẳng khác gì hành vi phạm tội. Không ai có thể thực hiện giấc mơ của mình nếu không hy vọng. Các nhà hiền triết từng nói rằng hãy kỳ vọng để nhận được thứ bạn mong đợi nhưng nhiều người lại tự giới hạn mình ở mức bình thường để tránh thất bại. Những người giàu mà tôi phỏng vấn trong suốt 26 nám qua từng thất bại rất nhiều lần. Hầu hết họ đều từng mất rất nhiều tiền. Họ biết thất bại là điều kiện tiên quyết để đạt được thành công lớn. Tài sản lớn đều bắt nguồn từ hy vọng hão huyền của những người vô lý. Nhiều nhà tâm lý học nghiên cứu về những người siêu thành công kết luận rằng họ là những người đặc biệt và cực kì thông minh do đó lời khuyên hợp với họ lại không hợp với số đông. Nghiên cứu của chúng tôi chỉ ra rằng điểm khác biệt mấu chốt giữa giới trung lưu và triệu phú tự thân làm giàu là cách tư duy. Nhóm thì coi cuộc sống là cuộc chiến không ngừng, nhóm lại coi cuộc sống như trò chơi. Người giàu luôn không ngừng gia tăng hy vọng vì họ thích cảm giác phấn khích khi chơi trò chơi. Càng phấn khích họ càng làm việc chăm chỉ và càng thành công hơn. Trong khi đó số đông tiếp tục chiến đấu và sống cuộc sống tuyệt vọng trong trầm lặng.

> “ *Không ai thành công với hy vọng ngông cuồng nhất nếu như người đó không bắt đâu từ hy vọng ngông cuồng*”.
>
> – *Ralph Charell*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Money Book for Freelancers, Part–Timers, and the Self–Employed: The Only Personal Finance System for People with Not So Regular Jobs (Sổ tay kiếm tiền dành cho người lao động tự do, người làm thêm và người tự lập nghiệp: Hệ thống tài chính cá nhân duy nhất dành cho những người lảm công việc không–quá–bình–thường) của Joseph D’ Agnese và Denise Kiernan.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn đã đặt kỳ vọng tài chính đủ cao chưa?

HÀNH ĐỘNG:

Xem lại mục tiêu tài chính của bạn và tăng mục tiêu lên ít nhất 50% ngay cả khi bạn không biết làm thế nào để đạt được mục tiêu đó. Điều này sẽ buộc bạn phải mở rộng tư duy và gia tăng hi vọng.

62
Giới trung lưu gặp vận may và sợ mất… Người giàu gặp vận may và tìm cách phát triển nó

Giới trung lưu tin rằng cuộc sống rất khắc nghiệt và những điều tuyệt vời chỉ đến với người giàu. Người giàu tin rằng thành công, sự viên mãn và hạnh phúc đến với họ là lẽ đương nhiên? Khi những điều tuyệt vời đến với giới trung lưu thì hầu hết họ đều chờ điều không tốt đẹp xảy ra. Suy cho cùng họ phải là người thế nào mới được trải nghiệm thành công lớn? Niềm tin này khiến người bình thường tìm cách phá huỷ thành công mới được quay trở về trạng thái thoải mái. Giống như nước tự tìm mức của mình, kỳ vọng và niềm tin cũng quay trở lại mức của mình. Đây là lý do tại sao những người ở cùng mức thành công chơi với nhau, ở đây tiền không phải là vấn đề mà vấn đề *ở* mức nhận thức đã thể hiện các cấp độ kinh tế khác nhau. Những người thu nhập bình thương có cùng tư duy. Tương tự như vậy, những triệu phú cũng tư duy giống nhau, và đó là lý do vì sao họ thích giao thiệp với nhau. Cách làm giàu nhanh nhất đó là giao du với người giàu và quan sát xem họ tư duy như thế nào. Rồi sau đó bắt chước niềm tin và triết lý cốt lõi của họ, bạn sẽ thấy hành vi của mình bắt đầu thay đổi. Hãy nhớ rằng nhận thức rất dễ lây lan và chúng ta có xu hướng làm theo niềm tin và triết lý của những người mà chúng ta dành phần lớn thời gian với họ. Trong khi cách kiếm tiền là kiến thức phổ thông thì việc nâng cấp niềm tin và triết lí của các triệu phú lại ít được biết đến. Vì hành vi bộc lộ niềm tin, việc khám phá niềm tin của những người siêu thành công nhằm nâng cấp thói quen tạo nên thành công là chiến lược thông minh. Bí mật là, bạn phải tin điều đó có thể xảy ra thì bạn mới nỗ lực được, và hầu hết mọi người không tin điều gì rất mạnh mẽ lại có thể rất đơn giản. Họ chẳng mất gì khi thử làm việc này nhưng tư duy dựa trên sự sợ hãi lại bảo họ làm như vậy sẽ phí thời gian. Trong khi đó người giàu vẫn tiếp tục thu tiền về một cách thầm lặng.

"Kiếm tiền là một nghệ thuật và kinh doanh tốt là nghệ thuật tuyệt vời nhất".

– Andy Warhol

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Kiplinger's Money Smart Women: Everything You Need to Know to Acheive a Lifetime of Financial Security (Người phụ nữ tiêu tiền thông minh của Kiplinger: Những điều bạn cần biết để được an toàn tài chính suốt đời)

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có dùng đòn bẩy để tăng tài sản lên không?

HÀNH ĐỘNG:

Lập danh sách những thứ bạn có thể nâng lên để gây dựng sản nghiệp.

63
Giới trung lưu được khích lệ kiếm tiền từ tác động bên ngoài... Người giàu được khích lệ kiếm tiền từ động lực bên trong

Người bình thường làm việc để kiếm tiền. Nếu chủ lao động dừng trả lương thì họ sẽ không đến làm nữa. Người giàu làm việc vì họ thích những gì họ làm, và công việc là một trong những điều thú vị nhất của cuộc sống. Họ chọn công việc cẩn thận như chọn bạn đời. Một khi họ biết được đam mê và tìm ra cách kiếm tiền từ đam mê đó thì công việc của họ luôn gắn liền với suy nghĩ. Đó không phải vì họ quá quy tắc mà là vì họ thực sự thích công việc mình đã chọn. Vì thế trong khi số đông rời văn phòng lúc 5 giờ và không nghĩ gì thêm về công việc thì những người đứng đầu vẫn tiếp tục đưa ra các chiến lược và tưởng tượng về các ý tưởng mới. Sở dĩ có điểm khác biệt đó không phải do trí thông minh hay nền giáo dục mà là do động lực. Trong khi giới trung lưu kiếm tiền do tác động từ bên ngoài thì người giàu lại kiếm tiền từ động lực bên trong. Khi công việc trở nên khó khăn và sự tức giận tăng lên, người bình thường né tránh bằng cách tham gia các hoạt động xã hội, nghỉ ngơi vào cuối tuần, thư giãn, làm những việc theo sở thích. Khi những người siêu thành công tức giận thì họ sẽ nghiên cứu lại thật kĩ và kiên trì cho đến khi giải quyết được vấn đề vì họ thích thử thách. Động lực từ bên trong thúc đẩy họ làm giàu. Động lực này được giới trung lưu gọi là ‘may mắn’. Thực ra may mắn không liên quan gì mấy đến động lực ngoại trừ trường hợp họ may mắn khi biết mình muốn làm gì, nhưng điều này thường là kết quả của sự nỗ lực khủng khiếp. Số đông thích gọi đó là ‘may mắn’ hay gắn thành công của những người xuất sắc với điều gì đó chứ không phải nỗ lực của họ nhằm biện minh cho việc không cần tận tâm với công việc như họ. Vì thế những người vĩ đại trở thành triệu phú và sống với giấc mơ của họ.

“Nếu bạn làm việc đúng cách thì tiền sẽ chảy vào túi bạn”.

– Jose Silva

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Making the Most of Your Money Now: The Classic Bestseller Completely Revised for the New Economy by Jane Bryant *(Kiếm được nhiều tiền nhất ngay bây giờ: Cuốn sách kinh điển bán chạy nhất được chỉnh lý phù hợp với nền kinh tế mới)* của Jane Bryant.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có đang kiếm sống bằng cách làm việc mình thích không?

HÀNH ĐỘNG:

Mô tả công việc, sự nghiệp hay công việc kinh doanh ra giấy.

64

Giới trung lưu tin rằng tiền giúp họ hạnh phúc hơn... Người giàu biết rằng tiền không mấy liên quan đến hạnh phúc

Số đông lúc nào cũng hiểu nhầm về tiền. Từ bản chất phi tuyến tính đến cách thức và lý do tại sao dòng tiền lưu thông. Người bình thường không hiểu và sẽ không bao giờ hiểu được. Hiểu nhầm phổ biến nhất về tiền là càng nhiều tiền càng hạnh phúc. Số đông nổi tiếng luôn miệng nói rằng 'tiền không giúp bạn hạnh phúc', nhưng đồng thời lại luôn cố gắng tự thuyết phục bản thân rằng tiền đúng là giúp mình hạnh phúc. Vì họ chưa bao giờ dư dả và lúc nào cũng phải sống một cách chật vật, nên việc thuyết phục họ tin rằng tiến không giúp mình hạnh phúc hơn là rất khó. Nhưng họ cứ nhắc đi nhắc lại điệp khúc ấy suốt đời do được lập trình từ thuở ấu thơ. Hầu hết những người áp đặt niềm tin hạn chế này lên họ đều rỗng túi và lặp đi lặp lại chương trình đã được thiết lập sẵn trong đầu. Thế nên số đông đấu tranh với niềm tin này bởi họ tuyệt vọng vì tiền. Trớ trêu thay niềm tin này lại đúng. Một khi các nhu cầu thiết yếu của bạn đã được đáp ứng thì thêm tiền cũng không giúp bạn có thêm hạnh phúc và người giàu biết điều này rất rõ. Bạn không làm giàu đê hạnh phúc hơn; bạn làm giàu vì sự tự do mà tiền mang lại. Người kiểm soát được hầu hết các mặt cuộc sống sẽ kiểm soát được thời gian của mình. Điều này cho phép bạn sống một cuộc sống mình mong muốn nhưng không có nghĩa là nó giúp bạn hạnh phúc hơn. Nó giống như ngày nào bạn cũng đói vì gần như không có đủ thức ăn, rồi bỗng dưng một sáng tỉnh dậy với bàn đầy thức ăn. Điều đó có vẻ khiến bạn vui trong vài tuần nhưng rồi dần dần bạn sẽ điếu chỉnh bản thân cho phù hợp với nguồn thức ăn dồi dào này.

Bạn có cảm thấy hạnh phúc hơn không? Có, nhưng chỉ nhất thời.

Vì thế số đông đưa ra niềm tin này để họ cảm thấy thoải mái hơn với sự nghèo khó, tuy nhiên điều này lại hoàn toàn đúng. Buồn cười ở chỗ trong khi họ nói thế nhưng lại không tin như thế. Giải pháp tốt nhất đó là làm giàu và tự chứng minh với bản thân mình.

"Tiền không giúp bạn hạnh phúc. Giờ tôi có 50 triệu đôla nhưng tôi cũng chỉ hạnh phúc như khi tôi có 48 triệu đôla".

– Arnold Schwarzenegger

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Money Mischief: Episodes in Monetary History (Trò đùa của tiền: Lịch sử tiền tệ) của Milton Friedman.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn hi vọng tiền mang lại nhiều cơ hội và tự do hơn hay mang lại hạnh phúc cho bạn?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy liệt kê 10 việc bạn có thể làm như triệu phú mà bây giờ bạn không làm được.

65

Giới trung lưu tin rằng mọi người kiếm tiền để có quyền lực... Người giàu tin rằng mọi người kiếm tiền để có quyền kiểm soát cuộc sống

Số đông coi người giàu là nhà tư bản khát khao quyền lực. Họ tin rằng người ta gây dựng sản nghiệp để có được tầm ảnh hưởng trong kinh doanh, chính trị và các lĩnh vực khác trong cuộc sống. Hollywood nhắc đi nhắc lại niềm tin này qua các bộ phim, và những chương trình truyền hình mô tả người giàu như kẻ vô lại khi lợi dụng những người kém may mắn hơn để giành quyền lực. Điều này được thể hiện rõ nhất ở các chương trình giải trí nhưng thực tế lại không đúng. Những người thành công kiếm tiền là để có được sự tự do cá nhân và quyền kiểm soát mà tiền mang lại. Tự do này khích lệ họ bỏ công việc mình không thích nhưng vẫn có thể đảm bảo cuộc sống cho gia đình. Danh sách các nhân tố khích lệ là vô tận nhưng quyền kiểm soát và sự tự do cá nhân là mẫu số chung. Trong nền kinh tế thị trường, sự tự do không chỉ mua được tự do kinh tế mà còn có thể giúp người bình thường nâng cấp niềm tin và triết lý. Hầu hết mọi người chưa từng nâng cao ý thức để làm giàu nhưng điều đó không ảnh hưởng đến niềm tin của họ. Rào cản lớn nhất mà số đông gặp phải là dành thời gian với những người có tư duy thông thường, những người lúc nào cũng bồi đắp niềm tin hạn chế của mình. Vì người giàu chỉ giao thiệp với người giàu, người rỗng túi giao thiệp với người rỗng túi, và cả hai nhóm luôn gia *cố* niềm tin của nhóm mình. Vì cả hai giới đều tăng cường niềm tin nên họ ngày càng tin rằng mình đúng. Số đông nhìn thấy sự thiếu thôn nhiều hơn và người giàu nhìn thấy sự dồi dào nhiều hơn. Bạn có thể đoán nhóm nào giàu hơn không? Giờ thì bạn đã biết tại sao.

> "*Tiền là một trong những chủ đề quan trọng nhất trong cuộc đời bạn. Những điều thú vị nhất hay thất vọng nhất trong cuộc đời đều bắt nguồn từ quyết định của bạn về tiền. Dù có luôn tĩnh tâm hay thường xuyên lo lắng thì bạn vẫn sẽ phụ thuộc vào việc kiểm soát tài chính của mình*".
>
> – *Robert Alien*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Money Management for the Creative Person: Right Brain Strategies to Build Your Bank Account and Find the Financial Freedom to Create (Quản lý tiền dành cho người sáng tạo: Chiến lược lập tài khoản ngân hàng và tìm tự do tài chính bằng não phải) của Lee T. Silber.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có chủ động làm việc trên tinh thần tăng cường niềm tin của người giàu không?

HÀNH ĐỘNG:

Lập danh sách 10 niềm tin của giới trung lưu về tiền và từ đó chuyển sang 10 niềm tin của người giàu.

66
Giới trung lưu không bao giờ liên hệ tiền với sức khoẻ... Người giàu biết tiền có thể cứu sống bạn

Số đông đánh đồng sự giàu có với việc xem trọng vật chất. Gần như suy nghĩ của số đông về người giàu đều tiêu cực. Đây là một trong những lý do người giàu rất ít khi nói về tiền. Người giàu thuộc về thiểu số, và họ bị phân biệt đối xử. Nhưng họ là những người sống thoải mái nhất. Chủ đề yêu thích của người giàu trong những buổi tiệc không phải là tiền mà là sức khoẻ. Và họ hiểu rất rõ quan hệ giữa tiến và sức khoẻ. Trong khi số đông phải hài lòng với dịch vụ chăm sóc sức khoẻ mà chủ lao động, bên bảo hiểm hay chính phủ cung cấp thì người giàu lại có bác sĩ riêng và các công ty cung cấp dịch vụ chăm sóc sức khoẻ hàng đầu thế giới. Trong thế giới hoàn hảo, tất cả chúng ta đều có cùng cơ hội dù tình trạng tài chính có thế nào đi chăng nữa. Nhưng chúng ta không sống trong thế giới hoàn hảo và trong thế giới này tiền mua quyền can thiệp, về sức khoẻ, tiền có thể cứu sống bạn. Trong những năm gần đây, ở Mỹ, một số người giàu liên kết với nhau xây khu chăm sóc sức khoẻ đẳng cấp nơi họ được chăm sóc sức khoẻ 24/24h bơi bác sĩ riêng, người chỉ phục vụ số ít thành viên. Một số. người giàu làm như thế này và thậm chí họ còn yêu cầu bác sĩ riêng sống cùng khu. Bác sĩ là người làm công ăn lương phải đáp ứng yêu cầu của các hội viên và điều này giúp hội viên có ưu thế trong việc tạo khác biệt giữa sự sống và cái chết. Số đông không có ưu thế này còn người giàu thì có. Họ làm việc để đảm bảo mang đến dịch vụ chăm sóc sức khoẻ đẳng cấp cho gia đình mình. Thay vì tốn năng lượng vào việc phàn nàn, hãy biến sự bất bình thành đam mê và làm giàu. Bằng cách đó bạn có thể chuẩn bị về mặt tài chính khi bạn hay người thân bị ốm.

"Khi trẻ, bạn có thể không cần tiền nhưng khi già, bạn không thể không có tiền".

– Tennessee Williams

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Morningstar's 30–Minute Money Solutions: A Step–by–Step Guide to Managing Your Finances (Giải pháp về tiền trong 30 phút của Morningstar: Hướng dẫn cách quản lý tài chính từng bước một) của Christine Benz.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn đã bao giờ nghe người giàu phàn nàn về chất lượng dịch vụ chăm sóc sức khoẻ chưa?

HÀNH ĐỘNG:

Lần tới khi bạn cảm thấy suy sụp hay thất vọng về hành trình làm giàu của mình, hãy nghĩ về tầm quan trọng của sức khoẻ và sự an toàn của gia đình bạn. Cuộc sống của bạn và cuộc sống của những người thương yêu phụ thuộc vào việc làm giàu của bạn.

67
Giới trung lưu tin rằng tham vọng là tội lỗi... Người giàu tin rằng tham vọng là một đức tính tốt

Số đông bị các nhà thông thái dẫn sai đường khi tin rằng mong muốn nhiều hơn là điều tội lỗi. Trọng tâm của tư tưởng này đó là bạn nên vui vẻ và biết ơn những gì bạn có được, nếu tham vọng cao hơn thì đó là tham lam. Những người có tư duy lớn biết rằng con người luôn muốn nhiều hơn những gì họ có. Xu hướng này là động cơ ẩn sau mỗi cuộc cách mạng trong lịch sử. Đây chính là điều tạo ra bước tiến trong thế giới kinh doanh, khoa học, công nghệ và các lĩnh vực khác. Hãy bỏ động lực lợi nhuận ra khỏi phương trình và lấy động cơ của những người có tư duy lớn để hướng năng lượng tinh thần đến những thử thách chính trong xã hội. Những triệu phú tự lập nghiệp tin rằng việc đổi giải pháp lấy tiền không chỉ công bằng mà đó còn là việc làm đúng đắn. Tại sao những người đóng góp nhiều nhất cho xã hội và tiến bộ xã hội lại không được nhận nhiều phần thưởng nhất? Người giàu không bắt buộc phải cho số đông mượn trí óc thế nhưng họ vẫn làm. Họ làm không phải vì trách nhiệm mà là vì mong muốn được đóng góp và để lại dấu ấn cho đời. Việc nghĩ tham vọng này là một tội lỗi đúng là sự nhầm lẫn tai hại. Số đông có thực sự muốn can ngăn những người vĩ đại đưa ra giải pháp cho vấn đề của họ? Người bình thường biết điều này, nhưng việc coi người giàu như những kẻ tội lỗi giúp họ cảm thấy thoải mái hơn khi mình sống thiếu tham vọng. Nó cũng giúp họ biện minh cho việc không nỗ lực để trở nên giàu có. Suy cho cùng quan điểm ấy khiến họ quyết định sống cuộc sống vượt trên nhu cầu vật chất. Trong lúc đó, họ mất ngủ vì lo lắng làm thế nào để trả góp tiền nhà lần tiếp theo. Họ chết vì nhồi máu cơ tim vào sáng Thứ hai hay chết vì căng thẳng bởi vẫn phải làm công việc mình không thích nhưng không thể từ bỏ. Chẳng phải sẽ tốt hơn khi hướng năng lượng tiêu cực đó vào việc làm giàu?

"Tiền là thước đo phẩm chất của xã hội".

– Ayn Rand

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Ultimate Suburban Survivalist Guide: The Smartest Money Moves to Prepare for Any Crisis (Hướng dẫn cách sống *tối ưu: Tiêu tiền thông minh chuẩn bị sẵn sàng cho mọi khủng hoảng)* của Sean Brodrick.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có tin là mình có thể tham vọng hơn?

HÀNH ĐỘNG:

Lập danh sách 5 lý do lớn nhất khiến bạn khao khát trở nên giàu có.

68
Giới trung lưu tin rằng người giàu là những kẻ trưởng già học làm sang... Người giàu tin rằng người giàu bảo vệ sự nhận thức của mình

Ý thức rất dễ lây lan. Hãy giao thiệp với những người có tư duy lớn và nghe họ nói. Họ sẽ luôn nói về việc tiến lên phía trước và trở nên tốt hơn. Dành thời gian với những người có tư duy thông thường, bạn sẽ chỉ nghe thấy sự sợ hãi, thiếu thốn, hạn chế, và hoài nghi. Số đông không hiểu rằng chính tư duy của họ là kẻ phá hoại. Họ hoàn toàn có thê làm những việc mà người giàu làm nhưng chính tư duy của họ khiến họ không tiến lên phía trước và rơi vào cuộc sống tầm thường. Đó là lý do tại sao người giàu chỉ thích giao du với người giàu. Họ không thể chịu được cuộc nói chuyện tràn ngập sự bất hạnh, diệt vong và u sầu. Họ muốn nói chuyện về tương lai xán lạn và niềm vui sống thuần khiết. Điều này thường bị số đông hiểu nhầm là lối sống trưởng giả học làm sang. Việc xem người giàu là những kẻ trưởng giả học làm sang giúp số đông cảm thấy thoải mái hơn khi chọn lối sống tầm thường. Những người vĩ đại biết họ cần phải bảo vệ nhận thức của mình và nỗ lực củng *cố* nó hàng ngày. Họ gặp gỡ những người có tầm nhận thức cao hơn họ, và tránh những người có tầm nhận thức thấp hơn. Không phải vì họ nghĩ mình giỏi hơn mà vì họ không thể chịu được năng lượng tiêu cực. Vì đa số làm việc dựa trên nỗi sợ hãi, nên tất cả chúng ta hàng ngày bị vây quanh bởi tư duy tiêu cực. Báo chí, truyền hình, đài phát thanh và Internet đẩy chúng ta chìm đắm trong ý thức dựa trên nỗi sợ. Sự chết chóc, phá hoại và thất bại là một trong những chủ đề yêu thích của họ. Đó là lý do tại sao những người có tư duy lớn luôn cẩn trọng bảo vệ tài sản lớn nhất của mình: khả năng tư duy. Điều này đôi khi khiến họ giống như người ngoài hành tinh nhưng đó vẫn là cái giá rất rẻ để có được cuộc sống xa hoa.

"Ý thức rất dễ lây lan".

– Albert Einstein

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Safe Money in Tough Tinies: Everything You Need to Know to Survive the Financial Crisis (Tiết kiệm tiền trong thời kỳ khó khăn: Tất cả những gì bạn cần để tồn tại trong thời kì khủng hoảng tài chính) của Jonathan D. Bond.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

"Bạn có bảo vệ tư duy của mình bằng cách hạn chế giao du với những người có tư duy thấp hơn không?".

HÀNH ĐỘNG:

Với thang điểm từ 1 đến 7, (7 là điểm cao nhất) mức độ tư duy của 5 người bạn thân nhất của bạn đạt mấy điểm?

69
Giới trung lưu tin rằng người giàu rất ngạo mạn... Người giàu tin rằng người giàu rất tự tin

Các vấn đề và nhãn mác tiêu cực mà người ta gắn cho người giàu là vô số kể. Một trong những quan điểm phổ biến nhất đó là người giàu rất tự phụ, ngạo mạn và luôn cho rằng mình là tốt nhất. Thực ra những người thành công tự tin vì họ luôn đặt cược vào bản thân và ít khi thất vọng. Ngay cả khi thất bại họ vẫn tự tin vào khả năng học hỏi từ thất bại để trở lại mạnh mẽ hơn và giàu có hơn. Trong thời kỳ suy thoái kinh tế năm 2008 – 2010, người giàu khắp thế giới chịu tổn thất nặng nề, nhưng khi được phỏng vấn họ vẫn nói rằng mình tự tin kiếm lại tiền nhanh hơn trước. Đây không phải ngạo mạn mà là tự tin. Người giàu gia tăng mức độ tự tin trong nhiều năm nhưng không thể đạt đến cấp siêu đẳng nếu không chịu tổn thất nặng nề và gượng dậy sau đó. Một khi đối mặt với tổn thất này, họ sẽ không còn sợ thất bại nữa vì biết rằng bất cứ lúc nào mình cũng có thể lấy lại tiền. Vì tư duy dựa trên sự sợ hãi sẽ mất dần qua từng thất bại nên họ sẽ ngày càng hướng năng lượng tinh thần của mình về tư duy của tình thương, sự dồi dào và lòng biết ơn. Chính ý thức không biết sợ là gì giúp họ luôn tiến đến thứ họ muốn, và tránh xa những thứ họ không muốn. Điều này giúp họ tăng gấp đôi gấp ba tài sản một cách nhanh chóng nhờ tư duy trầm ổn. Cuối cùng họ bắt đầu tin rằng họ có thể làm bất cứ việc gì và điều này dự báo tương lai viên mãn. Khi đi từ thành công này đến thành công khác, họ tạo ra động lực tâm lý mạnh lên từng ngày, nâng sự tự tin của họ lên cấp cao đến mức bị coi là ngạo mạn.

“*Nếu định đánh bạc thì bạn phải tự tin*”.

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Money, A Memoir: Women, Emotions, and Cash (Tiền, tự truyện: phụ nữ, cảm xúc và tiền mặt) của Liz Perle.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn ngạo mạn hay tự tin?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy luôn lặp đi lặp lại cụm từ này mỗi ngày để thiết lập sự tự tin cho bạn: “Tôi có khả năng xử lý mọi vấn đề mà cuộc sống tạo ra”.

70
Giới trung lưu tin rằng các triệu phú giàu có vì được trao lợi thế... Người giàu biết rằng lợi thế của họ là làm việc chăm chỉ

Số đông lúc nào cũng loay hoay tìm lý do xem tại sao một số người có được thành công trong khi câu trả lời ở ngay trước mặt. Để lý giải tại sao một số người lại thành công hơn những người khác và tìm cách thoái thác việc giúp mình đi đến thành công, số đông luôn đi tìm bằng chứng để chứng minh người giàu được trao lợi thế một cách bất công. Nếu không tìm được bằng chứng để chứng minh giả thuyết của mình thì họ sẽ tạo ra nó. Ví dụ như lợi thế về chính trị: đi đường tắt bất hợp pháp, học vấn cao hơn... Sau 26 năm khảo sát các triệu phú, tôi có thể cam đoan rằng lợi thế lớn nhất của họ đó là tập trung, tận tâm và chàm chỉ. Sự chăm chỉ mà tôi nói đến ở đây không phải là làm việc cật lực. Làm việc chăm chỉ với người giàu đó là kiên trì tìm cách giải quyết vấn đề có vẻ bế tắc từ ngày này qua ngày khác. Người giàu biết tài sản đáng giá nhất của họ là khả năng tư duy, và vì thường xuyên dùng sức mạnh tinh thần nên họ rất giỏi trong việc này. Vì vậy trong khi công nhân xây dựng, thợ lợp nhà hay thợ xây cối làm việc vất vả để kiếm được số tiền ít ỏi thì người có đầu óc lại được trả lương cao. Càng tư duy thành thạo họ càng giàu. Không nhiều người biết đến cách tiếp cận làm giàu phi tuyến tính. Thông thường số đông coi làm việc chăm chỉ là phải lao lực ở mức nào đó. Còn với triệu phú làm việc chăm chỉ nghĩa là nhìn đăm chiêu ra ngoài cửa sổ nghĩ cách giải quyết vấn đề. Họ biết một số vấn đề có thể được giải quyết nếu kiên trì nghĩ cách. Khi hầu hết mọi người rời văn phòng lúc 5 giờ chiều thì những người vĩ đại cũng có thể rời đi nhưng thời điểm đó trí óc họ vẫn không ngừng suy nghĩ. Một số ý tưởng lớn thường được tìm ra khi đang tắm, xem phim hay trong những công việc thường nhật. Trong khi đó, số đông phải bán sức lao động và băn khoăn không biết bao giờ số phận của họ mới thay đổi.

> *"Chăm chỉ làm việc sẽ mang lại đòn bẩy. Khi không còn phải đi làm thuê, bạn cũng không còn là kẻ ngốc nữa".*
>
> *– Malcolm Forbes*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Complete Idiot's Guide to Money for Teens by Susan Shelley *(Hướng dẫn toàn tập về tiền dành cho thiếu niên)* của Susan Shelley.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn làm việc chăm chỉ giống như giới trung lưu hay người giàu để trở nên giàu có?

HÀNH ĐỘNG:

Phát triển tư duy của bạn bằng cách buộc bản thân mỗi ngày phải giải quyết các vấn đề mới liên quan đến việc tạo dựng sản nghiệp.

71
Giới trung lưu tin rằng sự giàu có dựa vào số ít... Người giàu tin rằng sự giàu có dựa vào số đông

Người bình thường ít khi được tiếp xúc với triệu phú nên quan điểm của họ về triệu phú dựa vào những gì thấy được qua ti vi và phim ảnh. Họ xem năm bộ phim điện ảnh về triệu phú theo hướng tiêu cực và ngay lập tức cho rằng các triệu phú đều giống nhau. Những người khao khát làm giàu gây dựng niềm tin dựa trên niềm tin của nhóm. Người giàu biết rằng muốn làm giàu thì phải nghiên cứu về những người giàu và bạn sẽ thấy đó là một nhóm người bình thường nhưng có niềm tin khác thường. Niềm tin ấy giúp họ phát triển triết lý không biết sợ hãi và sự lạc quan vô tận. Liên quan đến việc gây dựng sản nghiệp của họ là những người có tư duy xuất chúng. Tư duy đó không vượt lên trên trí tuệ của người bình thường mà nó vượt lên trên cảm xúc của họ, vì để hiểu được nó đòi hỏi phải có tư tưởng không biết sợ là gì. Chỉ một số ít người tin rằng đây chính là bí mật để gây dựng sản nghiệp. Họ phải kiên trì để vượt lên trên nỗi sợ và nâng cao tư duy của mình lên tầm ý thức dựa trên sự dồi dào. Đây là lý do vì sao hầu hết mọi người không thể chuyển từ nghèo thành giàu. Ai dám thử đều có thể trở thành triệu phú.

> *"Bạn nghĩ rằng tiền là căn nguyên của mọi tội lỗi? Bạn đã bao giờ đặt ra câu hỏi căn nguyên của tiền là gì chưa? Tiền là công cụ trao đổi. Tiền là dạng vật chất của quy tắc con người muốn trao đổi với nhau thì phải trao đổi bằng thương mại hoặc tương đương về mặt giá trị. Tiền không phải là công cụ của kẻ lười biếng, đã lấy đi thành phẩm của bạn bằng nước mắt hay của kẻ cướp đã lấy đi thành phẩm của bạn bằng sức mạnh. Tiền chỉ được tạo ra bởi những người sản xuất. Bạn cho đó là tội lỗi?"*.
>
> *– Ayn Rand*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Beyond the Grave revised edition: The Right Way and the Wrong Way of Leaving Money To Your Children (and Others) (Phía bên kia nghĩa trang: Cách để lại tiền cho con cái đúng và sai) của Gerald M. Condon.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có niềm tin tiêu cực về tiền hay người giàu cản trở việc làm giàu của bạn không?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy kiểm tra lại niềm tin của bạn về tiền rồi nâng cấp nó lên thành niềm tin của người giàu.

72
Giới trung lưu tin rằng họ bỏ lỡ điều gì đó... Người giàu tin rằng chính niềm tin tạo nên sự khác biệt

Theo bản chất tự nhiên, bạn sẽ nghĩ rằng mình bỏ lỡ điều gì đó khi làm đi làm lại một mục tiêu và cho rằng nó lúc nào cũng né tránh mình. Hầu hết mọi người đều chưa bao giờ thực sự *cố* gắng làm giàu vì họ không tin rằng mình có thể giàu. Một số người *cố* gắng một chút và rồi quyết định chỉ sống cuộc sống bình thường. Các triệu phú biết hành vi của họ được điều khiển bởi niềm tin và cuối cùng chính hành vi giúp họ giàu có. Niềm tin là nguyên nhân, hành vi là hệ quả, và sự giàu có là kết quả có thể đoán được. Hãy tưởng tượng rằng kiếm tiền rất đơn giản; rằng tiền là nguồn cung vô tận; và rằng tất cả những gì bạn cần làm để kiếm được nhiều tiền hơn là có tư duy lớn hơn. Đó là ba niềm tin cơ bản phổ biến của người giàu. Họ coi việc kiếm tiền như trò chơi và họ thích tìm kiếm các ý tưởng mới giúp giải quyết vấn đề và phục vụ mọi người để đổi lấy thù lao lớn hơn. Mỗi ngày họ làm việc với niềm đam mê và sự phấn khích, biết rằng cơ hội của họ là vô tận và ngày mai họ sẽ giàu hơn hôm nay. Tinh thần này dẫn họ đến những cơ hội lớn hơn và tốt hơn. Tư tưởng này dẫn họ đến các cơ hội lớn hơn và tốt hơn. Tư tưởng triệu phú này thu hút những người giàu khác giúp họ có nhiều cơ hội làm giàu hơn nữa. Tình thương, sự dồi dào và lòng biết ơn thu hút người giàu. Những người này trải qua mỗi ngày với suy nghĩ họ có thế giới trong tay và có thể tự tạo ra tương lai, điều này dẫn đến hành vi giúp phát triển hơn nữa niềm tin và động lực của họ. Vì có trạng thái tinh thần dồi dào nên họ không bao giờ cảm thấy cần. Giàu sang thu hút giàu sang. Thiếu thốn thu hút thiếu thôn. Tình thương thu hút tình thương. Nếu bạn có ít tiền và sợ mất tiền thì có thể bạn sẽ mất thật. Nếu bạn không có tiền nhưng bạn làm việc trên tinh thần dồi dào thì bạn đang trên con đường làm giàu. Tất cả chúng ta đều có điều kiện để trở nên giàu có nhưng hầu hết không biết điều đó. Các triệu phú thì biết. Đó là lý do tại sao họ giàu. Bạn có bắt đầu nhận ra mình gần với cuộc sống giàu sang đến mức nào không? Bạn có bắt đầu nhận ra làm giàu không phải là cái gì đó quá khó hiểu không?

> *Đừng vội tin vào bất cứ điều gì mà chúng ta thường nghe nhắc đi nhắc lại. Đừng vội tin bất cứ điều gì dù cho đó được xem là truyền*

thống. Đừng tin vào những sáo ngữ mà người ta thường đề cập đến. Đừng tin bất cứ điều gì dù đó là bút tích của thánh nhân. Đừng tin vào điều gì dù là thói quen từ lâu khiến ta nhận thấy điều ấy là đúng. Đừng tin tưởng bất cứ điều gì do ta tưởng tượng ra mà lại nghĩ rằng do một vị tối linh đã khai thị cho ta. Đừng tin vào bất cứ điều gì dù điều đó dựa vào uy tín của các thầy dạy. Nhưng chỉ nên tin vào điều gì mà chính các ngươi đã từng trải, kinh nghiệm và nhận thức cho là đúng đắn, có lợi cho mình và người khác. Chỉ có điều đó mới là đích tối hậu cho con người và cuộc đời. Các ngươi hãy lấy đó làm kim chỉ nam cho mình.

– Đức Phật

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Making of a Million Dollar Mind (Thiết lập tư duy triệu đô) của Steve Siebold.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có nghĩ bạn để lỡ mất điều gì đó khi làm giàu không?

HÀNH ĐỘNG:

Tự nói với bản thân hàng ngày rằng bạn có mọi thứ để trở nên giàu có như mong đợi.

73
Giới trung lưu tin rằng họ thiếu khát khao... Người giàu biết rằng chúng ta có mọi thứ cần thiết để trở nên giàu có

Một trong những sai lầm phổ biến nhất của giới trung lưu là tin rằng người giàu có khát vọng làm giàu lớn hơn họ. Qua nghiên cứu tôi thấy điều này không hẳn đúng. Hãy nghĩ về điều này: tại sao không ai muốn làm giàu? Nó thúc đẩy nhu cầu an toàn của bạn và nó cũng mang đến sự lựa chọn cho bạn. Nếu điều này là đúng thì tại sao số đông lại từ chối làm giàu và tại sao họ phủ nhận mình quan tâm đến việc làm giàu?

Ý của tôi là: Nếu bạn tin mình có thể chọn trở nên giàu hay nghèo thì tại sao bạn lại chọn nghèo? Giải thích hợp lý duy nhất đó là hầu hết mọi người không tin rằng họ có thể giàu. Họ cũng có khát vọng nhưng lại thiếu niềm tin vào bản thân.

Họ chứng kiến người khác phát đạt và cho rằng điều đó không dành cho họ. Các triệu phú hiểu được vấn đề này từ rất sớm. Đó là một trong những lý do tại sao câu châm ngôn sau rất phổ biến "Một triệu đôla đầu tiên là khó kiếm nhất". Lần đầu tiên tôi nghe thấy câu nói này là trong một lớp kinh tế ở trường đại học, giáo sư đã giải thích rằng đó là vì phải có tiền mới kiếm được tiền và một khi bạn đã có một triệu đôla đầu tiên thì bạn có thể dùng nó để kiếm được nhiều hơn. Nhưng đó không phải lý do giúp cho một triệu đôla thứ hai dễ kiếm hơn. Sự thật đó là một khi bạn đã kiếm được một triệu đôla đầu tiên thì niềm tin vào khả năng có thể làm lại lần nữa tăng lên. Đó là lý do vì sao một triệu đôla lần thứ ba, thứ tư và thứ năm còn dễ hơn nữa. Một khi đã có niềm tin vững chắc thì bạn sẽ trở thành người đầy quyền năng. Khát khao làm giàu rất dễ. Tạo dựng niềm tin rằng bạn có thể giàu trước khi làm giàu mới là thử thách. Đó là lý do tại sao tôi viết cuốn sách này. Hy vọng rằng từ bây giờ bạn hiểu rằng làm giàu là công việc từ bên trong. Việc làm giàu liên quan đến tư duy và tinh thần vững vàng chứ không phải điều gì khác và bạn đã có mọi thứ bạn cần để trở nên giàu có!

"*Thiếu tiền không phải là rào cản. Thiếu ý tưởng mới là rào cản*".

– Ken Hakuta

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Biology of Belief: Unleashing the Power of Consciousness, Matter and Miracles by Bruce Lipton, Ph.D. *(Sinh học niềm tin: Mở sức mạnh nhận thức, vật chất và phép nhiệm màu)* của Bruce Lipton.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có tin bạn có mọi thứ cần thiết để trở nên giàu có không?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy phỏng vấn người giàu và hỏi họ bất kỳ câu hỏi nào mà bạn nghĩ ra. Hãy dùng cuốn sách này như là kim chỉ nam.

74
Giới trung lưu tin rằng họ phải chọn giữa cuộc sống gia đình và việc giàu có... Người giàu biết bạn có thể có cả hai

Quan điểm sai lầm nhưng phổ biến mà tôi biết khi còn làm tư vấn cho nhóm kinh doanh Fortune 500 là bạn phải lựa chọn giữa việc hoặc thành công hoặc có cuộc sống gia đình hạnh phúc. Điều này bắt nguồn từ sự sợ hãi và thiếu thốn. Chúng khiến bạn phải lựa chọn một trong hai, vì thời gian là hữu hạn. Tôi nghe thấy những chuyên viên lặp đi lặp lại điều này khi tôi thách họ tiến lên nấc thành công cao hơn. Họ là những chuyên viên được đào tạo rất chuyên nghiệp và thành công làm việc cho một số công ty lớn nhất trên thế giới, và khi chia sẻ niềm tin này, họ nói rất chắc chắn. Tất nhiên họ sai hoàn toàn nhưng không biết mình sai. Họ làm việc ở cấp ý thức mà nỗi sợ chiếm ưu thế và các lựa chọn bị hạn chế. Người giàu biết bạn có thể có mọi thứ bạn muốn nếu bạn tiếp nhận thử thách với tinh thần yêu thương và sự sung túc. Tôi rất ngạc nhiên khi thấy những chuyên viên kinh doanh có thể mô tả chi tiết rất nhiều trận đấu bóng bầu dục trong khi họ không có thời gian dành cho gia đình. Họ có thể kể về các chương trình ti vi hay việc những người nổi tiếng hẹn hò với nhau, nhưng họ không thể dành thêm một hay hai tiếng mỗi ngày cho mục tiêu trở thành triệu phú? Lý do về gia đình chỉ là cách né tránh trách nhiệm hiệu quả nhất. Không người quản lý nào dám thách thức nếu sợ đấu tranh với phòng nhân sự hay phòng pháp lý. Hàng nghìn chuyên viên dinh doanh làm việc tại những công ty nằm trong danh sách Fortune 500 mà tôi từng huấn luyện thực sự tin rằng phòng nhân sự và phòng pháp lý luôn đứng về phía họ; nhưng thực ra hai phòng này chỉ đảm bảo họ duy trì cuộc sống bình thường. Hãy trưởng thành và tiếp nhận thực tế! Nếu bạn yêu gia đình, hãy làm giàu và dành cho họ nhiều thời gian hơn nữa cùng với các cơ hội mà chỉ tiền mói mua được. Hãy sử dụng thời gian một cách hiệu quả để bạn có thể ở bên gia đình nhiều hơn trong khi vẫn làm công việc đó. Chưa tìm ra cách dùng thời gian hiệu quả không có nghĩa là không có cách. Thay vì lấy gia đình làm cái cố thì hãy lấy họ làm động lực.

"Cách nhanh nhất để trở thành triệu phú đó là nâng cao kiến thức của bạn qua việc tham gia các khoá diễn thuyết trước công chúng".

– Bill Gove

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Tham gia khoá diễn thuyết trước công chúng bằng cách truy cập vào trang www.freespeak–ingcourse.com

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Lý do nguy biện nào kìm hãm bạn trở thành triệu phú?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy đăng ký trang blog diễn thuyết trước công chúng tại www.publicspeakersblog.com

75
Giới trung lưu tin rằng có việc làm mang lại an toàn... Người giàu biết rằng không có chuyện đó

Trong thực tế, sự an toàn không hề tồn tại. An toàn chỉ là cảm giác, và nếu một người tin rằng mình an toàn thì anh ta sẽ cảm thấy thoải mái nhờ suy nghĩ đó. Đây là lý do chính khiến mọi người tìm và giữ việc làm, đặc biệt là ở các tập đoàn lớn. Họ tin mình an toàn vì đang làm việc ở một công ty lớn và có khôi tài sản khổng lồ. Họ chấp nhận cảm giác ảo này để có được sự thoải mái thay vì nắm lấy cơ hội thực để có được sự an toàn tài chính cho tương lai của gia đình. Điều này ngoại trừ các CEO và chủ tịch công ty, những người kiếm bạc triệu nhờ đóng góp phần lớn giá trị cho tập đoàn. Số đông các nhân viên tiêu nhiều hơn những gì họ kiếm được nên rốt cuộc họ khao khát có việc làm đến nỗi họ không có cả thời gian nghỉ ngơi. Lý do hầu hết mọi người đều đi làm đó là vì họ không nhận ra cách kiếm được nguồn thu nhập tương đương mà không phải làm cho người khác hay tập đoàn lớn. Trường học dạy chúng ta kỹ năng và sự nhạy bén trong kinh doanh nhưng lại không dạy về việc gây dựng sản nghiệp. Sự thật thì trở thành triệu phú cũng là một kỹ năng, không liên quan đến việc bạn làm hay thị trường bạn đang phục vụ. Người giàu tránh những hoạt động không mang lại lợi nhuận và đó là một trong những bài học mà rất ít người trong số chúng ta được học. Nếu triệu phú không thể tạo ra lợi nhuận từ khoản đầu tư thì họ sẽ bỏ đi. Người giàu ý thức mạnh mẽ về tiền vì họ biết chưa độc lập về tài chính nghĩa là chưa được tự do. Sự giàu có mở ra những cánh cửa và tạo ra các cơ hội nhanh hơn bất kỳ thứ gì khác. Bạn có thể vừa là nhân viên của ai đó vừa giàu có, chỉ có điều khó hơn vì thiếu quyền kiểm soát. Hãy làm theo cách của bạn, tập trung vào tư duy và nỗ lực gây dựng sản nghiệp cho bạn và gia đình bạn.

> *"Khi bắt đầu giàu có, tôi mới bắt đầu nghĩ 'mình sẽ làm gì với số tiền này?'... bạn phải học cách cho đi".*
>
> *– Ted Turner*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Nếu bạn là thương nhân hay nhân viên bán hàng thì hãy truy cập trang web www.mental–toughnesscollege.com

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có tin mình có thể trở thành triệu phú trong khi vẫn đi làm toàn thời gian không?

HÀNH ĐỘNG:

Ngay hôm nay hãy đưa ra kế hoạch trở thành triệu phú. Trở thành triệu phú thông qua công việc, sự nghiệp hay kinh doanh bán thời gian? Hãy viết chiến lược ra giấy và nhớ rằng bạn có thể thường xuyên thay đổi chiến lược khi phát triển hơn.

76
Giới trung lưu tin rằng tự kinh doanh rất mạo hiểm... Người giàu tin rằng tự kinh doanh là con đường nhanh nhất dẫn đến sự giàu có

Người bình thường luôn được cảnh báo về những rủi ro trong kinh doanh. Họ tìm kiếm thất bại và kể lại chi tiết về những người họ biết hay nghe nói đến, những người mà đánh mất khoản tiết kiệm cả đời khi *cố* gắng tự kinh doanh. Các trường đại học đầy rẫy những giáo sư kinh doanh. Họ thường xuyên cảnh báo sinh viên về việc phải thận trọng trước sức quyến rũ của kinh doanh nhỏ và tự làm chủ. Người giàu biết tự kinh doanh là con đường nhanh nhất dẫn đến sự giàu có. Họ biết rủi ro lớn nhất đó là đặt cược vào bản thân. Trong khi tỉ lệ khởi nghiệp thất bại có thể làm họ nhụt chí và có khả năng đánh mất khoản tiết kiệm cả đời, thì động lực sống cuộc sống giàu sang và cơ hội vô tận lại thúc đẩy họ chấp nhận rủi ro. Họ biết mình sẽ thành công dù có thất bại bao nhiêu lần đi chăng nữa. Đôi khi họ thành công ở lần kinh doanh đầu nhưng lại thất bại ở những lần tiếp theo. Bí mật của thành công là những gì họ học được và con người họ trở thành sau thất bại, hiểu rằng họ sẽ lấy lại được và lại khởi nghiệp một cách sáng suốt hơn. Họ biết sự giàu có sẽ đến. Số đông hầu hết đều duy trì cuộc sống tầm thường bằng cách vẫn làm một việc với mức lương bình thường và được tăng hàng năm. Đối với đa số mọi người, hy vọng lớn nhất của họ là tiết kiệm đủ tiền để có thể nghỉ hưu sau 40 năm đi làm, nếu họ vẫn sống và đủ khoẻ mạnh để tận hưởng khoảng thời gian còn lại. Nếu mỗi thương nhân thành công quyết định khởi nghiệp hay tìm việc theo tư vấn của những người chưa bao giờ thành công, thì nước Mỹ đã không phải là cường quốc kinh doanh nữa. Thương nhân vĩ đại biết rằng thành công trong kinh doanh chủ yếu liên quan đến người thực hiện chứ không phải kế hoạch kinh doanh, báo cáo lãi lỗ và dòng tiền mặt.

Kiên nhẫn, tập trung và lòng đam mê là các yếu tố giữ vai trò thiết yếu trong thành công. Vì những lý do này mà số đông vẫn luôn kiếm tìm sự an toàn còn những người vĩ đại vẫn quyết định khởi nghiệp và gây dựng sản nghiệp.

“*Những ai nắm được các quy tắc đơn giản quyết định việc kiếm được nhiều tiền thì sẽ có rất nhiều tiền*”.

– George Clason

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Nếu bạn mơ ước thành lập doanh nghiệp tư vấn và tổ chức các khoá đào tạo chuyên nghiệp thì hãy truy cập trang www.sieboldsuccess– network.com

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có những thứ mình cần để khởi nghiệp và gây dựng sự nghiệp trong khi vẫn đi làm toàn thời gian không?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy tìm hiểu và suy nghĩ thật kỹ đến việc khởi nghiệp công việc mà bạn yêu thích. Hãy đến cửa hàng sách và tìm chủ đề thu hút bạn.

77
Giới trung lưu tin rằng việc nhóm người nhỏ nắm giữ phần lớn tài sản là sai trái... Người giàu chào đón số đông gia nhập cộng đồng của họ

Giới trung lưu nghĩ rằng các triệu phú rất tham lam và ích kỉ chứ không phải thông minh và tham vọng. Ai ai cũng có cơ hội trở thành triệu phú. Người giàu luôn chào đón giới trung lưu tham gia vào câu lạc bộ triệu phú, nhưng rất ít người tin điều đó có thể xảy ra, và số người cố gắng làm việc đó còn ít hơn nữa. Nhiều người tin vào triết lý chia sẻ tài sản, như thể kiếm tiền là món quà dành cho người giàu và họ nên chia đều tài sản kiếm được cho mọi người. Thay vì chờ đợi điều này thì những người vĩ đại lại đi tìm vấn đề để giải quyết cho một bộ phận xã hội. Họ chính là những người đóng góp vào bảng thành tích cải tiến công nghệ. Họ dùng đầu óc giải quyết vấn đề không phải để xã hội tiến lên mà để bản thân họ tiến lên, và kết quả là tất cả chúng ta đều được hưởng lợi. Số ít người chiếm đa số tài sản không phải vì số đông thiếu cơ hội mà vì nỗi sợ ngăn họ tận dụng cơ hội. Chê bai những người giàu có và coi họ là những kẻ tham lam, nhẫn tâm dễ hơn rất nhiều so với việc tự cố gắng để trở thành triệu phú. Mục đích của sách này không phải là để thay đổi thực tế vì số đông sẽ không bao giờ thay đổi, mà là giúp bạn đi đúng hướng.

> "*Tiền là biểu tượng của. trách nhiệm. Nó là nghi thức làm việc vì nhân loại, vì những gì nhân loại muốn*".
>
> *– Samuel Butler*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Great Reflation: How Investors Can Profit From the New World of Money (Phục hồi hệ thống tiền tệ: Nhà đầu tư có thể kiếm lời từ thế giới mới như thế nào) của J. Anthony Boeckh.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có cho rằng chính phủ nên lấy tiền của người giàu để giúp người nghèo không?

HÀNH ĐỘNG:

Đọc (hay nghe đĩa) *Atlas Shrugged* của Ayn Rand.

78
Giới trung lưu tin rằng giàu có làm gia đình mục ruỗng... Người giàu tin rằng sự nghèo nàn mới làm cho gia đình mục ruỗng

Tiền mang tiếng xấu với những người không có nó hầu hết là vì họ không hiểu giới hạn của nó là gì. Tiền bị đổ lỗi từ việc gây ra chiến tranh đến phản bội, từ việc phá hoại tình bạn đến gia đình tan nát. ở dấu hiệu ban đầu của vấn đề, nơi tiền là một biến của phương trình, tiền thường sụt giá. Rất nhiều người đứng đầu gia đình đều né tránh tiền vì sợ tiền sẽ gây ra nhiều vấn đề hơn nó có thể giải quyết. Trong hàng trám năm qua, hàng triệu phụ nữ phải duy trì cuộc hôn nhân với người đàn ông lừa gạt và sống cuộc sống gia đình bất hạnh vì họ không làm chủ tài chính. Sự giàu có chính là công cụ giải phóng. Nó giúp các gia đình sống với giấc mơ của mình. Trong khi số đông tin rằng tiền khiến con người lạc lối thì người giàu biết rằng tiền và tự do mà tiền mang lại giúp con người được sống đúng với bản chất của mình. Gia đình mục ruỗng trước khi có tiền; chỉ có điều tiền làm gia tăng sự mục ruỗng ở bất kỳ chỗ nào nó chạm vào mà thôi. Người tốt thậm chí còn tốt hơn khi không chịu gánh nặng tài chính. Người xấu sẽ xấu hơn do quyền lực mà tiền mang lại. Vấn đề lớn nhất liên quan đến tiền và các gia đình đó là khi bố mẹ cho con tiền vô tội vạ. Một lần nữa, tiền không phải là vấn đề mà nó chỉ là chất xúc tác của hành vi xấu và sự bất hạnh khi nó được đưa cho người con không hiểu về mục đích hay tôn trọng sức mạnh của tiền. Đây là lý do tại sao nhiều triệu phú không muốn để lại tài sản cho con mà để lại cho các tổ chức từ thiện. Tiền không làm mà có đã phá huỷ cuộc sống của không biết bao nhiêu đứa trẻ con nhà giàu, bởi chúng chưa bao giờ tự tìm cách kiếm tiền. Nhưng trong khi số đông lấy đây là cái cố để không làm giàu thì người giàu vẫn làm giàu và cẩn thận điều chỉnh vấn đề này.

> *"Tiền không phải là thần thánh hay ác quỷ. Nó là dạng năng lượng giúp chúng ta được là chính mình, dù ta tham lam hay giàu lòng yêu thương".*
>
> *– Dan Millman*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

More Money Than God: Hedge Funds and the Making of a New Elite (Nhiều tiền hơn thánh thần: Quỹ phòng hộ và việc tạo ra người ưu tú mới) của Sabastian Mallaby.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn nghĩ để lại hàng triệu đô cho con sẽ giúp chúng hay hại chúng?

HÀNH ĐỘNG:

Nếu bạn có gia đình, hãy ngồi lại với nhau và nói chuyện về tiền. Hãy thảo luận về lợi ích cũng như hạn chế của việc giàu có. Hãy dạy con bạn về sự khác nhau trong tư duy của giới trung lưu và người giàu trước khi để người khác truyền niềm tin hạn chế khiến chúng sống trong sự túng quẫn cả đời.

79
Giới trung lưu cho rằng tiền gây ra tội lỗi... Người giàu cho rằng thiếu tiền mới gây ra tội lỗi

Trong lịch sử tiền bị đổ lỗi là căn nguyên của mọi tội lỗi, từ hối lộ đến buôn thuốc phiện. Thực tế tiền chỉ là công cụ trao đổi trung gian và không thể bị đổ lỗi do thất bại của con người và đạo đức của họ. Tiến có thể khiến con người có hành vi sai trái nhưng nó không phải là cán nguyên của tội lỗi. Nỗi sợ và niềm tin bắt nguồn từ sự thiếu thốn và hạn chế mói là căn nguyên của tội lỗi. Khi một cặp đôi ly dị thì bạn đổ lỗi cho hai bên hay cho việc kết hôn? Số đông càng nghĩ ra nhiều cách biến tiền thành công cụ xấu xa thì họ càng cảm thấy thoải mái khi không tìm cách làm giàu. Suy cho cùng nếu tiền là căn nguyên của tội lỗi thì tại sao tôi lại muốn có thật nhiều? Đó chính một lý do nữa mà số đông dùng để nguy biện cho mình và cho người khác khi không có đủ can đảm đòi hỏi. Nếu họ tập trung năng lượng biến đồng tiền thành thứ xấu xa vào việc kiếm tiền thì họ đã trở thành triệu phú. Nhưng họ lại không làm thế và hầu hết mọi người sẽ không bao giờ làm thế. Chỉ có một phần nhỏ dân số chịu thay đổi tư duy và đó là lý do tại sao người giàu lúc nào cũng chỉ là một bộ phận rất nhỏ của xã hội. Tư duy phản biện giúp chúng ta hiểu rằng tiền không phải là căn nguyên của tội lỗi mà chính là vì thiếu tiền. Một người đã ăn no thì không muốn xếp hàng lấy thêm đồ ăn nữa – và triệu phú, người biết cách kiếm nhiều tiền, sẽ không nghĩ đến chuyện cướp nhà băng. Tiền càng mang tiếng bao nhiêu, họ càng thoải mái bấy nhiêu.

> "*Người thông thái sẽ tìm đủ mọi phương tiện để có thể kiếm được tiền một cách trung thực, vì tiền làm được rất nhiều việc tốt trong xã hội, không chỉ cho bản thân người kiếm được mà còn cho người khác. Nhưng kẻ ngốc sẽ thoáng nghĩ trong đầu kiếm tiền bằng mọi cách quan trọng hơn kiếm tiền một cách trung thực. Một trong những lợi ích của việc sở hữu tiền đó là nó tăng cường sự độc lập và thái độ tích cực của người sở hữu nó. Người lúc nào cũng chìm trong nợ nần sẽ chịu sự lệ thuộc nhiều hơn là độc lập*".

– B. C. Forbes

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

All the Money in the World: How the Forbes 400 Make–and Spend– Their Fortunes (Vintage) (Toàn bộ tiền trên thế giới: Những người thuộc danh sách Forbes 400 kiếm và tiêu tiền như thế nào) của Peter W. Bernstein và Annalyn Swan.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có bất kì niềm tin nào cho rằng làm giàu liên quan đến tội lỗi không?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy nghiên cứu xem những người giàu nhất thế giới làm gì với tiền. Tìm hiểu về Bill Gates và Warren Buffet sẽ giúp bạn có một khởi đầu thuận lợi.

80
Giới trung lưu tin rằng nếu giàu có sẽ mất bạn bè... Người giàu tin rằng giàu có sẽ giúp họ mở rộng mạng lưới

Một quan điểm phổ biến khác kìm hãm mọi người trở nên giàu có là cho rằng họ sẽ đánh mất những người bạn thân nếu chuyển đến sống trong những ngôi nhà to lớn. Suy cho cùng quan điểm này cho rằng việc có toàn bộ tiền trên thế giới sẽ vô nghĩa nếu bạn không có người bạn nào? Ý hay. Chỉ có điều tôi chưa từng thấy điều này xảy ra bao giờ. Và tôi từng gặp rất nhiều người chuyển từ nghèo sang giàu, kể cả tôi. Có phải bạn sẽ mất một số người bạn vì lòng ghen ghét đố kị không? Có thể. Nhưng câu hỏi hay hơn đó là họ có phải là những người bạn thực sự không? Tôi dám cá bạn có những người bạn chơi với nhau nhiều năm rồi, và bạn có thể không mấy quan tâm đến việc họ kiếm được bao nhiêu tiền. Sự thật là, bạn kiếm được nhiều hơn là mất đi khi bạn giàu có, và tôi không nói đến những người kết bạn chỉ vì bạn giàu. Lúc nào cũng có một vài người bạn kiểu như vậy và một số người rất giỏi che giấu mục đích này! Điều tôi muốn nói đến đó là tiền có thể giúp mở rộng thế giới của bạn ra sao. Bạn sẽ có thời gian và nguồn tài chính để đi du lịch bất kỳ nơi nào bạn thích, gặp bất kỳ ai bạn muốn và được phép gia nhập vào nhóm những người hấp dẫn và thành công nhất thế giới.

Trong hai năm, tôi chuyển từ túng thiếu sang làm việc ở hội đồng an ninh quốc gia. Các thành viên khác gồm những ngôi sao Hollywood nổi tiếng, các lãnh đạo, và chủ tịch của các công ty trong danh sách Fortune 500. Người giàu coi đây là cơ hội tuyệt vời vì những người tổ chức thông minh biết rằng người giàu sẽ có những người bạn giàu, những người có thể trả 10.000 USD cho một chiếc đĩa trong bữa tối đấu giá từ thiện hay chiếc đĩa trên 500.000 USD ở buổi đấu giá nghệ thuật kêu gọi ủng hộ quỹ. Người giàu gọi đây là sự vận động. Lợi ích đó là kết thân được với những người bạn mới ngồi cùng bàn trong bữa tối hay buổi đấu giá mà có thể đó là những người đồng hành cùng bạn suốt cuộc đời. Họ là những người bạn có suy nghĩ lớn và biết cách để chiến thắng. Họ là những người tuyệt vời nhất và hay làm công tác từ thiện nhất mà tôi biết. Người bình thường biết khoảng 250 người. Người giàu biết hàng ngàn người. Một số người biết hàng chục ngàn người. Một số người khác được cả triệu người biết đến.

Sự giàu có sẽ mang đến cho bạn nhiều cơ hội kết bạn nhất. Đó là cửa ngõ để gặp được nhiều người hơn trong một tháng so với hầu hết những người khác gặp trong một năm. Và càng gặp nhiều người, bạn càng có nhiều bạn.

> *"Hãy ra đường và giảng giải cho người này về đạo đức và đưa cho người kia một đồng tiền, nhìn xem người nào trân trọng bạn hơn".*
>
> *– Samuel Johnson*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Private Wealth Management: The Complete Reference for the Personal Financial Planner (Quản lý tài sản cá nhân: Hướng dẫn toàn tập cách lập kế hoạch tài chính cá nhân) của G. Victor Hallman và Jerry Rosenbloom.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có sợ mất bạn bè khi trở nên giàu có không?

HÀNH ĐỘNG:

Dành ra một chút thời gian suy nghĩ cuộc đời bạn sẽ như thế nào khi có 10.000 người bạn và các mối liên hệ trong cơ sở dữ liệu? Còn khi có 100.000 người bạn thì sao?

81
Giới trung lưu tin rằng bạn phải hy sinh sức khoẻ để giàu có... Người giàu tin rằng giàu có sẽ giúp bạn khoẻ hơn

Số đông tin rằng gây dựng sự nghiệp đòi hỏi phải làm việc cả 7 ngày trong tuần, không có thời gian để ngủ và thường xuyên bị áp lực. Nếu được lựa chọn giữa giàu có và khoẻ mạnh thì sao tôi lại muốn giàu có? Sự thật là giàu có giúp bạn được hưởng dịch vụ chăm sóc sức khoẻ, y tế dự phòng và các phương pháp điều trị thay thế tốt nhất. Nếu bạn cần phương pháp y học tiên tiến, nhưng nơi bạn sống không có thì bạn chỉ cần lên máy bay và đến nơi có sẵn giải pháp. Đó là một giải pháp tuyệt vời nhưng không hề rẻ. Những người kiếm được 100.000 USD mỗi năm không thể nghĩ đến giải pháp này. Ngay khi có thể, họ cũng không có địa chỉ liên hệ. Tôi không nói như thế là công bằng. Mọi người, dù khả năng tài chính đến đâu, đều có quyền được tiếp cận với bất kỳ phương pháp điều trị hay loại thuốc nào mà họ cần. Nhưng họ lại không có. Vì vậy cho đến khi bạn hay tôi trở thành ông hoàng và thay đổi thế giới thì hãy làm giàu và giành lấy quyền được can thiệp vào bất kỳ thứ gì chúng ta muốn, nâng cao cuộc sống của chúng ta hay của những người mà chúng ta yêu thương. Lý do khác cho việc giàu có giúp bạn khoẻ mạnh hơn đó là không chịu áp lực lớn nhất như số đông: tiền. Người giàu không phải lo lắng về chuyện thanh toán các hoá đơn. Họ nghĩ về những việc như mở rộng bộ sưu tập nghệ thuật; hạn chế điều bất lợi và tổ chức buổi quyên góp từ thiện. Tôi không đùa đâu. Tôi dành nhiều năm với những người này và thấy rằng họ không phải chịu áp lực, không phải lo lắng hay bị chứng mất ngủ hàng đêm như hầu hết những người bình thường khác. Tiền không mua được hạnh phúc nhưng tiền giúp giải quyết vấn đề mà bạn có thể viết séc trả tiền. Hãy tưởng tượng bạn sẽ có thêm bao nhiêu năng lượng nếu không phải lo lắng về tiền? Bạn sẽ khoẻ mạnh đến mức nào nếu không bao giờ phải thức dậy giữa đêm và có thể ngủ bao lâu tuỳ thích mỗi ngày? Bạn có phải chịu áp lực không nếu có thể sa thải người khác? Vậy tại sao không tiến lên và làm giàu? Bạn còn chờ gì nữa?

> *"Tiền là một yếu tố cơ bản. Giống như nước, thức ăn, không khí và nhà cửa, nó tác động đến mọi mặt của cuộc sống, nhưng vì lý do nào*

đó mà giới học thuật tin rằng nó không sánh bằng vị trí xã hội của họ".

– Robert Kiyosaki

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Die Fat or Get Tough: 101 Differences in Thinking Between Fat People and Fit People (Chết vì béo hay chấp nhận gian nan: 101 điểm khác biệt trong tư duy của người béo và người cân đối) của Steve Siebold.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có thấy sự giàu có tác động tích cực như thế nào lên sức khoẻ của bạn không?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy xem lại mức cân đối, cân nặng và năng lượng của bạn hiện nay rồi đặt ra mục tiêu cải thiện mỗi tuần.

82
Giới trung lưu truyền niềm tin hạn chế về tiền cho con cái... Người giàu truyền niềm tin vô hạn về tiền cho con cái

Các gia đình bình thường truyền niềm tin hạn chế về tiền cho con cái một cách vô thức. Đây chính là lý do khiến gia đình họ chỉ ở mức tầm tầm bậc trung suốt hàng chục, nếu không muốn nói hàng trăm năm. Điều dở nhất chính là con cái ít khi đặt ra câu hỏi cho cha mẹ trước khi tiếp nhận niềm tin. Điều này thật đáng buồn nhưng là sự thật. Những cha mẹ có nhận thức mạnh mẽ về mặt tài chính đều dạy con sự thật về tiền, bắt đầu từ sự hiểu nhầm của số đông. Họ dạy con rằng khao khát làm giàu là đúng đắn và ai cũng có thể suy nghĩ lớn. Các ông bố bà mẹ giàu có không bao giờ thao túng con cái họ bằng tiền hay dùng tiền như là vũ khí, vì họ sợ con cái sẽ coi tiền là công cụ để khống chế người khác. Họ dạy con kiếm tiền bằng cách giải quyết vấn đề và nâng cao chất lượng cuộc sống của người khác. Con họ học cách coi tiền là công cụ đắc lực chứ không phải là vũ khí dùng để chống lại những người khác. Có thể niềm tin quan trọng nhất mà họ dạy con về tiền đó là họ đủ thông minh để kiếm được số tiền mong muốn. Dù học vị của họ đến đâu, được bao nhiêu điểm IQ hay kết quả học tập *ở* trường như thế nào thì họ vẫn có tất cả những gì cần thiết để trở thành triệu phú. Chính niềm tin này đã sản sinh ra nhiều triệu phú trẻ tuổi thời nay. Đó là cách truyền sự tự tin đơn giản mà hiệu quả từ cha mẹ sang con cái. Không có gì ngọt ngào hơn khi cha mẹ nói với con "Cha mẹ tin con" và "Con có thể làm được".

> "*Chúng ta nên coi việc kiếm tiền như là trò chơi. Có rất nhiều điều tốt đẹp chúng ta có thể làm với tiền. Không có tiền chúng ta bị kìm kẹp và lựa chọn của chúng ta bị hạn chế*".
>
> *– Bob Proctor*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Why Smart People Make Big Money Mistakes and How to Correct Them: Lessons from the Life–Changing Science of Behavioral Economics (Tại sao người thông minh thường mắc lỗi lớn về tiền và cách sửa lỗi: bài học từ khoa học kinh tế hành vi thay đổi cuộc sống) của Gary Belsky và Thomas Gilovich.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn đã bao giờ đặt câu hỏi về tính hiệu lực của niềm tin của bạn về tiền được hình thành từ thời thơ ấu?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy ngồi lại với các con và bảo chúng nói cho bạn biết niềm tin của chúng về tiền và viết tất cả ra. Tiếp theo, hãy thảo luận chi tiết từng niềm tin với chúng rồi quyết định nâng cấp hay loại bỏ niềm tin dưới mức người giàu.

83
Giới trung lưu dạy con cách tồn tại... Người giàu dạy con cách làm giàu

Đa phần chúng ta được bố mẹ, giáo viên và các quan chức có thẩm quyền khác dạy cách vừa tồn tại vừa chịu ít tổn thương nhất. Câu nói phổ biến của giới trung lưu là: học thật giỏi; tìm một công việc tốt; kết hôn, có con và biết ơn những gì mình đang có. Một lời khuyên không tồi nhưng tôi không nói rằng điều này giúp chúng ta đạt được thành công, bạn có nghĩ thế không? Người giàu là bằng chứng giải thích tại sao một số ít người lại chiếm phần lớn tài sản. Họ dạy con từ khi rất nhỏ để con của họ có thể nhận thức rõ ràng về thực tế này và tự rút ra bài học cho chính mình. Họ dạy con rằng giàu không giúp chúng tốt hơn mà nó chỉ mang đến những cơ hội mà người khác không thể có được. Người giàu biết rằng thậm chí các trường tư thục đỉnh cao cũng hạn chế trong việc dạy học sinh về tiền, đó là lý do tại sao họ tự thách thức chính mình. Những bậc cha mẹ giàu có thường dạy con cái về việc kiếm tiền, tiết kiệm, đầu tư và về sự khác nhau trong tư duy giữa người giàu và người nghèo. Khi tôi nói đến điều này trong bài diễn thuyết, rất nhiều học viên lên gặp tôi sau đó và gọi các ông bố bà mẹ này là 'những kẻ hợm mình.' Họ nói rằng người giàu dạy con coi thường số đông vì số đông nghèo. Điều này không đúng. Họ dạy con họ nhìn thế giới qua lăng kính của hiện thực khách quan; về hiện thực xã hội. Thật là một suy nghĩ đúng đắn khi nói rằng mọi người, dù tình trạng tài chính như thế nào, đều có quyền tiếp cận những điều tốt đẹp trong cuộc sống. Điều này cũng thật ngây thơ và phi thực tế. Đúng hay sai thì giàu có cũng mang lại đặc quyền đặc lợi và con bạn biết điều đó càng sớm thì càng tốt cho chúng.

> "*Với vai trò là cha mẹ, cách dạy con tối nhất về tài chính là làm gương cho chúng*".
>
> – *Edward Powell*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Your Credit Score, Your Money & What's at Stake (Updated Edition): How to Improve the 3–Digit Number that Shapes Your Financial Future (Rủi ro tài chính, tiền của bạn và những đe dọa (Bản chỉnh lý): Cách nâng cao số có 3 chữ số thứ tạo nên tương lai tài chính của bạn) của Liz Pulliam Weston.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn sẽ thành công đến mức nào nếu học được cách người giàu tư duy khi còn đi học?

HÀNH ĐỘNG:

Dùng cuốn sách này như là kim chỉ nam, dạy con bạn những thông tin này từng chút một để giúp chúng không bị thấm nhuần tư tưởng của giới trung lưu, thứ sẽ được lan truyền ở trường học, từ môi trường xung quanh.

84
Giới trung lưu dạy con về tiền thông qua những tấm gương sáng... Người giàu cũng dạy con như vậy

---

Mỗi phụ huynh đều biết cách tốt nhất để dạy con là thông qua tấm gương của người đi trước. Những đứa trẻ lớn lên trong gia đình nghèo khó sẽ phải đấu tranh để sinh tồn và tin rằng đây là cuộc sống mà chúng phải chấp nhận. Tiền được cho là khó kiếm và càng khó hơn khi muốn giữ nó lại. Suy cho cùng, họ tin rằng đây là hiện thực cuộc sống. Cha mẹ họ đã luôn túng quẫn thì họ cũng vậy mà thôi. Ngược lại, những người vĩ đại thành công và làm gương cho các con noi theo. Con cái họ sau đó đều tự thân làm giàu, phát triển niềm tin mạnh mẽ vì chúng tận mắt chứng kiến cha mẹ kiếm được những khoản tiền kếch xù. Không ai có thể thuyết phục chúng rằng trở nên giàu có là rất khó bởi chúng đã có cha mẹ chỉ đường. Ngay cả những ông bố bà mẹ từng thất bại để thực hiện được giấc mơ triệu phú của mình vẫn có thể noi gương cho các con bằng cách tiếp tục nỗ lực và dạy chúng về sự thất bại và thành công. Ngay cả khi tư tưởng tiêu cực tác động đến bọn trẻ thì những ông bố bà mẹ vẫn có thể gạt tư duy sợ hãi và thiếu thôn ấy sang một bên. Hãy nghĩ đến những điều mà cha mẹ nói với bạn cách đây nhiều năm, cả những điều tốt và xấu mà bạn có thể nhớ được. Đó chính là quyền lực của cha mẹ bạn. Vấn đề ở chỗ hầu hết bọn trẻ đều nhớ chúng vô tình nghe cha mẹ nói mà không hề nghĩ đến ảnh hưởng lâu dài của nó. Người giàu biết họ chính là người tạo nên hệ niềm tin cho các con, và họ cố tình mài giũa cẩn thận từng niềm tin một cho con cái, đặc biệt là niềm tin về tiền. Họ biết mình có thể tạo nên hay huỷ hoại tương lai tài chính của các con bằng những niềm tin có thể thay đổi cuộc sống của chúng. Hành động và kết quả hành động của họ in dấu trong lòng con cái cho đến khi chúng đủ lớn để hành động tương tự.

"Tiền được dùng để biến mọi thứ thành hiện thực".

– Richard Branson

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Personal Finance: Turning Money into Wealth (5th Edition) (Tài chính cá nhân: Biến tiền thành sự giàu có (phiên bản thứ 5) của Arthur J. Keown.

CÂU HÓI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn làm gương như thế nào cho các con liên quan đến việc làm giàu?

HÀNH ĐỘNG:

Quyết định đòi hỏi ở bản thân sự giàu có (nếu bạn chưa từng đòi hỏi) và cho các con cùng tham gia. Hãy để chúng cảm nhận được sự hi sinh và kỉ luật cần có để gây dựng sản nghiệp.

85
Giới trung lưu dạy con cách tiết kiệm từng đồng... Người giàu dạy con cách đầu tư từng đồng

Tiết kiệm tiền là không sai nhưng căn nguyên ý thức dẫn đến việc tiết kiệm mới là nguy hiểm. Những cha mẹ bình thường làm việc dựa trên sự sợ hãi và thiếu thốn vì vậy chiến lược gây dựng sản nghiệp của họ đó là tiết kiệm từng đồng và hy vọng rằng có thể tiết kiệm đủ để sống đến cuối đời. Những người giàu dạy con cách kiếm tiền hiệu quả nhất đó là khiến tiền phục vụ cho mình. Họ dạy con cách đầu tư để chúng có thể kiếm được nhiều tiền hơn trong lúc ngủ so với hầu hết mọi người kiếm được lúc thức. Họ dạy con cách kiếm được tiền tối đa bằng cách làm việc với luật thuế hiện hành và tận dụng các đồ bỏ đi hợp pháp. Họ dạy con rằng tiên là công cụ trao đổi hàng hoá và dịch vụ, những thứ được lưu hành và phát triển. Các bố mẹ triệu phú làm việc dựa trên ý thức yêu thương và sự dồi dào. Ý thức này nói rằng luôn có đủ tiền để làm bất cứ việc gì bạn muốn nếu bạn đủ sáng tạo để tìm ra việc bạn muốn và tinh thần đủ vững vàng để kiên định với việc đó khi thất bại. Người giàu coi việc kiếm tiền như trò chơi và họ truyền quan điểm đó cho con. Họ dạy con đó là điếu nên mong chờ chứ không phải thứ gì đó đáng ghét hay đáng sợ. Những đứa trẻ con nhà giàu thích tự chiến đấu và tạo ấn tượng từ những gì họ được dạy. Và họ được dạy rằng một trong những trò chơi thú vị nhất trong đời đó là gây dựng tài sản. Các triệu phú tự thân làm giàu dạy con nên đọc sách về thành công, tiền, kinh doanh, đầu tư và bất kỳ chủ đề nào khác giúp chúng làm giàu. Vì vậy trong khi số đông được dạy rằng cuộc sống rất khắc nghiệt và tất cả những gì bạn hy vọng đó là có đủ tiền để nghỉ hưu thì người giàu lại được dạy luôn hướng đến trò chơi có nguồn tài chính dồi dào. Đó có phải là bí mật tại sao hiện nay xuất hiện rất nhiều triệu phú tự thân làm giàu thê hệ thứ hai không?

"Tôi từng là người giàu và cũng đã từng là người nghèo: Giàu tốt hơn".

– Sophie Tucker

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Don’t Tell Me What to Do, Just Send Money: The Essential Parenting Guide to the College Years (Đừng dạy con phải làm gì, chỉ cần gửi tiền: Hướng dẫn cách dạy con tuổi đại học) của Helen E. Johnson và Christine Schelhas–Miller.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có dạy con nghĩ lớn không?

HÀNH ĐỘNG:

Vừa dạy con tính tiết kiệm vừa khích lệ chúng hướng đến những giấc mơ điên rồ nhất.

86

Giới trung lưu khuyến khích con cái là người tốt bụng và kết bạn với mọi người... Người giàu khuyến khích con cái là người thông minh và xây dựng mạng lưới quan hệ rộng

Giới trung lưu chưa bao giờ dạy con về tầm quan trọng của việc gây dựng các mối quan hệ. Họ hy vọng con họ nổi tiếng và kết bạn với mọi người để chúng có thể vui vẻ ở trường. Người giàu cho rằng việc gây dựng các mối quan hệ, thậm chí từ thời cấp ba, có thể tạo nên sự khác biệt giữa cuộc sống của thành công bình thường và cơ hội khác thường. Điều này đặc biệt quan trọng với những đứa trẻ học *ở* trường tư được tài trợ bởi các gia đình có tầm ảnh hưởng lớn. Người giàu dạy con nên xây dựng mạng lưới các bạn cùng học, giáo viên, giáo sư và những người khác, những người có thể giúp đỡ chúng sau này. Trong khi hầu hết các bậc cha mẹ hy vọng con họ trở thành tiền vệ trong đội bóng hay thành cổ động viên nổi tiếng nhất, thì người giàu lại quan tâm đến việc gây dựng nền tảng xã hội tương lai cho con. Số đông muốn chiến thắng ở những công việc phổ biến bình thường, còn những người vĩ đại muốn thắng chủ yếu để thành công. Mỗi tài sản lớn tự làm ra đều được gây dựng từ sự giúp đỡ và hỗ trợ của nhiều người. Người giàu biết bạn cần người khác hoàn thành việc gì đó, nhưng trong khi số đông viết thiệp Giáng sinh xin sự giúp đỡ thì người giàu lại tiếp cận cơ sở dữ liệu chứa thông tin của hàng nghìn người mà họ thu thập được trong nhiều năm qua. Khi muốn tìm công việc mới thì họ không cần phải quảng cáo hay tìm bất kỳ nguồn thông tin nào trên mạng mà họ chỉ cần chia sẻ trong mạng lưới các mối quan hệ của mình. Khi cần kêu gọi góp vốn, tìm đối tác liên doanh hay cần tư vấn về đầu tư thì tất cả đều ở trong tầm tay họ. Lý do là cha mẹ họ đã dạy họ từ thuở nhỏ rằng một trong những yếu *tố* chủ chốt giúp con làm giàu là: xây dựng mạng lưới quan hệ.

> *"Tiền là phát minh vĩ đại nhất của con người. Tiền không phân biệt đối xử. Tiền không quan tâm người đó nghèo, người đó đến từ gia đình tử tế hay người đó có màu da gì. Ai cũng có thể làm ra tiền"*.
>
> – *Takafumi Horie*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Mental Toughness Mastery (Bậc thầy tinh thần vững vàng) của Steve Siebold.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Con bạn có bao nhiêu mối liên hệ bạn bè? (Đừng cười! Tôi không đùa đâu!)

HÀNH ĐỘNG:

Hãy ngồi lại với các con và chỉ cho chúng thấy cách thiết lập mạng lưới quan hệ. Hãy yêu cầu con lập mục tiêu có ít nhất 1000 người bạn khi tốt nghiệp đại học.

87

Giới trung lưu dạy con nên vui vẻ với những gì mình có... Người giàu dạy con cách đạt được giấc mơ của mình

Hầu hết trẻ em đều được cha mẹ dạy rằng hãy vui với những gì mình có và cuộc sống của mình vẫn chưa phải quá khắc nghiệt. Mặc dù thái độ này không gây nguy hại, nhưng khiến bọn trẻ thoả mãn với những gì cuộc sống mang lại. Những cha mẹ có tư duy lớn dạy các con mơ giấc mơ thật lớn và chuẩn bị cho chúng công việc giúp biến giấc mơ đó thành sự thật. Họ giúp con xác định tài năng thiên bẩm và sở thích, giúp chúng tạo dựng niềm tin có thể tự gây dựng tương lai bằng cách làm những gì chúng thích. Trong khi phần lớn phụ huynh cố gắng hướng con cái đến cách kiếm sống thông thường, thì những cha mẹ giàu có lại để con cái thoải mái lựa chọn và sẵn sàng phá vỡ quy tắc thông thường nếu nó phục vụ lợi ích của con. Họ biết số đông đo thành công của con thông qua thành tích của chúng ở trường, trong khi sự thật thì người thành công nhất là những học sinh không thích trường lớp. Cha mẹ của những trẻ này luôn cho rằng điều gì cũng có thể làm được và họ truyền niềm tin ấy sang con cái. Trong khi số đông bằng lòng khi làm việc trong vùng an toàn, tìm kiếm sự thoải mái và tránh nỗi đau thì những người vĩ đại sống lớn và cũng dạy con sông lớn. Đối với họ cuộc sống là một trò chơi cần được chơi một cách táo bạo và dũng cảm, và họ luôn làm gương cho con trong từng bước đi.

" *Sự giàu có là sản phẩm của năng lượng nhân với trí thông minh*" .

– Buckminster Fuller

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Your Money Ratios: 8 Simple Tools for Financial Security (Dòng tiền của bạn: 8 công cụ đơn giản cho an toàn tài chính) của Charles Farrell.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có khích lệ con sông một cách táo bạo và dũng cảm không?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy nói chuyện với các con về tầm quan trọng của việc chấp nhận rủi ro.

88
Giới trung lưu hạ thấp tầm quan trọng của tiền với con cái... Người giàu dạy con cái tâm quan trọng của tiền

Hầu hết những đứa trẻ ở các gia đình bình thường đều được dạy rằng tiền không giúp chúng hạnh phúc. Điều này khiến bạn băn khoán làm sao họ khẳng định được trong khi chỉ ít người có tiền. Lý do chính khiến tư tưởng này được truyền từ đời này sang đời khác và được nhắc đi nhắc lại đó là các bậc cha mẹ tin rằng giàu có là sai trái, và nhiệm vụ của họ là bảo vệ con họ không trở thành người sống ích kỉ quá thiên về vật chất. Những cha mẹ giàu có hiểu rằng' nếu không có nguồn tài chính dồi dào thì con họ cũng sẽ sống như số đông, lo lắng và suốt ngày chiến đấu vì tiền. Họ dành thời gian để dạy con về chủ đề nằm trong số những vấn đề bị nói xấu và hiểu nhầm nhiều nhất. Có nhiều niềm tin hạn chế thuộc về người nghèo. Vì lý do nào đó chủ đề này gần như chỉ được tiếp cận bằng cảm giác chứ không bằng tư duy logic và phản biện. Hãy nói chuyện với người có tư duy hạn chế về chủ đề này và bạn sẽ tìm thấy một chút dữ liệu hay bằng chứng về niềm tin của họ. Cách kiểm nghiệm tốt nhất là đưa ra quan điểm đối lập. Nếu đó là người có tư duy hạn chế, hãy cẩn thận, vì khi người nào làm việc dựa trên cảm xúc mà bị thách thức thì họ sẽ tấn công bạn vì có quan điểm ngược lại. Những cha mẹ giàu có chuẩn bị hành trang cho con để khi gặp phải tình huống này chúng sẽ hiểu đó là do tư duy hạn chế. Trong khi số đông vẫn hạ thấp giá trị của tiền thì người giàu lại giáo dục và chuẩn bị hành trang giúp con nên nghĩ về tiền thế nào, nên nghe ai và quan trọng nhất, nên phớt lờ ai. Đây là một trong những bí mật nho nhỏ phổ biến của các cha mẹ giàu có. Bạn có tưởng tượng được lợi ích mà những đứa trẻ này có được là gì không? Nếu bạn lớn lên và được giáo dục theo hướng này thì bạn sẽ giàu đến mức nào?

"Tôi không trao giải cho từ 'rẻ'. Vì từ đó không mang tính khích lệ".

– William McKinley

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The General Theory of Employment, Interest and Money (Lý thuyết chung về công việc, sở thích và tiền) của John Maynard Keynes.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Các con của bạn có hiểu được tầm quan trọng của tiền không?

HÀNH ĐỘNG:

Dạy con rằng có thể số đông sẽ tấn công chúng khi chúng bộc lộ khát khao làm giàu.

89
Giới trung lưu dạy con trò chơi của giới trung lưu... Người giàu dạy con trò chơi của người giàu

Những môn thể thao phổ biến nhất ở Mỹ là bóng bầu dục, bóng chày, bóng rổ và bóng đá. Trong khi số đông chơi thể thao và chơi game để thư giãn, người giàu lại thích chơi gôn, quần vợt, đua ngựa và đánh cờ. Đây là một trong những lý do khiến cha mẹ dạy con cái chơi các môn thể thao của người giàu. Nếu con thích trò chơi đó thì chúng có điểm chung với nhóm người quyền lực có thể giúp chúng thành công sau này. Những cha mẹ bình thường chưa bao giờ nghĩ đến điều này và họ cảm thấy khó chịu với điều mà tôi đang chia sẻ. Phản ứng này bắt nguồn từ niềm tin cho rằng cuộc sống là một sân chơi và nếu bạn làm những việc đúng đắn và chơi theo luật thì bạn sẽ thành công. Ý kiến hay. Vấn đề duy nhất là điều đó không đúng. Những người có thành công vượt bậc đều dùng tất cả các chiến lược mà họ có. Thế giới bên ngoài chỉ nhìn thấy những giàu mới nổi. Điều mà họ không thấy được đó là nhiều năm trời lên kế hoạch cho thành công và thất bại không biết bao nhiêu lần. Những cha mẹ thông minh mang đến bất kì tiện ích nào cho con trong đó có cả việc cho con tham gia vào trò chơi mà người giàu thích chơi. Nếu các con không thích trò đó thì họ không ép. Không cha mẹ nào muốn con chơi trò mà chúng không thích chỉ vì lợi ích tương lai mà trò đó có thể mang lại, nhưng họ hướng con đến trò chơi mà họ biết trò đó sẽ giúp chúng khi trưởng thành. Chúng ta đều nghe thấy các thương vụ được hoàn thành ở sân gôn nhiều hơn là trong phòng họp. Tôi cũng thấy điều này là đúng. Vì thế tại sao không hướng các con đến các môn thể thao và trò chơi này? Tất nhiên bây giờ chúng chỉ là trẻ con nhưng nhanh thôi chúng sẽ thành người lớn kiếm tìm thành công. Càng biết nhiều người quyền lực thì chúng càng giàu. Đó là sự kết hợp của điều bạn biết và người bạn quen. Nếu nghe có vẻ lạnh lùng giống như chiến lược được định sẵn cho thành công thì đúng là như thế. Cuộc sống không công bằng và thành công không hề miễn phí.

" Cách duy nhất không nghĩ đến tiền đó là có thật nhiều tiền".

– Edith Wharton

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Money Without Matrimony: The Unmarried Couple's Guide to Financial Security (Tien khi chưa kết hôn: Hướng dẫn các cặp đôi chưa đăng ký kết hôn có tài chính an toàn) của Sheryl Garrett, Debra Neiman, và Debra A. Neiman.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn nghĩ chiến lược này là ‘bon chen trong xã hội’ hay chiến lược tiếp thị thông minh?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy hướng các con của bạn chơi một trong những môn thể thao hay trò chơi của người giàu và xem chúng có thích không. Nếu chúng thích thì hãy cho chúng học càng nhiều càng tốt tuỳ theo khả năng của bạn.

90
Giới trung lưu không tin vào việc phát triển cá nhân hay tự nỗ lực... Người giàu tin rằng tư duy chính là chìa khoá để trở nên giàu có

Nếu bạn muốn trở thành kế toán hay kỹ sư thì hãy đi học đại học. Nếu bạn muốn trở thành triệu phú thì hãy học từ triệu phú. Ngành công nghiệp phát triển cá nhân có rất nhiều nhà diễn thuyết giàu có, nhiều tác giả và chuyên gia kinh doanh có nhiêu kinh nghiệm thực tế. Họ có thể dạy bạn cách thành công. Trong khi một số học giả không thừa nhận ngành công nghiệp này, thì nó chính là ngành kinh doanh kiếm được nhiều tỉ đô la giúp hàng triệu người thành công hơn, viên mãn hơn và sống cuộc sống hạnh phúc hơn. Trên cương vị là nhà diễn thuyết, chuyên viên đào tạo và tư vấn cho nhóm kinh doanh Fortune 500, tôi đã hỏi hàng nghìn người mỗi năm rằng họ cần phải làm gì để kiếm được nhiều tiền hơn. Câu trả lời phổ biến nhất đó là "lấy bằng thạc sĩ". Đây là ví dụ điển hình liên quan đến hiểu biết hạn chế về việc kiếm tiền của hầu hết mọi người. Tôi từng tham gia các buổi hội thảo được tổ chức bởi những người nghỉ học sớm và sau đó thu nhập của tôi tăng gấp đôi. Nếu giáo sư có thể dạy như vậy thì họ đã là triệu phú chứ không phải giáo sư đại học! Lời khuyên kinh doanh tốt nhất mà tôi nhận được đến từ các nhà diễn thuyết chuyên nghiệp, các chuyên viên đào tạo và các huấn luyện viên. Họ là các doanh nhân có nhiều kinh nghiệm thực tế. Những người này huấn luyện dựa trên kinh nghiệm thất bại và thành công của mình. Bạn không có chứng chỉ tốt nghiệp và chỉ rất ít doanh nghiệp đồng ý nhận bạn khi bạn nộp đơn xin việc, vậy là bạn bỏ đi cơ hội tận dụng thông tin giúp thay đổi cuộc đời. Người giàu không cần chính phủ, học viện hay bất kỳ cơ quan bên ngoài nào tham gia buổi hội thảo hay thuê huấn luyện viên. Họ chỉ tìm kiếm một thứ duy nhất: kết quả. Đây là ví dụ: Kỹ năng được trả phí cao nhất trong kinh doanh đó là diễn thuyết trước công chúng. Những người đứng đầu ngành kinh doanh, chính trị và tôn giáo đều là các diễn giả. Một trong những chương trình diễn thuyết thành công nhất trong lịch sử, đo bằng thành công của các học viên trong suốt 60 năm qua, là Hội thảo *Kỹ năng Diễn thuyết Bill Gove.* Hội thảo này không được ghi nhận về mặt học thuật và bạn sẽ không tìm thấy trong chương trình học của Đại học Harvard. Chỉ là hội thảo này sản sinh ra nhiều nhà diễn thuyết triệu đô nhất. Nếu bạn muốn có bằng cấp về diễn thuyết thì hãy tham gia học chương trình này. Nếu bạn muốn dùng kỹ năng diễn

thuyết trước công chúng để trở thành triệu phú, hãy tham gia những hội thảo như thế. Chỉ 5% dân số tận dụng được lợi ích từ các chương trình phát triển cá nhân như thế này và họ là một trong những người thành công nhất trên hành tinh. Rất nhiều người thừa nhận gia sản họ có được là nhờ những kiến thức thu được từ các thiên tài tự học.

"Ngày nay, nguồn tài sản lớn nhất và duy nhất nằm giữa đôi tai của bạn".

– Brian Tracy

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Hội thảo Kỹ *năng Diễn thuyết Bill Gove.* Hãy truy cập trang web www.speechworkshop.com

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn có nghĩ rằng hội thảo phát triển cá nhân cách xa việc trở thành triệu phú không?

HÀNH ĐỘNG:

Kỹ nàng kinh doanh mà bạn PHẢI học đó là diễn thuyết trước công chúng. Kĩ năng này sẽ giúp doanh nhân kiếm được cả gia tài. Ngay hôm nay hãy quyết định vượt qua nỗi sợ và phát triển kỹ năng mạnh mẽ này.

91
Giới trung lưu không liên kết du lịch với sự giàu có... Người giàu biết du lịch liên kết họ với những người giàu

Số đông chỉ tiếp cận các nền văn hoá thông qua sách vở, trường lớp và chương trình khám phá vùng miền trên TV. Không phải họ không thích đi du lịch, mà vì họ không có đủ tiền để đi tham quan vòng quanh thế giới và trải nghiệm các nền văn hoá. Người giàu biết du lịch nhiều mang lại lợi ích chiến lược cả trong kinh doanh và cuộc sống. Người giàu thích nói chuyện về những nơi họ từng tham quan, các nền vàn hoá mà họ từng trải nghiệm, và những người tuyệt vời mà họ từng gặp. Rất khó kết giao với người giàu nếu không có trải nghiệm tương tự như vậy. Du lịch nhiều là chiến lược gây dựng sản nghiệp phi tuyến tính mà bạn không bao giờ học được ở trường lớp. Số đông đi du lịch để giải trí, ngươi giàu đi du lịch để nâng cao

kiến thức mà chuyến đi đó mang lại cho họ bằng cách giao thiệp với những người có thể giúp họ. Đây là một công cụ khác giúp họ thương lượng và xây dựng mối quan hệ nhanh hơn và dễ dàng hơn. Vì thế, trong khi số đông coi du lịch là một khoản chi thì người giàu coi đó là một khoản đầu tư. Càng học hỏi được nhiều về các nền văn hoá thì họ càng có thể đàm phán thông minh trong các cuộc họp, các buổi tụ tập và các chương trình từ thiện. Mọi người thường làm việc với những người họ biết, thích và tin tưởng. Chia sẻ các chuyến đi và trải nghiệm các nền văn hoá thế giới có tầm ảnh hưởng mạnh mẽ với những người giàu. Suy cho cùng, ngoài người giàu, ai có đủ khả năng tài chính để tham quan hết các địa danh này? Điểm mấu chốt là nếu bạn muốn giàu có thì hãy làm những việc mà người giàu làm và một trong những việc họ làm đó là tự học bằng cách trải nghiệm càng nhiều mặt cuộc sống càng tốt. Rồi họ giao thiệp với những người giàu khác và nói về các trải nghiệm đó. Nếu bạn muốn giàu có (hay giàu hơn) thì hãy là một trong những người mà người giàu sẵn sàng nói chuyện.

> *"Tôi thà là kẻ ăn mày và tiêu tiền như một ông hoàng, còn hơn là ông hoàng nhưng lại tiêu tiền như kẻ ăn mày"*.
>
> *– Robert Ingersoll*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

The Ultimate Resource for Making Money and Getting Rich (Nguồn tối thượng để kiếm tiền và làm giàu) của Napoleon Hill, James Allen, và Wallace Wattles.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn đã bao giờ đến những địa danh ở nước ngoài để giao tiếp với người giàu chưa?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy lập danh sách 10 nơi nổi tiếng nhất mà bạn từng đến và thêm 10 nơi khác mà bạn muốn đến.

92

Giới trung lưu được tiếp cận kỹ năng xã hội của số đông... Người giàu được tiếp cận kỹ năng xã hội của những người ưu việt nhất

Người bình thường được đào tạo để giao thiệp và tương tác với những người bình thường, ở trường chúng ta được dạy về cách cư xử và học hầu kết các kĩ năng xã hội thông qua việc hoà nhập cùng mọi người và quan sát hành vi của họ. Hầu hết mọi người không đi quá kĩ năng xã hội đã được đào tạo. Người giàu nói ngôn ngữ của riêng họ và có các quy tắc xã hội ngầm mà chỉ một số ít người ngoài hiểu được. Những ai cố gắng tham gia vào nhóm của họ sẽ nhanh chóng bị đẩy ra nếu không tuân theo các quy tắc này. Đây không phải là thái độ coi mình là một trong những người ưu tú nhất như số đông thường nói và Hollywood thường chế nhạo, mà chỉ liên quan đến việc muốn giao thiệp với những người hiểu được thế giới của mình. Nó giống như đi du lịch đến một đất nước mà bạn không nói được tiếng bản địa. Khó có thể giao thiệp với người mà bạn không thể nói chuyện. Triệu phú sống ở thế giới khác so với giới trung lưu và tư tưởng của họ cũng khác. Số đông cố gắng tồn tại và né tránh tổn thương trong khi những người vĩ đại lại theo đuổi giấc mơ và luôn tạo ra giấc mơ mới. Một trong những chủ đề yêu thích của giới trung lưu khi ngồi lại với nhau là kêu ca về việc có ít tiền và các thứ đắt đỏ thế nào. Nội dung này lại là điều cấm kị đối với người giàu. Họ không bao giờ tán thành bất kì hình thức kêu ca phàn nàn nào. Khi nói đến tiền họ chỉ nói về các hoạt động từ thiện, đấu giá nghệ thuật hay các nội dung liên quan đến việc cho tiền. Chỉ những người vừa gia nhập nhóm người giàu có mới thảo luận về tiền trong những cuộc họp nhóm, và điều này thường bị bỏ qua và không bao giờ được các thành viên gạo cội trong nhóm ghi nhận.

Cách tốt nhất để học kĩ năng xã hội của người giàu đó là tiếp xúc với họ càng nhiều càng tốt. Hãy chuyển đến khu vực người giàu sinh sống, tham gia các buổi quyên góp từ thiện hay chơi các môn thể thao là tennis hay golf. Hãy tham gia câu lạc bộ thú vị nhất ở thành phố. Hãy đến nơi mà người giàu đặt chân đến và làm những việc họ làm. Hãy học ngôn ngữ và văn hoá của họ để bạn có thể gia nhập cộng đồng của họ. Khi bạn làm như vậy, họ sẽ dang rộng vòng tay chào đón bạn và vui vẻ giúp bạn thành công hơn.

“ Bạn không bao giờ đau khổ vì tiền mà thường là vì ý tưởng” .

– Robert Schuller

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Business Class: Etiquette essentials for success at work (Lớp học kinh doanh: Các yếu tố giao tiếp cần thiết để thành công trong công việc) của Jacqueline Whitmore.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Kĩ năng xã hội của bạn thiên về giới trung lưu hay người giàu?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy tham gia khoá học giao tiếp tổ chức ở trường Palm Beach School of Protocol. www.etiquetteexpert.com

93
Giới trung lưu thích giải trí hơn học... Người giàu thích học hơn giải trí

Vì số đông chỉ tin vào giáo dục chính thống nên họ dừng học sau khi tốt nghiệp đại học. Người giàu biết đại học chỉ là khởi điểm của hành trình học tập cả đời. Đó là lý do tại sao bạn thấy những người vĩ đại tham gia các buổi hội thảo và tận dụng các nguồn giáo dục giá trị. Những người càng thành công về tài chính thì càng tin mình sẽ thành công hơn. Đây là lý do khiến triệu phú nhanh chóng trở thành triệu triệu phú và thậm chí trở thành tỉ phú. Tự tin vào bản thân và khả năng làm giàu sẽ thúc đẩy họ tìm hiểu những người có tầm tư duy cao hơn. Người giàu biết ý tưởng có khả năng thúc đẩy kinh doanh cũng như tăng thu nhập và tài sản ròng với tốc độ chóng mặt. Khi bước vào nhà của người giàu, một trong những điều đầu tiên bạn nhìn thấy là thư viện sách mà họ từng dùng để tự trang bị kiến thức. Trong khi người bình thường thích đọc tiểu thuyết, báo lá cải và các tạp chí giải trí thì người giàu thích đọc các cuốn sách có thể giúp họ thành công hơn. Vì thế số đông không thể tiến bộ hơn còn những người vĩ đại lại tiến lên phía trước. Càng học họ càng kiếm được nhiều hơn, kiếm được càng nhiều họ càng đầu tư nhiều hơn và càng giàu hơn. Số đông thích giải trí hơn thích học. Đó là lý do tại sao Oprah Winfrey trở thành tỉ phú. Người giàu cũng thích giải trí nhưng họ thích học hơn. Họ dành toàn bộ cuộc sống vào việc tra cứu thông tin và dùng nó để giàu hơn mỗi ngày. Cam kết học tập cả đời là một trong những lí do chính khiến họ sở hữu phần lớn tài sản trên thế giới.

" Không cần phải giàu có và nổi tiếng, chỉ cần giàu".

– Alan Alda

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

1000 Best Smart Money Secrets for Students (1000 bí mật kiếm tiền thông minh nhất dành cho sinh viên) của Debby Fowles.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Năm ngoái bạn đọc bao nhiêu sách viết về thành công hay phát triển cá nhân?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy bắt đầu xây dựng thư viện sách có thể giúp bạn trở thành triệu phú.

94
Giới trung lưu tin rằng người giàu rất tham việc... Người giàu tin rằng triệu phú có hàng tấn niềm vui

Cách khác mà số đông dùng để biện hộ cho việc không làm giàu là tự thuyết phục bản thân rằng người giàu lúc nào cũng tất bật làm việc. Họ nói như vậy vì hai lý do: thứ nhất là họ muốn cảm thấy tốt hơn khi không có tiền, thứ hai là họ chỉ hiểu tư duy tuyến tính. Người có tư duy tuyến tính thường đổi thời gian lấy tiền, điều đó có nghĩa cách kiếm tiền duy nhất là làm thêm giờ. Sau khi phỏng vấn hàng trám người giàu, tôi có thể khẳng định rất nhiều người trong số họ không hề làm việc theo cách như vậy. Tạo ra tài sản lớn là một quá trình phi tuyến tính, chủ yếu dùng kỹ năng tư duy. Người giàu vừa kiếm tiền thông qua đòn bẩy vừa tận hưởng thời gian khám phá thế giới, nuôi dưỡng niềm đam mê, dành trọn thời gian cho người họ yêu và không phải lo nghĩ về việc thanh toán hoá đơn. Người giàu có nhiều niềm vui hơn bất kỳ ai mà tôi biết vì họ có phương tiện để làm mọi việc mình muốn. Sự giàu có giúp họ tự do mơ ước. Họ có khả năng lấy bất kỳ thứ gì họ muốn. Người giàu có các cách tự giải trí thú vị hơn. Trông có vẻ như họ đang làm việc nhưng thực ra họ đang sống cuộc sống trọn vẹn nhất với tất cả các nguồn trong tầm tay. Người giàu là những người tận hưởng niềm vui tốt nhất trên thế giới vì họ có vô vàn sự lựa chọn.

> *"Nếu bạn sinh ra trong nghèo khó, đó không phải là lỗi của bạn. Nhưng nếu bạn chết trong nghèo khó, thì đó là lỗi của bạn".*
>
> – *Bill Gates*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Kiplinger's Practical Guide to Your Money: Keep More of It, Make It Grow, Enjoy It, Protect It, Pass It On (Hướng dẫn thực tế của Kiplinger về tiền: Tiết kiệm nhiều hơn, làm cho tiền sinh sôi nảy nở, tận hưởng tiền, bảo vệ tiền)

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Hành trình làm giàu của bạn có vui không?

HÀNH ĐỘNG:

Dành thời gian tận hưởng hành trình đi đến sự giàu có. Khi bạn giàu có thì kỉ niệm tuyệt vời nhất chính là những hi sinh và những giờ chiến đấu. Đừng hi vọng cuộc hành trình sẽ vui vẻ. Hãy tận hưởng niềm vui ngay bây giờ!

95
Giới trung lưu chỉ tập trung vào tiền khi cần... Người giàu luôn tập trung vào tiền

Trừ khi phải lo lắng về tiền, người bình thường hiếm khi để ý đến việc kiếm tiền, vì sâu thẳm trong tim họ nghĩ đó là việc làm sai trái. Người giàu luôn có ý thức về tiến và luôn tìm cơ hội kiếm nhiều tiền hơn nữa vì họ cho đó là việc làm đúng đắn. Chính ý thức kiếm tiền giúp họ luôn cảnh giác cao độ trước những thương vụ tiềm năng giúp tăng tài sản và nâng cao cuộc sống. Khi có cơ hội, họ tranh giành kiếm đủ tiền để đáp ứng nhu cầu của bản thân và gia đình. Người giàu luôn nghĩ đến việc kiếm tiền hàng ngày nên việc huy động gấp một khoản tiền mặt đối với họ không hề khó. Do luyện tập hàng ngày nên họ rất linh hoạt trong việc kiếm tiền và luôn sẵn sàng tiếp nhận các thách thức tài chính khó khăn nhất. Khi hầu hết mọi người tập trung vào việc làm công ăn lương thì người giàu tập trung vào việc kiếm được tối đa số tiền từ các hoạt động kinh doanh. Hầu hết người giàu đều yêu thích công việc họ làm. Nếu ai đó nghĩ rằng họ phải lựa chọn giữa đam mê và giàu có là sai. Bí mật của người giàu đó là làm theo đam mê và luôn tìm cách tốt nhất để vừa kiếm tiền vừa tận hưởng niềm vui mà công việc mang lại.

> *"Lấy tất cả những gì có thể nhưng không làm tổn thương người khác. Tiết kiệm tất cả những gì có thể, cắt tất cả các chi tiêu không cần thiết và cho đi tất cả".*
>
> *– John Wesley*

NGUỒN SÁCH LÀM GIÀU:

Talent is Overrated: What Really Separates World–Class Performers from Everybody Else (Tài năng được đánh giá quá cao: Điều gì tách biệt người giàu với những người còn lại) của Geoff Colvin.

CÂU HỎI TƯ DUY PHẢN BIỆN:

Bạn dành bao nhiêu thời gian cho việc tìm cách kiếm nhiều tiền hơn mỗi ngày?

HÀNH ĐỘNG:

Hãy tự hỏi bản thân mỗi ngày: Làm thế nào tôi có thể kiếm được nhiều tiền hơn với thời gian và nỗ lực ít nhất?

THÔNG TIN SÁCH

CÁCH SUY NGHĨ CỦA NGƯỜI GIÀU
Steve Siebold

NHÀ XUẤT BẢN HỒNG ĐỨC
65 Tràng Thi, Quận Hoàn Kiếm, Hà Nội ĐT: 39.260.031
Chịu trách nhiệm xuất bản: Giám đốc – BÙI VIỆT BẮC
Chịu trách nhiệm nội dung: Tổng biên tập – LÝ BÁ TOÀN
Biên tập: Nguyễn Thế Vinh
Biên tập Văn Lang: Hải Yến
Trình bày: Đông Phương
Vẽ bìa: Kim Lan
Sửa bản in: Hải Yến

CÔNG TY CP VĂN HÓA VĂN LANG – NS. VĂN LANG
40 – 42 Nguyễn Thị Minh Khai, Q. 1, TP.HCM
ĐT: 38.242157 – 38.233022 – Fax: 38.235079

In 1.000 cuốn khổ 13.5x21 cm tại Xưởng in Cty CP Văn hóa Văn Lang 06 Nguyễn Trung Trực, P.5, Q. Bình Thạnh, Tp. HCM.
Xác nhận ĐKXB số: 1597-2015/CXBIPH/42-34/HĐ.
QĐXB số: 1533/QĐ - NXBHĐ, ngày 24/06/2015.
ISBN: 978-604-86-6233-2.
In xong và nộp lưu chiểu quý 3 năm 2015.

Steve Siebold tà cựu vận động viên và huấn luyện viên chuyên nghiệp. Ông đã dành 26 năm nghiên cứu quá trình tư duy, thói quen và triết lý của những triệu phú.

Siebold hiện đang tư vấn cho các công ty nằm trong danh sách Fortune 500 tăng trưởng doanh thu. Khách hàng của ông bao gồm Johnson & Johnson, Procter & Gamble và Toyota.

Là một diễn giả chuyên nghiệp, ông được hàng chục hãng thông tấn nổi tiếng mời phỏng vấn như Today Show, Good Morning America, ABC News, BBC, NBC...

Cách Suy nghĩ của người giàu

Nếu bạn đang loay hoay tìm con đường dẫn đến sự giàu có, đây chính là kim chỉ nam để bạn bắt đầu cuộc hành trình.

Cuốn sách này là thành quả của tác giả Steve Siebold sau hon 26 năm phỏng vấn những người giàu nhất thế giới. Bằng văn phong hóm hỉnh, ông nêu ra sự khác biệt trong lối tư duy của các dại tỷ phú và người bình thường; đồng thời giải đáp cho câu hỏi dược nhiêu người thắc mắc "Người giàu nghĩ như thế nào?".

*Điều làm nên thành công của các triệu phú "không phải là tiền bạc mà là tư duy". **Cách suy nghĩ của người giàu** chính là chìa khóa giúp bạn mở ra kho báu của sự giàu sang, trí tuệ, thành công và hạnh phúc... những điều bạn tìm kiếm bấy lâu nay.*